

# 驶向“蓝海”，金融业创新各显神通

到会的湖南金融巨头们，提出创新与扶植中小企业应该成为金融行业的工作重心。中国工商银行湖南省分行行长吴宏波、中国建设银行湖南省分行行长龚蜀雄、中国银行湖南省分行副行长杨坚旭等人均表示，各种形式的创新正在成为行业推动力。

■记者 李庆钢 石曼 刘永涛 陈张书 陈静 姚乐

## 1 工商银行湖南省分行 【紧贴中小企业进行服务】

审时度势，从战略转型的高度出发，工行湖南省分行喊出“全力打造最上乘中小企业金融服务平台”的响亮口号，开怀接纳中小企业，图谋创新共赢。

“未来三年，省工行非公企业、中小企业贷款增速将明显高于全部贷款增速。”工行湖南省分行行长吴宏波如此表示。

统计显示，在湖南省，99%的企业是中小企业，而99%的中小企业又是非公企业。全省非公经济占全省生产总值的54.9%，撑起了湖南经济发展的半壁江山。

在吴宏波看来，没有中小企业的健康稳定发展，促进就业、保持社会和谐稳定的目标就不可能实现。为此，省工行在省率先成立了小企业金融业务部，省分行营业部、二级分行成立了小企业金融业务中心。在经济发达县域及信贷管理水平较高的县支行，省工行还有选择地组建了小企业金融业务分中心。

目前，全行共已设立小企业专营机构56个，配备专兼职务人员798名，形成了省分行、市(州)行、县支行经营中小企业金融业务的三级专营机构体系。

“工行既要为‘一化三基’的大项目服好务，又要对‘弯道超车’中的中小企业、非公企业加好油。”在工行全省行长会议上，吴宏波如是说。

数字或许是最漂亮的佐证。仅在2009年，该行即向非公经济企业发放贷款83亿元，累计投放资金253亿元，为历年之最。



5月28日，与会代表在座谈会现场。记者 武席同 李丹 摄

## 2 建设银行湖南省分行 【金融业受益于支持省内企业发展】

作为省内最赚钱的企业，中国建设银行湖南省分行的账面利润高达56亿元。对于这样一份骄人的成绩单，该行行长龚蜀雄认为这主要受益于省内企业的发展。

“只有经济发展了，企业发展了，金融业才能从中受益。因而我们这些省内银行要发展，必须大力支持省内企业的发展。”基于龚蜀雄对银行与企业关系的这种认识，使得建行湖南省分行成为省内贷款余额最大的银行，“发放贷款800亿元，新增贷款300亿元，贷款余额达到1300亿元。”

而如此大量的放贷，并未影响建行湖南省分行的资产质量，“我们的不良资产只有1.6%。”龚蜀雄表示，能在大量放贷的情况下，将不良资产控制在如此低的水平，来源于湖南的“后发优势”。

“去年湖南省提出了‘弯道超车’。由于湖南是一个农业大省，工业不发达，因而提出‘弯道超车’首先就表示我们承认自己慢了，但提出‘弯道超车’也表示我们有勇气有决心赶上去。而过去湖南工业发展不充分，也恰恰

为我们‘超车’提供了一个意外的机遇。”龚蜀雄认为，由于工业不发达，反而使得湖南免受一些高耗能、高污染的工业影响，“在低碳、新能源等新兴工业方面，湖南与其他省份差距不大，因而在这方面是可以与别人一较短长的。”

由于这种“后发优势”，使得建行湖南省分行的贷款投向主要分布于受到国家政策支持、符合产业发展潮流的新兴企业，“因而建行湖南省分行在支持省内经济发展的过程中才能超越不少过去的利税大户，成为省内最赚钱的企业。”龚蜀雄表示。

## 3 中国银行湖南省分行 【电子银行助力湖南千亿产业】

“中行为助力湖南‘四千工程’的企业和项目，不但针对中小企业推出了‘信贷工厂’，中行电子银行今年在湖南的推出，也将为湖南企业‘走出去’发挥重要作用，特别是‘超级网银’的成功使用，不仅为企业提供本行的网上服务，还可以为企业实现跨银行交易提供畅通便利的电子渠道。”中国银行湖南省分行副行长杨坚旭透露。

近年来湖南中行充分发挥其多元化、国际化的优势，加强与中行海外分支机构合作，加大力度支持湖湘企业去海外融资、并购、在助推湖湘“走出去”中发挥着重

要桥梁作用，成为了湖南企业“走出去”的首选金融服务机构，有力促进了湖南经济社会的发展。2009年5月，湖南省为加速推进新型工业化的“四千工程”正式启动：即通过5年左右的努力，力争培育发展一批“千亿产业、千亿集群、千亿企业、千亿园区”。而今年是湖南“四千工程”计划全面实施的一年，中国银行不但对中小企业推出了“信贷工厂”，更是将“电子银行”作为对湖湘“走出去”服务的重点与亮点。

据了解，截至目前，中行网上银行海外服务范围已扩大到英

国、法国、日本、韩国等21个国家和地区。那么，在现今高速发展的电子科技领域，中行电子银行将如何实现后发制人，凭的不仅仅是一句口号，而是创新的科技和精耕细作的专业精神。中行电子银行，是一种全新的金融服务模式，是对传统结算方式的颠覆。据杨坚旭介绍，中行电子银行不仅可帮助跨境企业和集团客户进一步拓宽海外账户监控范围，实现对境内、境外账户和资金进行统一管理，还可以帮助企业提高收款效率、加快企业资金回笼，实现企业向境外中行或他行的对外支付和在线外币结汇业务。

## 4 人保财险湖南分公司 【农村是新兴市场】

“保险应该深入到千家万户，涉及到我们生活的各个层面，下一步我们将深度挖掘农村保险市场，增强公司服务经济社会的能力，提高核心竞争力。”中国人保财险湖南分公司副总经理周有颖声音沉稳有力。周有颖非常看好这一市场：“广大的农村市场是保险业的蓝海。”

但吃下农村市场这块“蛋糕”并不是件容易的事，在周有颖看来，找到切入点很重要。他的想法是通过办好办实市场政府补贴性的相关农业保险，切实普及农民保险意识，增强农民保险动力，同时进一步改进服务、创新产品量身定做地开发一些贴近农民生活的经济产品，深度挖掘农村保险市场。

## 5 中国人寿湖南分公司 【持续优化业务结构】

2003年中国人寿上市的时候，该公司内部曾经预测，未来3年之后，随着市场竞争主体的增多和市场发展，国寿整个的市场份额可能会降到35%。但7年来，却保持着不低于40%的市场份额。而在中部省份湖南，这一比例接近45%。

“你要研究公司的发展，需要关注什么是核心业务，不要仅局限于关注保费的规模。”中国人寿湖南分公司副总经理高敏星坦言。

“目前，中国人寿拥有3个企业年金管理资格，可以全面展业。”高敏星告诉记者，这为中国人寿在企业年金市场竞争中提供巨大的空间。“进一步提升专业化运作水平，当好让企业放心、职工安心的‘年金管家’，是湖南分公司的一个重要目标。”高敏星表示。

除了将业务重心转向养老金外，考虑到资本市场存在不确定风险因素，中国人寿湖南分公司将以发展传统型和分红型产品为重点，适度发展投连险、万能险等新型投资型产品，“稳健的投资收益才是最关键的”。

## 指南针个股答疑

非机动车：请看一下600173资金情况？

答：该股估值相对较高，全赢资金指标观察，从5月以来主力资金整体以流入为主，其中机构资金流入1081万，私募基金流入4806万，由于触及到压力位置，建议逢高减仓规避短调风险。

## 指南针数据解读

“指南针全赢数据”统计显示，周一沪深两市主力资金呈现流出，两市主力合计净流出资金99.47亿元，其中机构资金净流出82.06亿元，私募基金净流出17.41亿元。

在沪深两市58个行业板块中只有2个行业呈现资金净流入状态，分别是生物制药和棉毛纺

织。

资金流出前5名的行业板块分别是贵金属、银行、煤炭及炼焦、房地产开发与租赁、证券保险等，这5个行业资金流出量全部超过5亿以上但未超过10亿。

本栏目中的内容和意见仅供参考，并不构成对任何人的投资建议，以此入市风险自负。



指南针现推出全赢主力分析版，原1200元优惠价760元，含资金数据及深市L2等选股功能。咨询热线：0731-82556900 交流Q群：24638035。

## 跌出来的机会

机会是跌出来的！现在的策略就是立足长远找机会，耐心等待新兴产业跌出来的机会。站在目前的时点，政策及媒体对低碳新能源高度关注，对应到投资层面，市场具有新能源及低碳的投资偏好，该行业仍然有超预期机会。

■长城证券 周颖华

## 政策利空打压，期指商品全线下跌

周一IF1006合约小幅低开，上午在2840点附近获得支撑，午后开始连续跳水，尾盘下跌2.71%，成交和持仓均有所放大。

从上午的行情走势看，上周五美股的大跌，对国内股市的影响有限，真正对国内股市给予打击的，还是发改委有关资源税改革方案和逐步推进房产税改革的意见得到国务院的同意这两则消息的公布。从技术上看，IF1006合约已经跌破几个

重要的技术点位，5日均线再次反压，2840点将成为重要的技术压力位，投资者不妨在此区间再次选择空头操作。

在外盘下跌和国内政策打击的影响下，国内商品期货除近月棉花外全线收绿。铜尾市出现跳水，螺纹钢的跌幅居工业品前列。近月棉花和玉米受到现货价格坚挺的影响表现较强，预计后市仍然有一定的上升空间。

## 期货知识

股指期货限价交易撮合成交的原则是什么？

根据中金所的规则，股指期货的竞价交易按照价格优先、时间优先的原则撮合成交。以涨跌停板价格申报的指令，按照平仓优先、时间优先的原则撮合成交。投资者采用限价指令连续竞价交易时，交易所系统将买卖申报指令以价格优先、

时间优先的原则进行排序，当买入价大于、等于卖出价则自动撮合成交。 德盛期货研究员 蔡浩晖



开户热线：0731-82920888 0731-82893316 咨询热线：0731-82919663 0731-82919658 公司网址：www.dsfc.cn



感受服务，从长城证券开始

远离非法证券投资咨询和委托理财活动，保护自身合法权益。

地点：五一大道341号湖南物资产业集团二楼长城证券长沙营业部 详询：0731-84411183/84442386