

五月车展聚集效益日趋明显

消费者期待购车能享最高优惠

■记者 樊超

记者日前走访各大汽车厂商,收集到的市场信息似乎并不乐观,“战斗”在一线的销售人员普遍反映,“消化完春节订单后,车就不太好卖了。”业内人士指出,这种销售回落属于正常情况,而且湖南车市又具备自身的鲜明特点——重视大型车展,销售高峰往往集中在车展前后猛烈释放,所以近段日子可能仅仅是“黎明前的黑暗”。

记者近日从2010湖南汽车展览会(以下简称湖南车展)组委会获得的信息似乎也印证了上述情况,虽然离5月27日将在湖南国际会展中心举办的车展还有一个多月,但湖南车展已真切切地成为了湖南消费者和车友最关注的焦点。据悉,想买车和汽车感兴趣的车友,每天都将组委会的车展咨询热线电话打爆。不论是车商还是消费者,都已经清晰地感觉到,本次车展将成为湖南消费者一个绝好的购车良机,2010湖南车展很可能掀起湖南车市的狂潮。

五月是最好的购车时机

采访时,不少业内人士认为,今年5月是消费者最好的购车时机。据他们分析,今年春节以来,受国家购置税回调政策的拉动,湖南车市一路飘红,潜在购买力也在2月、3月得到了很大程度的释放。而在国家继续拉动内需的政策支持下,更是让很多车型在市场上都卖断了货,不少经销商货源吃紧。因此,4月经销商要给出消费者的让利空间不大,部分车型甚至出现了加价卖的现象。因此,经过了大势不好的4月购车空当



期,5月肯定是消费者买车的好时候。

据记者了解,在5月下旬举办的湖南车展,正是汽车厂商集中发力市场的时候。因为这段时间正是汽车厂商完成上半年任务最关键的“100米冲刺”阶段,厂商都将组织最充足的货源,拿出最大的优惠政策,诱惑消费者及时出手。

而且,本次湖南车展紧接着中国大规模的上海国际车展,许多汽车厂商精心为上海车展准备的新车和展具都将直接来到湖南车展现场,将使车展无论是观赏性还是现场购车,对车友都极具诱惑力。据悉,众多汽车厂商都选在5月前后推出全新车型,将有超过40款新车在5月前后首次登陆湖南。

车商精心备战五月车展

不少汽车经销商对记者说,湖南有个怪现象,只有大规模的车展上好卖车。聪明的消费者平时会很注意积累自己对爱车全方位的了解,而真正出手,则要等到集中了各种优势资源

的大型车展。

也正是因为准确把握了这种“本土特色”,各大汽车厂商日前都把准备车源当成了目前的头等大事。湖南某龙头汽车销售集团负责人接受记者采访时表示,湖南车展整合了湖南的主流媒体、政府和汽车厂商等各方力量,集聚了社会各界的资源,奠定了缔造“中部第一车展”的扎实基础。他表示,作为湖南车展的主人,湖南的汽车经销商都将全力支持这一车展,并将竭尽全力争取汽车厂家的资源,为车展的成功举办做出贡献。

据记者了解,目前湖南市场的各大汽车厂商都在紧锣密鼓地秘密筹划着在湖南车展上亮出打动消费者的营销新招、绝招,其中最直接刺激消费者出手的,当然是最具吸引力的价格大幅度优惠。据部分经销商透露,在2010湖南车展上,“我们对一些市场热销车型的优惠力度,绝对是消费者意想不到的!”

长安汽车开展“神秘顾客”体验活动

日前,记者从长安汽车获悉,2010年长安汽车“神秘顾客”体验活动已于日前正式展开。

为真实、客观、系统地监测、评估长安汽车经销商的服务流程和服务质量,建立更加贴近客户需求的长安服务体系,长安汽车在成功开展2009年“神秘顾客”体验活动的基础上,拉开了2010年由车主做裁判的“神秘

客户”体验活动。据了解,本次活动将从即日起持续到12月31日,车主只需拨打023-67591028,提供车牌号、车辆识别号及基本个人信息即可获得参选资格。被选中的每个神秘顾客在活动期间,通过维修车辆的方式调查4次,每次给予300元的维修基金,合计1200元。

■记者 田泽伟

科技十足 比亚迪G3开启时尚生活

2009年汽车行业的井喷式发展,成就了中国汽车市神话。如今,70、80后已成为社会的精英,他们崇尚自由、个性、时尚,车已成为不可或缺的装备,拥有爱车展现了他们的生活方式以及对生活的热爱。迎合了这种“精英生活”方式,比亚迪G3适时地从配置入手,不仅充分体现对消费者用车的关爱,同时烘托出个性睿智的生活。

在智能高科技配置方面,G3与同级别车型相比,Keyless无钥匙系统、一键智能启动功能和Can-bus车载电脑管家。只需携带智能钥匙,在接近车体的适当距离内,Keyless系统便会自动感

应,迎宾灯自动点亮,按下门把即可进入车内,随后按下一键式启动按钮便可将车轻松启动。

比亚迪G3无论在外观还是内饰的设计上,都“多一点”创新和时尚感,U盾形进气格栅、滴泪式炫酷自动前大灯、充满力学美的引擎盖肌力线、贯穿车身腰线的立体曲面造型,以及颇具起伏感的尾部造型,让G3的外观“多一点”典雅时尚。科技感十足的仪表盘、漩涡式超强制冷空调、NAVI语音电子导航系统、八方向调节驾驶座椅,周全而美观的车内设计,让用车时体验到“多一点”的满足。

■实习记者 谢卓婷
记者 田泽伟



比亚迪情系青海玉树灾区

比亚迪汽车调动4S店就近携带新车的备用千斤顶作为救援用具驰援玉树,于四月十五日下午1:00抵达灾区。并投入救援工作中。

比亚迪汽车紧急采购10000件棉衣,10000床棉被送往灾区助灾民抵抗低温。四月十五日下午5:00开始启运。

比亚迪汽车率先捐助20000万现金,用于灾区抗震救灾!

四月十五日,比亚迪汽车各地经销商开始全面动员组织各种捐献活动!

四月十六日,比亚迪汽车各地车友会组织近百万名比亚迪汽车用户展开捐献活动!

四月十七日,比亚迪汽车呼吁更多的企业和个人开始做出支援灾区行动!

A2 销售网 F0 F3R S8 L3 ...

湖南天达 0731-88222228 长沙市开福区东风路346号(湖南汽车城)
 湖南明洋 0731-84089888 长沙市中南汽车世界H06栋
 湖南普惠 0731-88281228 长沙市万家丽中路二段106号(万家丽车管所向北200米)
 衡阳和信湘菲 0734-8589118 衡阳市石鼓区107国道华源大市场对面

怀化建辉 0745-2121599 怀化市红星南路汽贸城汽贸宾馆右侧20米
 岳阳时代 0730-8729306 岳阳市经济开发区八字门巴陵东路533号
 娄底湘迪 0738-8369168 娄底市湘阳东街298号
 株洲奇迹 0731-22596666 株洲市荷塘区红旗中路518号(车管所对面)



TEL: 4008-303-656
 WEB: www.byd.com.cn