

3·15特别策划·《污点证人》之网购篇

名牌服装90%是仿货 过期化妆品重喷日期卖 “拖延战术”直接骗钱 网购一步一个坑,坑坑“吃人”



讲述人:刘泽
讲述地点:枫林一路八信网络办公室
讲述时间:3月17日上午
讲述人性别:男
讲述人现状:在网站经营男装店铺颇有收获。看好电子商务的未来,认为诚信和责任才能长久,准备在湖南开首家实体电子商务体验馆。

■记者 未晓芳
实习生 罗颖芳 傅筱 整理



在长沙市枫林一路八信网络,刘泽向记者讲述了网购的一些内幕。

记者 鲁军 摄

A 大网店养活杭州加工厂
有的买家认为网店信誉高,标着“原装、正品”就傻乎乎拍下,其实他不知道自己被人宰了多少刀。我在淘宝、拍拍网等开了4年男装店铺。我敢说,网上销售的名牌服装,90%都是仿货。

据我所知,某大型购物网站销量前20位的男装店铺,至少有15家是从浙江杭州的乡镇加工厂里拿的货。商场标价1000多元的正品服装,大网店从杭州乡镇加工厂的拿货价只有80元/件,到小网店手上,就到了120元/件~150元/件,网上零售价都在300元/件左右。

B 仿单技术高就当正品
圈内都非常看重加工厂的仿单能力,因为仿单最重要的是仿细节的能力,像品牌logo和服装的扣子、拉链等。如仿单能力强的加工厂,生产的扣子和拉链

C “偷天换日”技术高超
网上销售第二火的是化妆品。化妆品之所以便宜,主要得益于店铺老板“偷天换日”的高超技术。除了自己委托加工厂生产傍

D “拖延战”骗钱没商量
以上几种手段还算有良心的,起码是拿东西换你的钱。气愤地是,有些骗子专门利用网店的平台“钓”你的钱。据我了解,网上

都能有正品一样的logo印。所以,如果衣服质量稍微好点,买家是根本看不出来的。

除了仿单名牌外,网店还自己制造服装、化妆品等商品

名牌外,有的干脆把一些过期的或者包装损坏的化妆品收过来。过期的就用一种特殊的药水刮掉日期,再重新喷上最近日期。包装

有不少家具店就利用支付程序行骗。比如,当你拍下一件家具时,卖家迟迟不发货,然后一再告诉你“过几天就到,耐心等待”。防范

牌。利用消费者“崇洋媚外”的心理,钻其不懂日文、韩文的空子,故意开专柜销售某一品牌商品,其实这个品牌是店铺老板自己制造出来的,是根本不存在的。

损坏的就告诉买家,包装盒加上就超重了,要加邮费,这样下来,拆包装还成了为买家着想的事情,买家自然不会怀疑。

意识低的你,等意识到有问题时,支付宝里的钱已被系统默认打到卖家的账号里了。这时,这个卖家也就在网上蒸发了。

外汇率由中国银行湖南省分行友情提供
咨询电话: 0731-82580992

外汇率

币种	钞买价
英镑	1008.53
港币	87.08
美元	675.76

“舍车保帅”逃避打假

网店老板都摸准了网络打假规律和习惯,像淘宝网一般一次持续7~10天,圈内将这个时期叫做“敏感期”。这期间,网店老板们特别懂得“舍车保帅”,他们会将网上热卖的产品下架,因为越是热销的产品,越容易得到打假者的关注。他们还会把店铺中经常标榜的“正品”、“原装”等字眼儿抹掉,将大品牌,如“阿玛尼”中间加些符号将两者区别开来,以此来逃避责任。

挖空心思自圆其说

其实,骗人是很累的,骗人的时候要动脑筋,要想办法圆谎,要知道怎么应付买家的询问。为了应付专柜验货,一些店主还会暗地里将化妆品、保健品、食品等条形码刮掉的。买家询问时,店主通常会这样回答:“我是窜货的,代理商欠我们老板钱,我们就把他的货抵押下来。但是厂家不让以这么低的价格卖,我们把条形码刮掉,厂家就追查不出是谁卖的”。这样,买家不但会相信,而且觉得卖家是冒着风险在为消费者做好事。

湖南精致文化发展有限公司 HUNAN EXQUISITE CULTURAL DEVELOPMENT CO., LTD

一年一台阶 我们拾阶而上

斥资千万打造湖南房产
全新电视传播平台——《第一房产》
新“精致”新“政法”新“公共”,值得期待!

8年耕耘,持续6年蝉联湖南房地产行业广告代理业绩第一,8年金融行业VI应用制作经验,殊荣数不胜数,深度服务的大客户数量在业内遥遥领先!

而今迈步重头起,2010年,我们可以为您提供舞台:

- 一、《三湘都市报》、《潇湘晨报》、《晨报周刊》、《长沙晚报》、《湖南交通频道》、《现代房产频道》等24家媒体授权房地产行业一级广告代理公司。
- 二、独家经营《长沙电视政法频道》、《长沙电视公共频道》房产、装修、装饰行业广告,并在此平台上全新打造30分钟专业房产栏目——《第一房产》。
- 三、斥资数百万建造广告新材料制作工厂,并逐步研发、生产新型广告材料。

诚邀您加盟:

- ◎总经理1名: 本科或研究生以上学历,企业管理相关专业,35岁以下,眼光独到,相关行业从业经验。
- ◎副总经理1名: 本科以上学历,35岁以下,业务能力强,三年以上房产广告或媒体代理行业相关工作经验。
- ◎媒介总监1名: 本科以上学历,35岁以下,熟悉本地各类传统及新型媒体,三年以上相关行业从业经验。
- ◎媒体营销精英3名: 大专以上学历,30岁以下,激情饱满、有韧性,良好的人际沟通能力和强烈的客户服务意识。
- ◎媒体策划1名: 大专以上学历,30岁以下,能独立完成并实施媒体策略及投放计划,擅长整合各类媒体资源。
- ◎媒体营销中心AE 2名: 25岁以下,大专以上学历,勤奋好学,追求进步,形象气质佳。

- ◎广告新材料制作工厂厂长1名: 本科以上学历,40岁以下,具备丰富的广告标识招牌行业从业经验,熟悉广告标识制作各流程。
- ◎高级平面设计师1名: 本科以上学历,具有丰富的广告设计制作经验,创意能力强,熟悉各种相关设计软件。
- ◎广告制作客户经理4名: 大专以上学历,28岁以下,有过广告标识招牌制作从业经验,有一定客户资源者优先。
- ◎户外广告制作安装技术人员2名: 精通户外广告制作流程,对于新产品能够快速熟悉,对新材料市场发展趋势有敏锐的判断力。
- ◎户外广告制作安装人员8名: 有过广告标识招牌制作安装与执行经验,要求具有焊工、木工及有机玻璃制作技术。

上述人员男女不限,一经录用,给你足够空间!有意者请将相关资料发至caljin001@126.com 合则约见。
湖南精致文化发展有限公司 电话: 0731-82255579 长沙市五一大道423号碧云天大厦23楼H-1座