

湖南金融60年：三个人，三个故事

金融改变的
不仅仅是我们的生活

60年的风雨历程，特别是改革开放以来，湖南金融业发展成就斐然。三个人，三个故事，让我们感受到，改变的不仅仅是我们的生活。

记者从有关部门了解到，目前全省已初步建立起以政策性银行、国有控股银行为主体，其他股份制银行、邮储银行、外资银行为重要组成部分，农信社（农村合作银行）、城市商业银行、村镇银行、财务公司、信托公司等地方中小金融机构加速发展的门类齐全、功能完善、竞争有序、规范运行的多元化金融服务体系，金融对地方经济社会发展支持作用日益增强，金融业资产质量不断提升；证券期货市场从无到有，稳健发展，上市公司数量不断扩大，企业多渠道融资成效显著；保险机构体系日趋完善，保险业务发展迅速，保险业对经济社会发展的保障功能明显增强。

银行业金融机构实力增强。截至2009年11月底，全省金融机构各项存款余额13707.9亿元，各项贷款余额9425.9亿元，1-11月份，实现盈利203.1亿元。银行业机构包括政策性银行分行3家、国有控股银行分行5家、其他股份制银行分行8家、城市商业银行、城市信用社5家、外资银行分行1家、邮政储蓄银行分行1家；非银行机构包括农村合作金融机构112家、村镇银行5家、财务公司2家、金融资产管理公司驻长沙办事处4家、信托投资公司1家。

证券期货业稳健发展。全省现有3家证券公司，4家期货公司，证券从业人员超过3000人。2008年3家证券公司共实现利润23.91亿元，4家期货公司全部实现盈利。

上市公司队伍不断发展壮大，融资额逐年增加，上市后备资源丰富。目前，全省共有上市公司63家，其中境内上市公司54家，境外上市公司9家，累计从资本市场融资近800亿元。目前，纳入省重点上市后备企业资源库的企业达106家。

保险业迅速发展。目前，全省共有省级保险分公司36家，法人保险中介机构38家，保险资产总额107亿元。2006年-2008年，全省分别实现保费收入147.82亿元、201.2亿元、312.49亿元，3年实现3级跳。2009年1-11月，全省实现保费收入321.9亿元。 ■记者 邓桂明

【银行篇】

长沙美眉：“去年20，今年18”有秘密武器
“电子银行，让我工作、生活大变样”



全省银行业机构门类齐全、功能完善。 ■记者 童迪 摄

皮肤白皙，眉清目秀，一头乌黑亮丽的头发，刘静看上去很美。她还有一份不错的工作，在一个著名的中西连锁餐厅总部当出纳。追她的帅哥据说有不少。

既然当出纳，就免不了跟银行打交道。3年前，刘静一想到去银行办事就头大，排长队、填数字，一个月要跑十多趟，多少本来可以用来谈恋爱的时间却在等待中流逝，经常心烦也让她秀美的脸蛋长了小痘痘。这真是命，她喜欢的那个男孩突然忙起来了，一个星期都没个电话。

2007年，公司安装了建行高级版企业网银，可以说“拯救”了刘静。付款不用再跑到银行了，还可以对公对私批量转账；一些税费等扣缴业务是否成功办理只要在网银上一查就可知晓，往来资金是否到账也可很快查到；每个月月初打上月的

对账单也可以直接通过网银打；再加上流程控制得好，安全可靠。

企业网银用上瘾了，去年8月，刘静和很多同事都开通了个人网银，生活也方便了许多。交手机费、电费，在办公室就完成了；买基金、转账、还信用卡欠账，都可轻松搞掂。本来对投资理财不太来神的她，今年5月也通过网银搞起了基金定投，现在收益率达到了30%左右。最让她兴奋的还是网上购物，书、衣服、化妆品等等，看到自己喜欢的，点一下鼠标，然后就美滋滋地等着送货上门了。

今年6月，听朋友说可以通过手机转账，刘静也去赶时髦开通了手机银行，这下就更方便了。前几天，她的一个朋友通过网银还钱给她，她告诉对方输入她的手

机号和姓名即可。比起网银，手机银行的费用更低，个人网银是柜台的5折，手机银行则是3折。

几天前，刘静还开通了短信服务，自己的卡或存折一旦发生资金进出，就会马上收到短信通知。促使她开通这项业务的是朋友的一次经历。前不久，她朋友到自动取款机取了3000元后，忘记把卡抽出，15分钟后，他的手机就收到了短信，说从该卡中又支取2000元。这就奇怪了，明明只取了3000啊，他才发觉卡没拿走，便赶紧到银行挂失。

“电子银行，功能齐全、方便快捷，让我工作、生活大变样，省心舒心。”刘静说，这就是世界上最好的“化妆品”，这就是她“去年20，今年18”的秘密武器。“工作、生活轻松了，谈恋爱不愁没时间，皮肤能不好吗？” ■记者 邓桂明

【证券篇】

李布维：20年“咬定青山不放松”
“它早就成了我生命中的一部分”

“得到太多，失去太多。我已经无法从这个市场离开，它早就成了我生命中的一部分。”李布维用这样一句话浓缩了他20年的证券生涯。

李布维，这位曾经的五官科医生，后来的湖南省第一批股民，在繁华褪尽之后，如今面对记者已是一片灿烂之后的平淡。对于当年的种种辉煌他全不在意，反倒是对那用数百万亏损换来的风险意识如获至宝。

1990年，在那个连“股票”这个词都极少有人听说的时候，李布维瞒着有50多年党龄的老父亲，与一批敢为天下先的湖南人悄悄南下深圳，去探寻证券市场的迷人之处。背负了如此巨大的风险，李布维们所获得的财富也是惊人的。

在深圳市场尝到甜头后，李布

维又把眼光转向当时还乏人问津的上海市场。1992年，李布维与同下深圳的伙伴们又杀向能够交易上海股票的武汉，机会悄悄地降临了。从那年11月23日起，上海市场即全面上涨，开始了一轮历时近3个月的大行情。李布维们此次武汉之行成功地抄到了上海市场的大底，成了市场的大赢家。

深圳、上海两头获利，着实让这批初涉股市的股民得意洋洋。被胜利冲昏头脑的他开始从证券公司融资，用200多万元的资金玩起了500多万元的股票。到1994年，那轮熊市使他从自己的人生最高峰掉入了万丈深渊。顶峰时期李布维曾拥有200多万元资金，到1994年末这个数字变成-200

多万元。负债累累的他在最绝望的时候甚至想到了自杀。

今天，当他说起那不堪回首的日子，声音平静，仿佛那段岁月只是生命中的小涟漪。可是当他向记者一再强调风险意识的重要性时，又分明让人看到了当年铸下大错时捶胸顿足的李布维。“千万不要把吃饭的钱也投入到股市里去。”“如果发现操作错误，一定要马上改正，千万不要与市场做对，市场永远是对的。”“如果投资失败，一定要先反求诸己，别怨天尤人，因为一切投资决策都是自己做的，没人逼你。”这一句句充满哲理的话语从李布维的口中说出，使人明白，其实失败也是人生中的一笔财富。

挺过了人生中最黑暗的时期，



李布维在1996年的牛市中，通过自己从巨亏中得来的智慧，打了一个翻身仗，还清了所有的债务，从此他又活跃在证券市场上。知天命之年的李布维在经历了那样惨痛的失败之后并没有一蹶不振，依然“咬定青山不放松”，期待着再一次机会的来临。 ■记者 李庆钢

【保险篇】

失亲幼儿：抚养费有了着落
投保700元，赔付21万

一场事故，让桂阳县的胡爷爷痛失女儿、女婿。

7月13日中午14时，胡某与丈夫彭某乘坐朋友驾驶的长城皮卡车从桂阳县莲塘镇沿S214线回桂阳县城，途中与一辆大客车正面相撞，胡某和丈夫彭某受重伤，胡在被送往桂阳县人民医院的途中因伤势过重死亡。后丈夫彭某经郴州市第一人民医院全力抢救无效而亡。

“这可怎么得了啊！”噩耗传来，年近古稀的胡爷爷抱着年幼的外孙痛苦不已。当邻居们也在唏嘘落泪之际，保险公司的工作人员走进了家门。

之前，胡某与丈夫在桂阳县城经营一家杂货店，经常到外地进货，有一定意外风险。胡某本人风险意识较强，先后两个月投保，

累计保额达21万元，截至事故前，已缴纳保费700余元。

由于车祸的调查、取证花费了一定的时间，保险公司一直与客户家属保持着密切联系，协助他们取得相关资料。事故半年后，受益人备齐资料正式申请索赔，经湖南公司审核，总公司即批复同意赔付被保险人身故保险金21万元。从申请理赔到赔付21万元，仅仅用了7天。

参与保险这一明智之举为这个不幸遭遇意外的家庭提供了极大的经济庇护和情感安慰。胡某的丈夫彭某在医院的巨额救治费用有了着落，为挽留他的生命尽到了最大的帮助。尽管后来离世，然而双方父母的养老费、两个幼子的抚养费有了着落，逝者的在天之灵有了少许安慰。

这起车祸涉及到民事纠纷、诉讼等复杂事务，因被保险人及其丈夫相继死亡，受益人尚未成年，合法监护人的确定、公证程序、保险金的领取和分配更是复杂。但是，理赔人员始终以良好、专业的态度协助家属办理相关手续，给悲痛中的家属以安慰支持和精神依靠，在最基本的索赔资料备齐后，以最快速度向上级公司申报。

当保险公司经理将21万元的理赔款交到胡爷爷手中时，这家人激动得说：“感谢保险公司诚信服务，让两个小孩以后的学费和生活有了着落”。几个月后，胡爷爷以监护人的身份为两个小孩投保，年缴保费1万元。这起案例还带动了郴州乃至湖南不少地方的保险意识，让许多人重新认识了保险，认识到保险的真正含义。 ■记者 李治 通讯员 王志平



全省共有省级保险分公司36家，保险资产总额107亿元。 ■记者 童迪 摄