

全方位服务于湖南经济发展

——专访海通证券总裁助理、董事会秘书金晓斌博士



人物点击

金晓斌,经济学博士、金融学博士后、研究生导师、教授。现任海通证券股份有限公司董事会秘书、总裁助理、海通产业基金筹备组负责人。主要研究领域为公司治理、现代金融与企业理论、金融产业并购、商业银行与证券公司经营管理。擅长于企业并购、证券投资分析、企业融资、公司治理。主要著作有《股指期货论》等8部著作,参译参著《公司管理价值评估》等。曾获上市公司最具创新力董秘、中国上市公司IR奖,享受国务院颁发的有突出贡献政府特殊津贴。

作为海通证券股份有限公司对外的新闻发言人,公司总裁助理、董事会秘书金晓斌博士非常健谈。

成立于1988年的海通证券股份有限公司(以下简称“海通”)的前身是上海海通证券公司,是我国最早成立的证券公司之一。仅用七年时间,海通跨入全国性的证券公司之列。2001年公司提出了“改制上市、集团化、国际化”三步走战略,年底就整体改制为股份有限公司,并于2002年增资扩股,注册资本金增至87.34亿元,成为国内证券行业中资本规模最大的综合性证券公司。

■记者 陈静

1 有两大核心竞争力

金晓斌介绍,海通证券在20多年的发展中累计为国家和股东创造利税200多亿元。2003年,公司被著名的《亚洲金融》杂志评为“中国最佳经纪行”。2006年,公司在由财经媒体《21世纪经济报道》

发起的“21世纪中国资本市场投资年会”上,获得了“2006年券商综合实力大奖”、“2006年最佳经纪团队”、“2006年最佳宏观策略研究团队”三项殊荣。2007年1月,公司被著名财经网站和讯网评选

为“2006年度中国最佳投行金牌团队”。2008年1月,公司被证券时报评选为“2007年中小企业优秀保荐机构”。2008年3月,被新财富评为“最受尊敬的投行”之一。

他说,海通证券的核心竞争

力表现在两个方面,一是董事会的领导力、洞察力,即董事会善于抓住机遇、科学决策,并拥有强大的专业人才团队和有效的风险控制体系;二是公司的资本和业务规模、控制力和创新能力。

2 频频亮剑湖南市场

从1996年海通承销张家界上市以来,海通证券就在湖南市场频频亮剑,尽显大将的豪迈与大气。金晓斌介绍,海通证券高度重视在湖南的发展。目前,海通证券在湖南开展的业务有经纪业务、投资银行业务和债券发行业务以及并购融资业务。

在经纪业务方面,海通长沙

营业部一直是海通证券在湖南的一个重要的服务窗口,同时公司还计划在常德新开设一个营业部,加大服务力度。长沙营业部长期坚持合规经营、规范管理、专业服务,不仅使经纪业务得到了快速发展,而且今年还获得了湖南省“一行三会”组织的湖南省金融系统反洗钱知识竞赛第三名,成

为非银行金融机构唯一获奖单位。11月份取得了营业部经纪人业务资格,到今年底,全国100多家证券公司中,仅18家获此殊荣。

在投资银行方面,海通证券为张家界、拓维信息、博云新材等企业提供IPO发行上市融资,目前正在为湖南茶业公司、株洲天桥等企业做融资,同时还为金德

发展、金果实业和广电传媒等企业做了股改业务。

在债券业务方面,公司已经发行了湖南华菱集团债、三一重工债、湘潭九华债等,目前正在做浏阳工业园的企业债发行。同时,海通证券与湖南有色集团签定了战略合作协议,计划在5年之内为湖南有色集团融资200亿元。

3 金博会是很好的契机

对于2009湖南金融博览会,金晓斌首先代表海通证券对此表示了热烈祝贺。他认为,多年来,湖南高度重视金融产业的发展,致力于区域金融中心的建设。湖南举办首届金博会意义重大,是金融机构与企业、市民之

间沟通的桥梁,能借此传播金融文化,展示湖南金融业60年来的发展成就,优化湖南金融生态环境,打造金融品牌,进一步增强湖南金融实力。

对于海通来说,是一个发展与展现自我的契机。为彰显海通

人的热情、细致、周到的服务,海通整个展区的布展设计VI色很多,以中蓝、黄为基调,选黄色是让参观的投资者感觉不到天气冷,此外,海通在展区还将设有网上交易及手机炒股的演示区、人才招聘、金融成果展等活动,

还将在展区举办种种互动的活动:如以股会友、专家支招等。

他希望海通证券借金博会契机,继续诚信、专业、全方位地服务于湖南的经济发展,为企业融资和地方经济结构调整和转型做贡献。

海通的五大特点

放大镜

金晓斌介绍,海通证券的特点体现在5个方面:一是历史长,是国内保持自己品牌21年的上市证券公司;二是规模大,公司总股本为82.28亿,为行业第一,总资产1008亿元,为行业第一(截至9月30日)。海通有181个分支机构,分布在全国100多个大中城市;三是集团化,海通证券是一家集团化、国际化发展的上市证券公司,有6个子公司,10个分公司。业务领域涵盖证券、基金、直接股权投资、期货、资产管理、国际业务和信托等领域。四是创新力强。海通证券在直接股权投资、资产证券化、市值托管、房地产信托基金、兼并收购、QFII业务和融资融券、股指期货等方面有强大的创新能力。海通研究所有80多名分析师,海通大投行有200多名业务骨干,80名保荐代表人。第五个特点是公司治理科学透明,经营管理规范。海通证券是拥有全业务牌照的双A级创新类证券公司。公司治理科学透明,三会一层授权体系健全。

差异化发展锻造核心竞争力

——专访中信银行长沙分行行长任海东



中信银行长沙分行行长任海东。

作为较早进驻长沙的股份制商业银行,9年来,中信长沙分行始终坚持以“质量、规模、效益”协调发展的经营方针,力图在经营中实现“跑赢大市”和在控制风险的前提下推动各项业务均衡发展,9年来无论是存贷款规模,还是利润的增长都取得了不俗的成绩,社会形象和公众美誉度不断提升。

不过,中信长沙分行行长任海东认为这并非最好的“成绩单”。他表示,近年来,通过实施差异化服务、特色经营的策略,中信长沙分行已经锻造出自己的核心竞争力,可以走得更远。他表示中

信银行虽然取得一些成绩,但离社会各界的要求还有距离,服务无止境,中信长沙分行在今后的发展道路上会始终坚持以客户为中心,争取更好更快地发展。

湖南首创“专业银行”

“中信始终主张为客户量体裁衣提供有针对性的服务,避免同质化竞争。”任海东说,在2009年,中信着力推出“专业银行”,已经取得良好的市场回报。

例证之一,是该行顺应长沙市二手房交易的改革,于2009年5月成立了中信银行长沙二手房金融服务中心(蔡锷路支行),为二手房买卖交易提供一站式服务,最大限度地降低二手房交易的风险,通过规范中间环节,降低了中介费用,减免银行手续费,提高二手房按揭贷款的效率,使得市场上“二手房贷款并不麻烦”开始流行。

此外,2009年7月,中信长沙分行组建了湖南首家以专业化方式集中经营汽车金融业务的东风

路支行。任海东介绍,中信汽车专业支行通过实实在在的专业的、个性化的、一对一的服务,为广大汽车经销商及购车爱好者提供了全程的、快捷的、高效的汽车经营超市的服务,助推了汽车经销商的成长和购车爱好者享受现代生活的步伐。

区域布局全面提升

“我们的机构网点建设工作近来已取得突破性进展。”加快区域内网点建设,仍是银行业开疆拓土、做大体量的重要方式。在此前的9年里,中信一直以堪称“稳健”的姿态,进行着湖南省内的网点布局,下辖16个营业网点和15个一级经营、业务管理、服务保障部门。时至今日,随着新锐银行不断涌入湖南,中信欲图谋更好更快发展,势必要亮出自己的“加速度”。

任海东告诉记者,随着株洲、浏阳、湘潭等异地支行的相继开业,中信长沙分行已完成了长株潭一体化的网点布局。从2010年开始,该行坚持“走出去”的原则,力争在2-3

年内,完成郴州、衡阳、常德、岳阳等地级城市二级分行的布点工作,加强分行金融服务网点的辐射力度。

另一方面,中信长沙分行也在发掘中小企业业务的蓝海。任海东表示,不断探索中小企业信贷业务的操作模式和不断优化小企业授信业务操作流程,为中小企业提供个性化的服务,是中信的目标之一。该行根据浏阳地方产业特色和浏阳花炮行业中小企业多的特点,为其量体裁衣制定了中小企业贷款的服务方案。截至目前,已累积为数百家浏阳花炮企业发放贷款,在短短3个月的时间里,贷款金额超过1亿元。

与此同时,中信长沙分行将风险控制一直放在关键位置。截止到目前,该行不良贷款率仅为0.16%,不良贷款拨备率达570%。

创新塑造品牌形象

成立9年来,中信长沙分行秉承以客户为中心的服务宗旨,不断创新金融产品和服务,拓展市场份额。任海东说,中信个人出国金融服务

一直具有独特竞争优势。据悉,该行是与美国、德国、日本等多家使馆签证唯一一代传递的银行,在国际业务服务上,充分发挥中信集团的整体优势,为湖南一批出口型企业提供了较好的服务。

2008年,该行被湖南省政府授予“金融机构支持地方经济发展工作二等奖”;同年,被湖南省银监局监管评级为二级一类,在当地股份制商业银行分行监管评级排名第二,树立了较好的企业品牌和社会形象。

对于12月25日举行的湖南首届金博会,任海东表示,“是提高湖南普通百姓的金融知识,拓宽投资渠道、理财技巧的金融盛会,是实现‘传播金融文化、展现金融实力、荟萃金融精品、促进金融发展’的良好契机,更是中信了解老百姓需求、打造品牌、提升形象的盛大舞台。”他告诉记者,中信积极筹备参展,在长沙红星国际会展中心现场,有丰富多彩的产品及服务,“将为您展示一个活力无限的中信”。

■记者 刘永涛 通讯员 蔡春芳