“卧底”两年后他20万起家办驾校，十年里占先机抢做“全国第一”

“驾校奇才”买奔驰给学员练车

胡鹏喜欢藏獒，因为它力大凶猛，野性尚存。然而，“玩藏獒”只不过是他的业余爱好，“鹏程驾校”才是他心中最重要的部分。

■王艳青

1 “卧底”驾校两年摸清全部“套路”

20岁退伍后，胡鹏在长沙一所驾校找到了工作，学修理、洗车、当教练员。勤奋好学、悟性很高的胡鹏做了不到两年，就摸清了汽车驾校的所有“套路”。他还发现了这家驾校在管理上存在的种种不足，“我相信自己会做得更好”。

1998年，胡鹏决定出来自办驾校。外公非常支持他的想法，把自己养老的房子抵押给银行贷款，鹏程驾校由此应运而生。因为资金有限，他花20万元购了6台吉普车。当时新驾校开始不断开出，刚刚起步的鹏程必需创新思路，才有生存的空间。

2 抢先“醒悟”获得连锁反应

2001年，汽车开始进入平常百姓家，驾校也迎来了前所未有的发展机遇。而当时驾校练车普遍使用的老式吉普车，也面临更新换代。胆识过人的胡鹏敏锐地抓住时机，抢在同行“醒悟”过来之前，咬咬牙花50多万元买了4辆捷达车，用来替代老旧笨重的吉普车。此举一下子抓住了众多学员的眼球，成了鹏程驾校吸引人们前来学车的“招牌”。

尝到了甜头的胡鹏说，捷达车比较容易操控，即使费用再提高一些，许多人也愿意开捷达练车。当然，最吸引顾客的地方在于，练捷达的学员考试通过率较高。这就是竞争的优势所在。

胡鹏此举的成功，很快引起了连锁反应，许多驾校纷纷效仿把吉普车改成了捷达等新车型。

胡鹏喜欢力大凶猛、野性尚存的藏獒。

3 出“奇招”40万购进奔驰教练车

“现在，长沙的汽车驾校已经达到67家了。”面对越来越激烈的行业竞争，胡鹏需要考虑新的发展思路。

2009年3月，一辆价值40多万的奔驰教练车出现在岳麓区的鹏程驾校，在驾校业内引起了不小的震动。

“远大买了直升飞机，这让许多人都知道了长沙有个远大中央空调，这是个品牌效应。”胡鹏风趣地说，“有车有房是当下最盛行的话题，开车的人多了，学车的也火起来，买得起车的人都愿意开好车，奔驰教练车可以满足高端学员的需求。”这辆全国驾校行业的第一辆奔驰教练车，的确让鹏程的知名度又提升了几个点。开奔驰练车技，成了许多人热衷的选择。

瞄准市场，大胆创新，屡出奇招，是胡鹏这个驾校业界奇才屡屡取得成功的一大“法宝”。

前行·中国——全国首档创业、就业互动沟通平台

创业故事

傅泽星：小毛巾也能做出大产业

“虽然还不知道最后能否得奖，但提名已是对我们的极大肯定了，就像奥斯卡奖提名对演员来说也是意义非凡一样。”日前，长沙欧林雅家纺有限公司总经理傅泽星获得2009CCTV中国经济人物年度候选人提名。

在决定“卖毛巾”之前，傅泽星已是一家外企公司南方大区的总经理，做了5年的职业经理人。一次偶然的机会，傅泽星接触到竹纤维这一新兴产业，几个不眠之夜的思量过后，傅泽星向总部递交了辞职书。

“创业首先要看准行业，竹纤维行业有发展潜力，也符合国家政策导向。”傅泽星如是说。

目前，欧林雅竹纤维家纺在全国连锁专卖店已达到500多家，年销售额超过2亿元。小毛巾做出了大产业。

■实习记者 彭霞

经济信息

千万返现再创新高 高桥电脑大世界高校音乐节再添风采

随着高桥电脑大世界“千万返现暖星城”促销活动的开展，这段时间以来，高桥电脑大世界呈现了人流如织的现象，场内商家日均销售达二十多台，远远超过了其他电脑城的销售数量。

活动第一天，湖南时运电脑有限公司高桥店即卖出了54台电脑，第二天卖出了68台。“我们推出的本来就是特价产品，再加上高桥电脑大世界的返现，高桥电脑大世界场内的电脑产品价格无疑是全城最低的，当然具有吸引力。”湖南时运电脑有限公司总经理谭异明说。

据高桥电脑大世界企划统计，至目前为止，高桥电脑大世界各店日均销售在二十台以上，这已经超过了传统的寒促水平。“电脑返现活动将持续到11月30日，消费者在这期间只要到高桥电脑大世界买台机、笔记本或装机，都可领取高桥提供的200元返现。”高桥电脑大世界宁容说。

据高桥企划部透露，12月份开始，高桥的返现活动还将持续，并将把数码产品、通讯产品等全部纳入，消费者要购买数码、手机等产品的，完全可以等等。

高桥电脑大世界是中国首个IT仓储式零售卖场，也是中南地区单体最大的IT卖场，汇聚了全球顶尖的IT产品和湖南主流的经销商。秉承着至高桥购物，“一台也是批发价”的理念，高桥电脑大世界致力于成为中国IT的麦德龙。

另外，高桥电脑大世界高校音乐会也将于11月28日下午2:30至5:00在高桥电脑大世界前坪举行。此次音乐会，由湖南高校最具实力的三支学生乐队担任演唱嘉宾，将为广大消费者奉上一次近距离接触的音乐盛宴。索票电话：0731-85980770