

崔磊:GPS找不到的地方,就找个“人肉GPS”代替

从小迷恋车,远赴英伦留学时在汽修厂打过工、卖过二手车、做过汽车保险,热衷于汽车改装,并带着自己的第一桶金和梦想回到长沙,开了家宝翼宝马3S中心……如果这些复杂而传奇的经历,发生在一个80后男孩子身上,简直让人难以置信。而崔磊,就是这个真实故事的主人公。

缘分这个词,不一定仅存在人与人之间。而崔磊对车,也不仅仅是单纯的喜爱,更是把它带进了自己的生活,变成了自己的事业。而他这二十几年里,哪怕是求学海外,都在不停地为自己热衷的汽车事业在不断努力着。相信他对车这份融入到骨子里的感情会历久弥坚。

文/田健宇 图/童迪



崔磊对车不仅仅是单纯的喜爱,更是把它带进了自己的生活,变成了自己的事业。

“汽车从身边经过,光听声音就能分辨出车型或是否有故障”

上世纪八十年代的时候,国内能看到的汽车品牌寥寥无几。80后的崔磊那会儿还很小,酷爱汽车的他,在房间的墙上贴满了汽车海报。还只有10岁的时候,崔磊这个铁杆小车迷靠着平时大量的阅读和积累,就已经能说出当时世界上所有的汽车品牌产地,让大人们都为之惊叹不已。

随着年龄的增长,热情更长的崔磊对汽车的了解也变得愈加深入,在他心目中,能认出一辆车已不足为奇,能“听”出一台车才是更新更高的追求。“只要汽车从我身边经过,光听声音就能分辨出是什么车型,还能够从听到的声音判断这台车的发动机和排气管是否有故障。”

{ 车主分享 } Driver Tips

① 下雨天时,由于刹车效果差,车速一定要慢。有很多老车主说踩刹车不要踩到底,但现在大多数汽车都有ABS防抱死系统,会自动调节刹车力度,所以建议踩刹车一定要踩到底。

② 很多车主因为想要省油,在市区开车比较慢。但其实发动机长期低速运转是不好的,容易积碳并导致发动机抖动等状况发生。建议车主让爱车每行驶5000公里就到高速公路上跑一下。

③ 一些宝马车主认为爱车方向盘很重是因为助力泵坏了的原因,但其实并非如此。是由于宝马运动特性较强,使用的是更为精准的方向盘。

“卖二手车、做汽车保险,几年就赚到了好几百万”

2001年,崔磊考入了英国曼彻斯特大学计算机系,作为奖励,家里给他英国买了一台价值3000英镑的二手本田车。有车之后,崔磊经常会出入汽修厂,后来便在汽修厂打工,久而久之,他学到了许多汽车维修的技术,也积累了大量的专业词汇,并逐渐成为很多留学生选车、买车的“高参”,自己也开始卖起二手车来。

起初,在英国的留学生一般都会“铤而走险”,不给自己的汽车买保险。但之后检查逐渐变得严格,警察只要看到车牌便能扫描出是否购买了保险。可购买保险的手续极为繁杂,许多留学生无从下手。基于之前卖二手车的经验,崔磊在留学生中已经小有名气,于是,大批的留学生找到他,希望让他代办汽车保险。“当时一天能接到十几个电话,一个电话就能赚到200到300英镑。在英国那几年,卖二手车、做汽车保险,几年就赚到了几百万人民币。”

“GPS找不到的地方,就找个‘人肉GPS’来代替”

回忆起在英国的驾车经历,崔磊说自己把车当飞机一样开,常常踩“地板油”,后来因为一次高速公路上的事故把自己的一辆FTO跑车直接撞报废而产生了心理阴影,加上现在自己开店,看到送来维修的那些事故车,崔磊便告诫自己开车一定得把安全放在首位。“现在开车没以前那么快了,可却还是在高速公路上抄了牌。那次我的车漏气,但由于宝马是防爆轮胎,虽然胎压不足,还可以继续行驶。可是过了个把月,我却收到了一张高速公路低速行驶的罚单。”

崔磊虽然对车很有研究,但对“认路”就完全不在行。“我从来不记路的,一个地方得去过三四次以上才基本能记住怎么走,遇上第一次去的地方,多绕个几十公里的路已经是家常便饭了。所以啊,我开车是绝对离不开GPS的。GPS找不到的地方,就找个‘人肉GPS’来代替,哈哈。”



挂饰:日本DAD品牌,朋友送的,据说是日本黑社会用的。



天使眼:宝马的标志性特色,夜晚能看到橘黄色的光圈。



轮胎:电镀银的18寸宽扁胎。

□经济信息

帅客借 百城万人免费使用大行动”正式上市

日前,“百城万人免费使用大行动”在广东、山东、江苏、浙江、河南、北京等10省市同步启动,这标志着郑州日产的城市多功能商用车——帅客隆重上市。

据悉,凡是报名参加“百城万人免费使用大行动”获得帅客免费使用的消费者,都能获得由郑州日产提供加满油的帅客新车一辆,用户可将该车作为私人用车免费使用3天。整个活动将持续到12月下旬,预计直接、间接体验者达数万人。据悉,这种大范围免费使用的方式上市新车,在国内尚属首例,郑州日产探索出一条中国新车上市新模式。

据郑州日产总经理郭振甫介绍,首批上市的帅客分为实用型、舒适型、豪华型三种车型,价格分别为7.48、7.98、8.48万元。帅客最大特点是综合微客、轿车、商务车三种车型所长,又与此三种车型形成明显区隔,即:比肩微客的经济、灵便,媲美轿车的舒适、安全,拥有商务车的外观、空间,一车抵三车。其目标消费群体定位于成功的中小企业主及政府基层职能部门。

据悉,帅客上市之前,即获得1300辆行业采购大单,采购单位负责人表示,他们经过多种车型综合比较,最后决定采购帅客。他说,帅客在经济性、安全性、舒适性三项关键指标上表现突出,不仅适合个体消费者使用,也很适合基层职能部门作为工作用车使用。

一车抵三车
城市多功能商用车 1.6L

帅客

比肩微客的经济与灵便
媲美轿车的舒适与安全
拥有商务车的外观与空间

经济 灵便

1.6L黄金排量,4档科技,澎湃动力与燃油经济兼备
挂档轻,离合器柔和,油门踏板更轻,综合油耗更省
5.0秒特快启动,换挡更迅;中控台控制,人性化设计

舒适 安全

隔音降噪,四轮减震,悬挂制动系统,操控稳定;门框式海拉设计,静音舒适
发动机前置前驱,双气囊双防撞安全系统,真正保障驾乘安全
ABS+EBD,双安全气囊及制动系统,为您提供全方位保障

外观 空间

独特的前脸设计,金属式平窗,行李架及脚踏
实用性空间设计,座椅舒适且可折叠,多人乘坐更舒适
内饰及零件设计,宽大且舒适,最新科技更美观

湖南湘丰专营店	地址:中南汽车世界物贸大道J-04栋	销售热线:0731-85252388	服务热线:0731-85252333
湖南中和专营店	地址:长沙大道546号	销售热线:0731-85951234	服务热线:0731-85952345
长沙立湘专营店	地址:长沙市东风路360号(湖南汽车城内)	销售热线:0731-84510628	服务热线:0731-85252933
郴州君豪专营店	地址:郴州市七里大道76号(神农园酒店隔壁)	销售热线:0735-8888355	服务热线:0735-2155966

岳阳平路 0730-8721266 娄底宝油 0738-8768888 永州凯旋 0746-8379666 郴州恒通 28378777 怀化福达 0745-2383668 常德白云金福 0736-7939918
益阳天安 0737-8206543 邵阳雄兴 0739-5311178 衡阳志丰 0734-8808863 湘潭三马 58581777 吉首武陵 0743-8255988