

# “后高考经济”升温，升学三件套走俏

手机、电脑、平板成热门品类，理发店生意火爆 专家建议：理性消费



近日，在湖南省一家数码产品专卖店，部分高考考生在家长的陪同下正在选购“升学三件套”。



扫码看视频

随着2025年高考落下帷幕，长达三个月的悠长假期正式开启，“后高考经济”迅速升温。近日，记者走访长沙多家商场发现，一年一度的高考后消费热潮已悄然升温。

■文/视频 三湘都市报全媒体记者 龙思言

## 数码产品畅销，“升学三件套”成标配

手机、电脑、平板，被誉为“升学三件套”，向来是高考后消费的热门品类。在长沙国金街的一家苹果授权专营店，店内人来人往，不少考生和家长正在挑选心仪的电子产品。“孩子马上上大学了，这些数码产品是学习和生活的必备品，趁着现在有优惠，就带他来挑一挑。”家长赵女士告诉记者。

该店销售人员表示，自高考结束后，店内客流量明显增加，尤其是周末，前来咨询和购买数码产品的考生和家长络绎不绝。“这几天，手机、电脑和平板的销量比平时增长了至少30%，很多家长都是直接给孩子配齐‘三件套’。”

在长沙市科佳电脑城，联想专卖店工作人员告诉记者，近期门店电脑的销量是平时的2倍，基本上都是高考生前来选购，其中轻薄本和游戏本最受欢迎。“游戏本的性能较强，适合玩游戏和运行一些大型软件；轻薄本则便于携带，适合日常学习和办公。很多考生会根据自己的需求和喜好来选择电脑。”该店店长说，“目前门店还有国家补贴20%的优惠，算下来折扣还是挺‘香’的。”

值得一提的是，为了吸引消费者，各大数码门店纷纷推出优惠活动。Onezero长沙万象城店推出“凭高考准考证享专属200元折扣”活动，部分机型可参与国补，还赠送耳机等配件。长沙京东mall数码区还推出凭高考准考证享购机专属学生价活动，部分产品还有1000元—2000元的教育补贴……

## “从头变美”成潮流，理发店迎来销售潮

除了数码产品，不少考生还选择在高考后“从头变美”，给头发换个造型，以全新的面貌迎接大学生活。记者走访长沙多家理发店发现，许多店内生意火爆，不少门店甚至还推出高考毕业季特惠活动，烫染二选一的套餐价格普遍在166元—400元不等。

“高考后第一件事就是染发！”在发泽造型国金店，刚褪去校服的小刘顶着一头粉紫色渐变发丝兴奋自拍。据了解，自高考后，该店开启了“忙碌模

式”，店内8名发型师全员上阵，日均接待十余名学生客群，浅棕色、漫画蓝等成主流色系。

而秀客廊湘雅店则推出了166元男女发任选套餐，该店店主表示，近期前往门店消费的顾客中高考生居多，“很多都是拿着精挑细选的发型图给我们参考，几乎每天都有三四位同时有烫染需求的考生来改造发型，近一周以来的营业时间普遍比以往延长了2—3小时”。

### 专家建议

#### 理性消费 避免透支消费追求“面子工程”

随着“后高考经济”的升温，不少考生和家长的消费支出也水涨船高。在社交平台上，部分家长晒出了小孩高考后的消费账单：买手机7000元、买平板5000元、考驾照3000元、毕业旅行6000元……动辄几万元的支出，在高考后的晒账单热潮里已比比皆是。

值得一提的是，后高考消费作为考生释放压力的重要出口，其理性规划需兼顾需求本质与家庭经济承受力。有教育专家指出，家长应引导考生避免透支预算追求“面子工程”，例如购买电子产品不必强求顶配机型，4000元以内的中端设备已能满足学习需求。需要注意的是，当前驾校、语言培训等技能投资已超越数码消费成为支出首位，但需警惕培训机构“包过”等虚假承诺，优先选择基础服务并核查机构资质，避免盲目升级VIP课程。

针对火爆的旅游市场，业内人士陈先生建议，选择旅行社应重信誉、拒低价团陷阱，书面合同须明确景点数量、食宿标准及自费项目；自由行则需避开未开发“网红野景点”并购买意外险。更需警醒的是，部分考生通过医美寻求形象焕新。心理咨询师刘双指出，微整形需理性评估心理动机，防止为“大学第一印象”冲动决策，选择机构时务必查验《医疗机构执业许可证》并保留手术协议。

## \*ST恒立被终止上市

年报“难产”真实原因浮出水面



扫码看视频

三湘都市报6月19日讯 \*ST恒立退市成为定局。6月18日晚\*ST恒立公告称，因未在法定期限内披露过半数董事保证真实、准确、完整的2024年年报，收到了深交所送达的股票终止上市决定。与此同时，\*ST恒立以及多位高管收到了湖南证监局下发的《行政处罚事先告知书》，公司未按期披露2024年年报的原因为浮出水面。

### 3亿元营收门槛成关键

\*ST恒立是一家注册地位于岳阳的老牌上市湘企，于1996年登陆资本市场，公司主营业务包括汽车空调及零部件业务、贸易业务、投资业务。

2023年，公司经审计的净利润为负值且营业收入低于1亿元，被深交所实施退市风险警示。

根据相关规定，如果公司2024年经审计的相关利润为负值且扣除后的营业收入低于3亿元，或出现财务会计报告被出具保留意见、无法表示意见或者否定意见的审计报告，未在法定期限内披露过半数董事保证真实、准确、完整的年度报告等情况，公司股票将被终止上市交易。

2024年8月26日，\*ST恒立发布提示公告，湘诚神州通过淘宝阿里资产平台，斥资1亿元竞得ST恒立7600万股股票，占公司总股本的17.87%，成为公司第一大股东以及控股股东，石圣平成为公司实际控制人。

湘诚神州成立于2024年6月5日，出资额为26亿元，是为此次收购事件而设立的一家新公司。

遗憾的是，湘诚神州保壳的举措却没有到位，营收情况存在纰漏。

湖南证监局下发的《行政处罚事先告知书》显示，公司的业绩预告披露的营业收入情况没能获得审计机构的认可。

2025年4月15日，深圳旭泰会计师事务所（以下简称“旭泰所”）执行事务合伙人、签字会计师谭旭明向\*ST恒立副总裁兼财务总监吕友帮发送了收入调整事项说明，公司调整后的营业收入仅1.96亿元。\*ST恒立不认可上述意见，双方出现重大分歧。

截至目前，\*ST恒立仍未披露2024年年度报告。

### 公司及多位高管被处罚

湖南证监局认为，石圣平作为公司董事长，未能组织公司在规定期限内编制完成财务会计报告，导致公司未能向旭泰所提供可供审计的财务会计报告，并在相关审议程序中予以阻挠。总裁龚俊宇等高管，未能勤勉尽责组织、推进财务会计报告编制工作。

根据相关规定，湖南证监局拟对\*ST恒立责令改正，给予警告，并处以350万元罚款；对石圣平给予警告，并处以180万元罚款；对龚俊宇给予警告，并处以160万元罚款；对吕友帮给予警告，并处以160万元罚款；对独立董事张凡给予警告，并处以140万元罚款；对独立董事伍喆、崔爱媛，董事刘亚辉分别给予警告，并处以100万元罚款。

■文/视频 全媒体记者 潘显璇