



更多精彩报道  
扫码看本报

A08

经济

三湘都市报

2021年11月5日 星期五

编辑/戴岸松 图编/言琼 美编/张元清 校对/汤吉

# 凌晨付完尾款，早上包裹就已送达

## 今年“双11”预售快递配送再提速，时效从按天计升级为按分钟达

“凌晨付完尾款就睡了，早上收到‘待取件’提醒，鞋子已到了楼下快递柜。”11月4日，“双11”大促刚过去4天，长沙市民朱女士购买的42个包裹已悉数收到，最快的一单于11月1日上午7点签收。

事实上，“双11”配送时效从按天计升级为按分钟达的背后，离不开电商平台和物流巨头运力、算法、服务等方面的极致协同运作。

■三湘都市报全媒体记者 黄亚苹  
实习生 宁瑞欣

### 尾款和取件信息先后送达 快递再提速

朱女士提供的物流详情显示，其购买的多个预售包裹，均已提前调拨至“顺丰长沙市国货仓”，并在付完尾款后1至2小时内开始发货，“往年都要付完尾款后1至2天才收货，今年的包裹配送速度确实快了不少。”

同样，家住长沙市开福区北辰三角洲的陈小姐表示，其在11月1日零点购买了全棉时代洗脸巾，当日下午1点收到派件提醒，“包裹在付完尾款半小时后就到了最近的分拨站点。”

一边是消费者纷纷感慨自己从“尾款人”秒变“收货人”，一边是电商平台与快递公司纷纷公布快递时效升级的最新成绩单。京东方面表示，截至平台大促开启2小时内，全国已有超百万消费者收到包裹；申通、德邦、中通“双11”送达全网首单耗时分别为9分钟、6分钟、10分17秒，快递公司收到订单已付尾款的提示后，会立即给付款用户发送确认短信，沟通派送时间。

### “预售前置”助力 极速达或成新常态

尽管分钟级的收货，暂时还只限于部分预售商品。对快递企业而言，为了应对一年一度的“阵地



提醒

### “双11”怎么买？这份防诈骗攻略先看起来！

一年一度的“双11”购物狂欢节已经拉开帷幕，各大电商平台已经开启预售热潮，低价预售、定金抢券、购物返现……然而，每年这个时期，也是电信网络诈骗的高峰期。

11月4日，三湘都市报记者结合长沙市反诈中心以往通报的电信诈骗案例，梳理出骗子们惯用的几类骗局。

**刷单返现诈骗。**长沙市反诈中心统计数据显示，今年10月以来，长沙发案数最高的电信网络诈骗类型为兼职点赞、刷单诈骗，其中，以招聘短视频点赞员为由实施诈骗的占七成左右。

**钓鱼链接诈骗。**不法分子冒充“双11”促销商家，通过购物红包、优惠券、低价促销、免费抽奖等噱头散布钓鱼链接，而这些链接可能是钓鱼网站或是潜藏木马的病毒，一旦打开很容易导致个人信息外泄甚至是钱财被盗。

**退款诈骗。**“双11”过后，不法

战”，快递公司纷纷将商品仓库前移，并投入大量资金升级智能分拣设备，同时采用大数据优化网点运输车辆调度。

湖南邮政使用的睿邮数据控制塔系统，能将供应链的出仓、提货、分拨、运输、配送等物流环节以数字化手段呈现，同时依托GPS定位技术，集中调度车辆运行。“新增的一条分拣线及配置的扩容矩阵分拣设备，分别每天约增加20万件快件处理能力。”长沙邮区中心局副总经理谭国良说。

在韵达快递长沙分拨中心内，记者便看到，已投入使用的四套交叉带式分拣系统效率比原先提高了10倍，根据每个城市的对应编码，交叉带会自动将包裹运输至相应的网点格口。“伸缩机设备省去了人工搬运环节，也降低了人工抛物造成的快递破损。”韵达长沙分拨中心操作副总经理刘德成介绍。

“快递变快，关键在于采用了‘预售前置模式’。”业内人士介绍，“双11”期间的“预售极速达”模式，是指快递企业与商家联合预测后，将已支付过定金的商品提前送至消费者身边的快递站点和社区储存，当11月1日0点30分开始付完尾款后，快递员可立刻进行“最后一公里”的配送，“从早年的平均六七天送达，到现在的分钟级送达将成为快递派送服务中的新常态。”

分子冒充卖家或者电商客服通过电话、微信、QQ等方式联系消费者，称因网购交易存在异常或无法发货，需要给消费者进行退款或解除交易异常。此时，一旦按照对方的指示，打开网页或进行某些操作，就很有可能面临资金账号被盗或网银资金被盗的风险。

**二手交易诈骗。**“双11”过后，不法分子在各种同城网站或二手交易网站上发布消息，谎称“双11”抢购或者秒杀的货物自己不要了，想要低价转让手中的商品。一旦有人联系购买，不法分子便会编造各种理由，以需要缴纳“保障金”“海关费”为名实施诈骗。

**提额诈骗。**不法分子发布各种“轻松提升花呗借款额度”的信息。在获得受害人信任后，通过编造提额需要刷信誉、交保证金、手续费、押金等理由，骗取受害人转账、套取受害人支付密码等信息。

■三湘都市报全媒体记者 杨洁规



在长沙一项目营销中心，市民正在询问购房等事宜。 记者 卜岚摄

### 年末冲刺！11月 长沙将有20多个 大平层产品入市

三湘都市报11月4日讯 “银十”已经落下帷幕，但明显成色不足。据克而瑞湖南区域数据显示，10月，长沙内五区商品住宅成交60.6万平方米，环比下跌13.6%，成交热度延续低位波动。而眼看步入年底冲刺阶段，长沙房企加快了推盘步伐。据不完全统计，11月，长沙预计60余项目抢“鲜”入市，这其中，包括20余个大平层、洋房、别墅等改善型项目。

从开盘项目的区域分布来看，岳麓区依旧占据新房供应主力，预计将有20盘入市。其次是望城区、雨花区以及开福区各有10盘入市，经开区7盘、天心区6盘以及芙蓉区1盘。

值得注意的是，本次将有20余个大平层、洋房、别墅等改善型产品入市，包含华润长沙悦府、北辰三角洲、万科森林公园、滨江府1913、招商雍山湖、旭辉铂悦湘江、绿地麓云国际等等，其平层户型大多可以达到200平方米以上，均价为15000—20000元/平方米。

“银十不再，月度内五区商品住宅供销量同环比齐跌，尤其是成交同比跌幅近四成。市场下行趋势凸显，客户需求走弱，从开盘情况亦能直观体现。”湖南中原地产总经理胡治钢表示，到了年底冲刺，即便是前期热销的品牌房企项目，仍需释放一定营销优惠，才能提高客户转化率，即使如此，去化率也不及从前。

■全媒体记者 卜岚 视频 卜岚



扫码看  
楼市动态

### 蓝思科技进军光伏领域 多家上市湘企“跨界”经营

三湘都市报11月4日讯 继深度布局新能源汽车后，消费电子龙头企业蓝思科技打算跨界进军光伏产业了。11月3日晚，蓝思科技发布公告称，公司设立了全资子公司湖南蓝思新能源有限公司，注册资本10亿元，主要从事光伏玻璃产品、光伏设备及元器件、光伏发电项目等业务。

为了培育新的增长曲线，多元化经营、布局新产业成为不少上市公司的选择。记者梳理发现，除了蓝思科技外，今年还有山河智能、宇晶股份、泰嘉股份、飞鹿股份等上市湘企跨界布局了新产业。

### 依托玻璃加工技术 切入光伏产业

2015年，做手机视窗防护玻璃起家的蓝思科技开始布局新能源汽车领域，研发生产了车载中控屏等多种产品，2017年跻身特斯拉全球一级核心供应商。

此次涉足光伏产业，蓝思科技称，已与多个光伏及光伏玻璃行业专家团队合作，组建了一支技术业内领先的光伏及光伏玻璃技术团队，并设立了新能源事业部。公司已提前对光伏玻璃等产品进行了技术研发、产线和产品验证，能够发挥公司在消费电子产品高精特种玻璃的先进加工技术、效率和良率优势，使光伏玻璃具有高透过率、更轻薄、更高强度，并得到了客户支持，这为公司持续开发新业务奠定了基础。

蓝思科技表示，本项投资是公司积极扩展主营产品应

用空间，把握“双碳”经济、紧跟能源结构转型、紧随光伏产业高速发展机遇的重大战略实践，将为公司创造新的中长期增长点。

### 多家上市湘企 今年布局新产业

值得一提的是，除了蓝思科技外，还有多家上市湘企在今年跨界布局新产业。

3月，湖南工程机械行业“四驾马车”之一的山河智能发布公告，公司与贵州大龙经开区管委会签署了投资合同，将在大龙经开区建设年产10万吨负极材料与石墨超高提纯应用项目，总投资50亿元。此次合同的签订，标志着山河智能正式进军新材料领域。

双金属带锯条行业龙头企业泰嘉股份，于今年7月与东莞市铂泰电子有限公司等签署《战略合作协议》，布局消费电子领域。

8月底，轨道交通涂料“第一股”飞鹿股份发布公告，拟与相关方面合资设立苏州飞鹿半导体材料有限公司，布局半导体领域；9月份，公司拟对苏州恩腾半导体科技有限公司进行增资控股。

以数控机床为主业的宇晶股份，生产的多线切割机和金刚石线广泛应用于光伏行业硅片切割加工环节，因看好光伏产业机遇和前景，10月11日公告称，拟出资1.9亿元，与另外两家公司合作设立新材料控股子公司，扩大和完善公司在光伏产业链的布局。

■全媒体记者 潘显璇