



袁隆平小店理发16年,三取店名还题词

发型自己设计,每次剪完会说:我又年轻了 店老板:本打算搬走,袁老一句话让她留下来

继袁隆平院士家里内景被曝光后,袁老的定点理发店又被曝光了。这几天,店头挂上了由袁老亲手题的招牌,店内挂上了袁老在国庆70周年去北京领奖前的理发照片。

12月10日,长沙市芙蓉区红园东路。理发店“曹氏名剪·萍”只有约10平方米,以前其实是一间杂物间。数年前,店老板曹小平曾想另找一家更大的门店,但袁老一句“你走了,我到哪里理发?”让她在这里坚守了16年,而且打算继续坚持下去(扫码看视频)。

■记者 胡锐 视频 何佳洁



袁隆平在国庆70周年去北京领奖前的理发照片。



理发店是由一间杂物间改造而成。

记者 何佳洁 胡锐 摄

现场 街坊邻居的理发店,16年没装修

一张理发椅,两面镜子,一张洗头床,一个飞碟加热器,再加两把圆凳、一把靠背椅及一些简易的理发、洗发用具,小小的理发店就被填得满满当当了。12月10日中午,记者用手机导航,好不容易才找到这家理发店。

走进小店,老板曹小平正在为顾客理发,动作娴熟,轻巧,一看就是个老手艺人。“老板手艺好,人也好,在这里理了十多年头发了。”在附近工作的夏新界说,之前他到附近几个理发店剪过头发,最后就只来这一家了,连出

差了都会赶回来理发。

2003年9月,本地待业女青年曹小平开了这家店面。“当时袁老的夫人也来祝贺。”曹小平回忆,小店开业时,左邻右舍及湖南杂交水稻研究中心的很多人都来了,还放了鞭炮。时至今日,小店的装修一直没动过,墙上的空调外壳已经发黄,墙纸也开始泛白,只是店内摆放整齐的理发工具、洗发水等在灯光的照耀下,依旧显得干净明亮。“大部分都是老顾客,都说没必要在装修上浪费钱。”

12月10日,长沙市芙蓉区红园东路,曹小平正在给顾客理发。

最新

亲自题店名 允许挂照片

12月10日,记者看到曹小平的理发店换上了崭新的招牌,而且是由袁隆平亲手题词,店内挂上了两张袁隆平在国庆70周年去北京领奖前的理发照片。

其实理发店自开业起,就是袁隆平的定点理发店。袁隆平还亲自为店取名为“东方名剪·萍”,只是曹小平一直没去工商注册,今年去准备注册时,才发现该名已被注册了,袁隆平又为她出主意在前面加个“曹氏”二字,却因名字太长,最终定为“曹氏名剪·萍”。

理发店虽小,但曹小平给店里设了两道门,前门正对马路,后面就通向杂交水稻研究中心宿舍区,而袁隆平的家也在这个院子里。“这个门就是为了方便袁老来理发的。”曹小平介绍,近年袁隆平身体会有些不适,有时会坐轮椅来理发。

为何理发店一直没有打出袁隆平的招牌呢?曹小平说,“以前不放袁老的照片和名字,是学习他低调做人。小店子饱含袁老的期望,他老是想让我的生意做好一点,工作轻松一点。我不能辜负他的期望。”

最终,曹小平在征得袁隆平的允许后,在近几天更换了招牌,红底白字,店名是袁隆平题词——曹氏名剪·萍,店头上还写有:袁隆平院士定点理发店,及一张袁隆平正在理发的素描图。“他说店里的照片拍得很帅,他很喜欢。”

大冬天吃月饼啥滋味 想尝鲜的人还真不少

长沙西文庙坪,巢爹爹的“跨年月饼”即将出炉

“别以为这个季节没有月饼,你看,我马上就要做一炉新月饼了。”12月10日,长沙天心区西文庙坪109号巷内,正在清理模具的巢双龙这样对记者说。年过半百的他其实没到长沙人说的“爹爹”的年纪,但他的月饼却非常有名,被称为“巢爹爹月饼”。他向记者透露,再过几天,他的“跨年月饼”即将出炉,大冬天吃月饼什么滋味?倒是让人有些期待。

双龙自信地说,就是原材料好,“月饼是现做现卖,不用冷冻的蛋黄,全是新鲜的。”

作为长沙“网红月饼”的代表品牌之一,巢双龙觉得,市场上的月饼为什么卖得贵,多半是贵在了包装上。老月饼几乎没有包装,就是一张油纸,靠的是用传统糕点的味道打动每个人,自己也更愿意把精力放在味道上。

老街在改造门面要升级

巢双龙从小在西文庙坪一带长大,这里好吃的老店特别多,食客也很挑剔,能在这里闯出名堂,巢双龙还是很自豪的。他说,目前老街正在有机升级,月饼店的门头已经被拆掉了。时逢淡季,他干脆关上店门,准备重新装修一番。

“等老街改造完成后,淡季的时候我就卖些长沙传统糕点,比如胡椒饼、碎麻花、小花片之类的,不让自己闲下来。”

门面虽然暂时关了,但工作并没停下来。巢双龙说,逢年过节,他都会收到月饼的订单,哪怕像现在这样的大冬天。“元旦前我已经收到了几波订单,有人要买我做的月饼过节,我把模具整理出来,马上就要开工了。”巢双龙笑着说,到时候,老巷子里又要飘起月饼香啦。

■记者 田甜

趣事

“你走了,我到哪里理发?”

说起给袁隆平剪发,曹小平则显得较为轻松。在她眼里,袁老是个和蔼、幽默的人,而且对于发型有自己的主张,“他会告诉我哪里要怎么剪,我也会提一些意见,每次剪完他会俏皮地说‘哇,我又年轻了’。”

平时袁隆平来理发,看到有人排队,自己会主动按顺序排队,有时也会过一会再来看看。理发时,袁隆平还会主动跟曹小平拉家常,问她生意好不好?女儿的成绩怎么样?更有趣的是,每次剪完,袁隆平都会对着镜子照一照,然后一句英语脱口而出。“我听不懂英语,回头叫我女儿要好好学英语。”曹小平说,目前她女儿就读于湖南农业大学英语专业。

虽然有老顾客照顾,但由于地方偏僻,且店小、招牌不醒目,曹小平的理发店生意并不太好,有时候老顾客会为其介绍客户,“但因地方不好找,很多人最后找到对面那个理发店了”。

考虑到成本,曹小平老板、员工一人挑,负责店里洗头、剪

头、做头发等所有工作。做了两年之后,她曾想过要换个地方开店,“门面都已经找好了,就只要签合同了。”当她向袁隆平道别时,袁老问她:“你走了,我到哪里理发?”

“大家都这么器重我,信任我,我就留下来了。”此后,曹小平就再也没有想过要换地方了。

去年,曹小平的右手由于多年积劳疼得抬不起来,便为店里招聘理发师。“因为店小,连续请了四五个都没做多久就辞职了。”曹小平说,在此期间,哪怕是手疼,袁老的头发依旧还是自己亲自操刀。

后来通过自己学习艾灸理疗,曹小平的手伤渐渐恢复,又开始一个人撑起整个店面。

曹小平说,刚开业时理个头发5元,慢慢地涨到8元钱剪一个头发,后来是10元,现在是20元。近年来,每次来理发,曹小平都不收袁隆平的钱,可他会硬塞给她100元钱,他觉得手艺人辛苦,从不让找零。

