



扫一扫
看种业硅
谷人才新政

A08

经济

三湘都市报 2019年5月23日 星期四
编辑/李青 图编/杨诚 美编/刘迎 校对/汤吉

长沙21条新政支持“隆平种业硅谷”建设

种业领军人才最高可获亿元项目资助

5月22日上午，“长沙·中国隆平种业硅谷”发展规划及政策新闻发布会在国家杂交水稻工程技术研究中心举行。会上，《长沙·中国隆平种业硅谷发展规划（2019—2025年）》和《长沙市人民政府办公厅关于支持“长沙·中国隆平种业硅谷”加快发展的意见》（简称“规划”和“意见”）同时发布。其中，对长沙市产业发展有重大贡献、能带来重大经济社会效益的种业领军人才及团队，最高可给予1亿元项目资助。

■记者 李成辉

到2025年将拥有11个院士站

《规划》明确，“长沙·中国隆平种业硅谷”的空间总体布局以“一园”为核心区，以“六镇”为拓展区，以“多基地”为辐射区。其中“多基地”即多个省内基地、国内基地、国外基地。省内重点建设海南、甘肃、四川等区域种业基地。国外重点建设亚洲、美洲、欧洲、非洲等洲际种业基地。

《规划》设定“长沙·中国隆平种业硅谷”的战略定位为“一地两区”，即种业重大原始创新策源地、种业发展最佳生态示范区和种业文化交流展示区。

根据《规划》，“种业硅谷”2025年将实现种业创新能力一流、高端人才加快集聚、各类企业做大做强、产业集群质效双增“四大目标”，建设成为中国一流的生物育种技术及产业聚集区。

《规划》指出，到2025年，“种业硅谷”将拥有院士工作站11个，列入长沙市重点人才引进计划的高端人才20人；种业企业总部数量达100家，年销售收入过10亿元的种业相关企业8家；种业贸易总额、种业总产值、种业关联产业总产值分别达到13.5亿元、100亿元、240亿元。

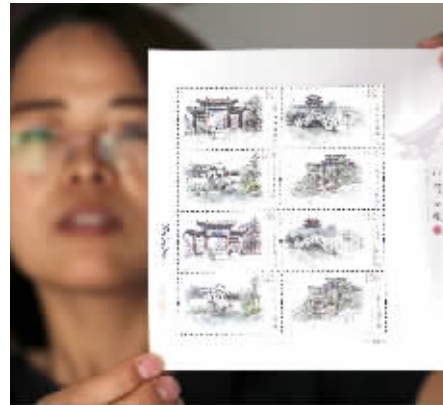
21条新政助推种业硅谷发展

记者了解到，为实现《规划》设定的预期目标，长沙此次还推出了支持“种业硅谷”的建设意见，以21条新政，真金白银助推种业硅谷发展。对于种业企业引进的国际顶尖人才、国家级产业领军人才、省市级领军人才，长沙市将分别给予200万元、150万元、100万元奖励补贴，并分别按200平方米、150平方米、100平方米标准区域同期市场均价给予全额购房补贴。

《意见》同时提出，采取“一事一议”方式，通过股权投资与资金资助结合，对种业领军人才及团队可给予1000万元项目资助。对长沙市产业发展有重大贡献、能带来重大经济社会效益的种业领军人才及团队，最高可给予1亿元项目资助。

据悉，近年来，长沙围绕打造“种业硅谷”的战略目标，聚焦生物育种基因技术产业链，大力实施“建链、强链、延链、补链”，出台了人才新政22条、科技创新1+4等一系列产业扶持政策，吸引了隆平高科和华智生物等100余家优质种业企业纷纷落户长沙，形成了200亿元产值的完整产业链，以芙蓉区和隆平高科技园为主阵地的“中国种业硅谷”初具规模。

图片·新闻



5月22日，中国邮政发行《中国古镇(三)》特种邮票1套4枚，图案名称分别为：天津西青杨柳青镇、河北永年广府镇、浙江江山廿八都镇、湖南永顺芙蓉镇。全套邮票面值4元。 新华社图

基金资讯

坚持定投一定赚钱？5年定投血泪史证明：定投需要策略止盈

为了解决投资者“坚持定投却不赚钱”的痛点，融通基金日前推出了业内独创的融通定投宝APP，利用数据分析与建模，打造智慧定投升级产品，力求打造可以长期坚持的一站式定投管理解决方案。根据测算，如果用融通定投宝投资深证100指数，从2008年2月到2019年4月期

间，假设投资者每获取15%收益即赎回基金份额，并重新开启新一轮定投。在此区间，共有9次触发了目标收益，每次区间收益平均高出普通定投近4个百分点。这也意味着，在定投期间的牛市中，投资者阶段性地保住了已有成果，同时也减少了随之而来的熊市造成的较大损失。经济信息

拼多多达达：

有价值的商品永远不会离开有价值的平台

5月22日，拼多多联合创始人达达接受记者采访时表示，618期间拼多多平台用心服务好消费者，继续专注于下沉用户和消费升级，将通过补贴用户继续保持最高性价比，甚至消费者会发现，许多全网同样商品在618之后拼多多上的价格会更优惠。

■记者 潘显璇

“消费者不用太在意撤店声明”

此前有媒体报道称——“从不愿透露姓名的业内人士”处了解到，苏泊尔、美的、九阳等三家电器企业要撤出拼多多。拼多多的销售成绩显示，上述三家电器在拼多多实现了巨大的销量。

对此，拼多多联合创始人达达表示，早上已看见这一批资讯，最典型的文案是“早年间，营养诀线、太白免奶糖、康帅傅方便面……这些低线市场‘风靡一时’的山寨产品还未淡出人们的视野，美九苏纷纷撤出拼多多的消息又一次引得人们关注……”

达达表示，大家看见这样的内容，不用太在意。任何有价值的品牌和有价值的商品，都不会从一个有价值的

平台彻底退出。非常抱歉的是，虽然我们平台也在准备618，但未来一段时间可能到处都是负面资讯，拼多多已经习以为常。我们不想将其称为“负面新闻”，就像之前虽然拼多多也从来没有卖过“营养诀线、太白免奶糖、康帅傅……”，但并不妨碍这些段子被投放和传播得到处都是。

真实情况是——个别“经济体”先携行业垄断优势地位逼迫商家要么关店，要么出函声明自己已经从拼多多撤店。如果得到了第二种结果，便会通过“不愿透露姓名的人士”匿名爆料给媒体，有媒体报道之后，开始复刻大量小黑稿通过社交媒体和小号进行传播。



以更大勇气和智慧直面“二选一”

“不怪这些企业‘被公开’这样的函件，要怪就怪背后‘不愿意透露姓名’的人士。”达达回应称。

“拼多多所做的，不是从打破一个垄断到创造一个新的垄断，而是从打破一个垄断到提供一个新的选择。”达达表示，华为和海康威视正被世界大国搞“二选一”，说明他们的产品很有竞争力。国内大型“经济体”对拼多多搞“二选

一”，这既是国内商业竞争领域里一个新的常态，也侧面印证了拥有4.43亿年活跃买家的拼多多的发展速度，以及之于品牌的价值与市场潜力。

达达强调，拼多多的存在，并与传统巨头进行良性商业竞争，本质上对于消费者和商家都是好事；但如何应对行业史上最大规模的“二选一”，也需要拼多多和商家拿出更大的勇气和智慧。

以下为达达回应原文：

有价值的商品永远都不会离开有价值的平台

1、任何有价值的品牌和有价值的商品，都不会从一个有价值的平台彻底退出。此事件真实情况系个别“经济体”先是携行业垄断优势地位逼迫商家要么从拼多多关店，要么出函声明自己已经从拼多多撤店。二者得其一之后，通过“不愿透露姓名的人士”匿名爆料给媒体，有媒体报道之后，开始撰写各类唱衰资讯通过社交媒体和小号进行传播。

2、不怪这些企业被公开有这样的函件，要怪就怪背后“不愿意透露姓名的人士”。

3、华为和海康威视正被世界大国搞“二选一”说明他们的产品很有竞争力。国内大型“经济体”对拼多多搞“二选一”这既是国内商业竞争领域里一个新的常态，也侧面印证了拥有4.43亿年活跃买家的拼多多的发展速度，以及之于品牌的价值与市场潜力。

4、拼多多的存在，并与传统巨头进行良性商业竞争，本质上对于消费者和商家都是好事；但如何应对行业史上最大规模“二选一”也需要平台和商家拿出更大的勇气和智慧。拼多多所做的不是从打破一个垄断到创造一个新的垄断，而是从打破一个垄断到提供一个新的选择。