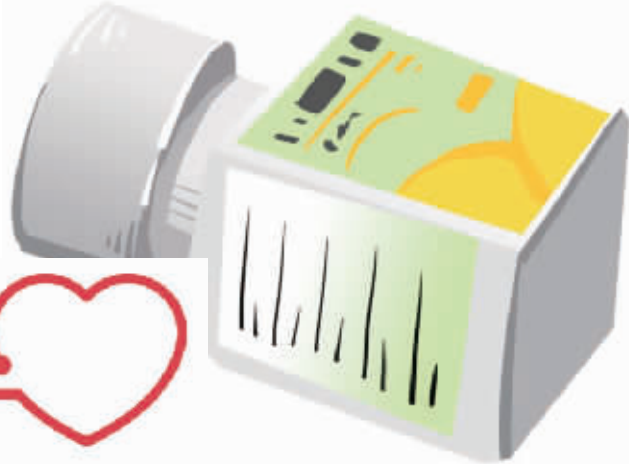


“女子感冒不就医光喝如新果汁离世”的新闻，杜军（化名）第一时间就看到了。凡是和保健品有关的消息，他总是第一时间关注到。“她和我老婆太像了，她们都是病人。”杜军说。

成都人陈杰因为父母深受保健品之害，成立了一个公司，专门帮助像他一样无助的受害者家人。杜军因为对妻子无计可施，找到陈杰，讲述了妻子沉迷保健品的经历，期望得到他的帮助。



老婆卖保健品走火入魔 老公：我拿什么拯救你

她的变化

一大把维生素当“早餐”吃

一年前，杜军的妻子开始买保健品自己吃，之后开始卖，夫妻从此反目。

杜军想把妻子从保健品里头拉出来，但又没什么好办法，“保健品把我的家拆了，我怎么都做拉不回她。”

杜军的妻子每天早上起床，先吃10多种维生素片，补锌补钙补铁、磷脂、海藻，以及蛋白粉，不吃早餐。“满满一大把。”每次看妻子一口吞下，杜军都觉得说不出的怪异，“这些药片到底是什么？吃这么多不会有事吧。”从妻子将保健品带回家，杜军就一直有这样的疑问。

杜军42岁，妻子比他小3岁。两人生活在北方一个城市，有个女儿，有车有房。杜军是做实业的，有自己的公司，效益还行。这个生活富足的家庭，从杜军的妻子接触保健品后，开始分崩离析。

她的沉迷

不要家不要孩子

这些保健品说明上的功能五花八门：辅助保护化学性肝损伤、改善记忆、补充维生素C……吃了大半年后，妻子突然提出自己要销售这种保健品，还说这是她的事业。

“说是一个月能收入3万-5万元。”做实业的杜军苦笑，“我都不敢说我一个月能挣5万。”

从自己买保健品到开始卖，一年多时间内，杜军估算妻子投入了20多万元。赚了多少钱？“我偷偷看过她的销售单，最多不过5000元。”杜军给出一个数字，“她用家人的身份证去买产品，3000多元一个会员，她可以获得积分。看着是她发展的会员，其实都是她自己出的钱。”

不过，对杜军来说，如今多少钱打水漂已不再重要，关键是妻子沉迷于其中，“被洗脑了，不要家不要孩子。”

杜军描述妻子每天的生活：早

杜军和妻子结婚近10年，妻子是全职太太。2017年，杜军和妻子因为琐事吵了一架，妻子一气之下回了娘家。“再回来时，人就变了。”杜军至今也没弄明白，妻子消失的那一周做了什么，“我推测，她肯定是被朋友带去参加那个保健品的学习去了。”

妻子回来后，就整箱整箱往家带保健品。这是一个获得直销牌照的保健品，有外商投资背景。但在商务部直销网站上查询，它的直销区域并不包括杜军生活的城市。

杜军家的客厅宽敞明亮，视线极好，透过窗户可以看到整个城区。客厅角落处，堆着四五个纸箱，有半人高，有些空的，有些里面装着一瓶瓶的保健品，各种维生素、益生菌、蛋白粉……纸箱旁边则是两个大大的塑料袋，装的是保健品的空瓶子，“这都是她吃完的。”

上七八点出门，晚上8点回来，然后一头钻进书房，关上门学习、上课。“周末也是这样，孩子都不管了。女儿说妈妈好久没有带她去游乐场了。”杜军还记得以前，每个周末，他不是带女儿去辅导班，就是陪着孩子去游乐场或看电影。

妻子和杜军逐渐形同陌路。杜军只能通过朋友才知道她去了哪儿，在做什么。最近，妻子的微信也屏蔽了他。杜军彻底看不到妻子的动态。

2019年春节前的一天，杜军做好晚饭，给妻子发消息，让她回家吃饭。过了很久，妻子回复说，自己跟着团队的人去外地团建了。这个春节，妻子也没在家过，和团队一起去外地过年，“我和孩子算是被抛弃在家，就这么过了个年。”

“谁说产品不好，她就翻脸。要么就是和我冷战，说我是她成功路上的拦路虎。”

他的愤怒

“一群骗子骗一群傻子”

接触保健品后，妻子不再回家做饭，杜军承担起照管孩子的任务。早上把孩子送到学校后，他转到菜市场买菜，然后去公司处理事情，中午赶回家给孩子做午饭，之后再回公司。

“刚开始，手忙脚乱，也不知道每天做啥，后来索性搞个菜谱出来，每天照着做。”杜军承认自己以前家务做得太少，孩子也主要靠妻子，现在的他做饭、洗衣、周末陪孩子复习功课。杜军开始发牢骚，“你说，我一个男的，现在做成这样也可以了吧，还要我怎么做呢。”

在杜军眼中，妻子的全部精力和心思都放在了保健品上。“她觉得效果好，说自己吃了之后，精神、气色都好很多。”

杜军的妻子开始让家人一起吃。她让孩子每天服用两三种维生素、益生菌；要求杜军服用男士维生素；还推荐给自己的父母。“她父亲有高血压，她说吃了这个保健品，可以把吃的药都停掉。”为此，她弟弟和她大吵一架。孩子感冒了，妻子不让吃药，说服用维生素C、葡萄糖就可以。

杜军想弄明白，这个保健品究竟是怎么把妻子带魔怔的。他到妻子所在的产品团队，听了两次所谓的讲课，接受了团队负责人的一次面谈，几番下来，杜军感到绝望。

“那里面的人看到就夸你，比如看到我老婆，就说：你最近在吃什么产品吧，气色很好啊。就是把你夸得花一样，让你相信这产品是真的好。”

他总结了团队宣讲的内容就是两大部分：一是这个产品功能强大；二是卖这个产品可以赚大钱。杜军背着妻子，查看她的学习手册，里面充斥着成功学、营销技巧、以及疑似医学健康的理论。他粗略翻了下，资料写着：85%的药品是无效的、40%的手术不需要做……杜军看得晕头转向，“看着就是瞎扯。”

但妻子似乎已将这一套当作了信仰：书房里有整本的日记，记录着她的学习心得。比如：在这里的一年，跟随公司走出了国门，第一次拿到护照……让我树立了正确的人生观，让我幸福感十足……

杜军的妻子还在团队的激励下，考取了各种职业技能证书，这让她信心大增，可这些证书在国家官方网站上都查不到。

“这就是一群骗子在骗一群傻子。”杜军恨恨地说。



杜军妻子吃完的保健品空瓶。

图片来源：钱江晚报

他的困惑

“这个家还救得回来吗”

杜军发现，虽然妻子和他冷战，但只要他聊她的产品，她就会回话。

“我就开始吃她给我的那些保健品，还给她介绍了几个客户，就想缓解关系。”可这些作用不大，杜军说，谈完产品，妻子又进入自我封闭的状态。“我再说其他的，她就说要和我离婚。”

他在网上联系到了一个和妻子卖同样保健品的卖家，对方曾做到100多人的团队，但最后还是退出。对方告诉杜军，这个产品贵，很难卖，最后就是自己掏钱买，你想赚钱就要骗人，“你老婆陷进去是因为没事做，被洗脑了。你现在越劝越起反作用，根本拉不回。”

一个月前，杜军开始看心理医生，“我整天就在想怎么办，做什么事都提不起劲，生意也不想去谈。”无望的时候，他会想干脆离婚算了。可是妻子向他提出离婚时，杜军又慌了。

“我不想这个家散了，对孩子不公平。”杜军如今害怕妻子说离婚，和记者见面时，他再三强调找一个少人的地方，怕被妻子知道，激怒她。

杜军恨保健品，可他更恨妻子所在的团队和组织，“她现在心都变狠了，不要家不要孩子，说走就走，没有任何留恋。太可怕了。”

“我觉得我家是救不回来了。”杜军对反保健品群里那些“同病相怜”的人说，“现在和离婚也没区别。”杜军坐在餐桌前，看着一包包保健品，有些走神，“原本那么好的家，为什么不能好好过呢？”

■综合北京青年报、钱江晚报、人民日报等

