



全球最大塔机智能工厂常德开园

每110分钟下线一台塔机 打造百亿级规模智能制造产业高地

本报1月11日讯 今日,全球最大塔机智能工厂——中联重科塔机智能工厂开园仪式在湖南常德举行,标志着中联重科产业智能化再上新台阶,也标志着我国工程机械智能化生产迈入新阶段。

据了解,中联重科塔机智能工厂拥有12条自动化成产线,1万多个传感器、100多台工业机器人、35台无人搬运小车RGV和AGV、16套数控加工中心等先进设备,并集成MES控制系统,生产效率、信息化管理水平大幅提升,平均每10分钟产出1节标准节,每90分钟生产一条起重臂,每110分钟就能下线一

台塔机。

中联重科塔机智能工厂于2016年起投资7.8亿元建设,位于常德,是全球唯一的一座集成应用智能控制、智能产线、智能物流、智能检测技术四位一体的塔机智能工厂,也是全球最先进、最高效、最环保的塔机制造工厂。中联重科董事长、CEO詹纯新表示,智能新工厂将全面引领塔机行业的智能制造水平迈上新台阶,在此带动下,相关上下游产业链的人才、资金、技术、信息将进一步集聚,打造百亿级规模的智能制造产业高地。

■记者 潘显璇



中联重科塔机智能工厂内,智能化生产线正在作业。记者 潘显璇 摄

2018湘菜年度盛典举行

张力行、周伯安获终身成就奖

本报1月11日讯 今天上午,2018湘菜年度盛典在长沙举行,14个市州餐饮行业协会代表、知名湘菜大师、各地知名湘菜餐企代表600余人与会,共同回顾2018年湘菜产业发展的年度事件。

在上午举行的“变了么”主题分享会上,文和友首席执行官冯彬、炊烟时代品牌公司董事长谭艳、客串出品总经理李瑛等7位大咖围绕品牌的沉淀与未来做主题演讲。冯彬透露,2019年,文和友还将发力室外场景室内化、夜宵店开进购物中心2大主题,将在武汉开设一万平方米的龙虾馆。

此外,经过网络评选和专家评定,由湖南日报社举办的“湘菜香飘联合国”活动、湖南省餐协“改革开放40年——湘菜发展30年”庆

典当选“2018湘菜年度事件”。基于适度平衡和奖掖新秀等原则,“湘菜第一人”张力行和“长沙第一刀”周伯安获评终身成就奖,王伏明、戴宗、刘鹏共12人获评湘菜年度人物。

作为湘菜年度盛典的压轴大戏,由周柱国、胡沙等湘菜大师制作的“潇湘盛宴”,汇聚了我省多地极富特色的地方美食:坛宗剁椒鱼头、小炒黄牛肉、古法姜辣猪手、长沙臭豆腐、吴记禾叫堂鸡等湘菜美食。

据了解,2018湘菜年度盛典由湖南日报社与省商务厅主办,酒鬼酒股份有限公司、湖南盐业股份有限公司、衡阳酒厂协办;衡阳市将成为2019年第十四届湘菜美食文化节的举办地。

■记者 黄亚苹 通讯员 陈潇

“西安年·最中国”旅游活动

邀客长沙

本报1月11日讯 今日上午,由西安市旅游发展委员会主办的2019“西安年·最中国”旅游主题推介会在长沙举行,主办方现场向长沙市民发出邀请“欢迎大家‘到西安过中国年’”。

此次“西安年·最中国”活动,围绕“史源之城—最中国、时尚之城—最炫丽、民俗之城—最乡土、博物之城—最雅致、舌尖之城—最美味、科技之城—最创新、书香之城—最神韵、年节之城—最年味、祈福之城—最吉祥、多彩之城—最开放”十大内容,策划推出了251项2019“西

西安年·最中国”活动。

同时,推出了十二大主题41项分会场活动。其中有,以丝路城市春晚、西安新春幸福大团圆为核心的新春大团圆活动;以大唐西市春节文化庙会、小雁塔祈福文化大庙会等为核心的民俗大庙会(大集市)活动;以盛世大唐及民俗荟萃主题巡游、高新元旦国际彩车巡游嘉年华为核心的欢乐大巡游活动;以万人千桌团圆饭、昆明池新春美食节为核心的中国年美食大荟萃活动等。

■记者 丁鹏志

红薯还是那红薯,“转身”成抢手货



红薯,我国大多数地区普遍栽培。在贫穷年代,它是人们不可或缺的口粮;而今,一进入秋冬季节,街头最受市民欢迎的莫过于热乎乎、香喷喷的烤红薯。但由于目前红薯深加工产品较少,就市民而言,无非是蒸着吃还是烤着吃的问题;就农户而言,红薯还只是一种附加值较低的农作物,也难言种植热情。

不过,在邵阳县、隆回县、新田县等地,通过造链、补链、延链、强链环节发力,对红薯进行精深加工,做出红薯粉、红薯饮料、红薯片等红薯产品,提高了种植红薯的经济效益,种植户尝到了甜头,种植积极性不断提高,逐渐走出了一条产业兴旺、生态宜居、生活富裕的乡村振兴之路。

■记者 李成辉



种红薯经济效益提高,种植户积极性大涨。记者 李成辉 摄

扶贫对象当上加工厂老板

邵阳县岩口铺镇白山村的一个粉丝加工厂,自2017年12月以来,经常可以看见一辆辆满载生红薯的货车排队驶入,新鲜脆甜的红薯经过加工,摇身变成了一根根白白的、细细的粉丝。

粉丝加工厂老板王亮华,一度是扶贫对象。2015年,他发现很多农户种植的红薯根本卖不出去,积压严重。“生红薯不好卖,是不是可以做深加工的文章?”说干就干,经过调研考察,王亮华发现市场上的红薯粉丝走俏,效益也好。

他向县里申请低息贷款购买设备,建设厂房。万事俱备,但缺少工人怎么办?全家齐上阵,一家四口人,投身红薯粉丝加工。当年,王亮华纯收入就达到了3万元。在王亮华的带动下,周边10余个乡镇的农户纷纷加入到种植、加工红薯的队伍中来。

村民刘强给记者算了一笔账,按每亩2500公斤的产量算,普通生红薯市场价每公斤0.8元左右,收入在2000元左右;如果把红薯加工成粉丝出售,50公斤红薯可加工成干粉丝8公斤左右,按目前市场每公斤售价20元计算,收入就会翻几倍。

当然,红薯粉等红薯加工产品比较常见,天花板也较低,目前市场

上的红薯粉丝品种多样。湖南农业大学副教授王佩之告诉记者,红薯实际上富含蛋白质、维生素A等营养元素,还可据此研发一些附加值更高的产品,从而提高种植红薯的经济效益。

红薯还没种,订单已到手

浏阳市沙市镇素有种植红薯的习惯,这里种植的红薯甘甜多汁、品种独特,可直接当水果食用,因而被当地人称为“苹果红薯”。

近几年,当地不少红薯种植户纷纷扩大种植面积,红薯产业迎来快速发展。2018年,农户王和破天荒种植了10亩地的红薯,“以前就是种点自己家吃,送给城里的亲戚一点,二三分地就够,别说10亩,就是1亩都不敢种。”

这种变化主要得益于红薯产业合作社的发展壮大和红薯加工企业的进驻。王和兴奋地说,去年年初,他就与湖南奥斯利食品有限公司签订了订购合同,挖出来的达标红薯直接送到他们的加工厂,价格远高于市场。

湖南奥斯利食品有限公司负责人肖本军是“苹果红薯”的忠实拥趸。肖本军到沙市镇创业也纯属偶然。有一次,他带着孩子到附近滑雪,无意间尝到的“苹果红薯”,“惊为天人。”

肖本军在这里成立注册了公司,专门从事红薯品种及相关产品的研发。当地农民种植的红薯成了“抢手货”,往往是红薯还没种下去,订单已经拿到了手里。

3年时间,除了传统的红薯片、红薯粉等产品外,红薯饮料也顺势而出。肖本军表示,下一步,他们将以红薯为主要作物,核心示范区2000亩,计划辐射带动规划面积10万亩,用红薯种植品种的研发、繁育及推广规模化种植和标准化管理科技技术的深耕,构建红薯产业链集群。