



扫码看春运抢票攻略

A04

民生

三湘都市报 2019年1月11日 星期五
编辑/李青 图编/杨诚 美编/刘湘 校对/黄蓉

往西南方向车票紧张,抢票攻略请收好

提醒:长沙等区间城市不能使用候补购票 连线:去北上广深过大年有特价机票

今年春运从1月21日起到3月1日,节前15天,节后25天。来自中国铁路总公司的数据显示,春运期间,全国铁路预计发送旅客4亿1330万人次,同比增加3176万人次,增长8.3%,日均发送1033万人次,再创历年春运新高。

每年春运,回家的火车票、机票总是一票难求,1月10日,三湘都市报记者采访了相关部门,整理了一份“抢票攻略”。

现状:往西南方向车票已售罄

1月10日下午,记者登录12306网站看到,目前除夕前7天时间里,从长沙开往永州、岳阳、怀化等省内短途方向的车票相对紧张,开往重庆、成都、西安等方向的车票已基本售罄,去往北、上、广、深的车票相对宽松。

铁路部门建议,旅客可以通过12306网站、手机“铁路12306”APP、95105105热线电话等,多种渠道同时购买,提高成功率。

此外,开售后30分钟有些被锁定的车票没有付款也会重新返回发售系统,开车前15天有一波退票高潮,都是“捡漏”的好机会。且在春运期间铁路会加开部分临时旅客列车,暂时没有买到票的旅客可以多关注加开列车。



体验:长沙不能使用候补购票

令人欣喜的是,今年,中国铁路总公司启动了“候补购票”新功能,没有在第一时间买到车票的旅客,可以通过提交候补订单的方式排队预订系统第一时间出现的退票或者改签车票,电脑和手机客户端都可操作。

12306官方客服介绍,目前,节前京、沪、宁、杭、粤等地始发,川、渝地区终到;节后川、渝地区始发,京、沪、宁、杭、粤等地终到的所有列车都可以“候补购票”。

1月10日下午,记者登录12306官方订票网站发现,搜索1月21日广州到重庆的车票,发现虽然车票几乎售罄,但很多车次都有明显的

“候补”标识。其中K356次列车从广州始发,终到重庆北,途中经过郴州、株洲、长沙、岳阳等多站。之后,记者再次搜索同一天的广州至长沙的车票,发现车票同样接近售罄,但页面上一个“候补”标识都没有,包括K356车次。然后,记者再次搜索同天长沙至重庆的车票,页面显示仍然没有任何“候补”标识。

就此,记者猜测,湖南的郴州、长沙、岳阳等城市,虽然有部分城市可能是广东始发,川、渝地区终到的区间车站,但不能使用“候补购票”新功能。同理,节前京、沪、宁、杭等地始发,川、渝地区终到的其他区间城市,同样不能使用候补购票新功能。对于这个情况,记者咨询了长沙南站的工作人员,得到了对方的认同。 ■记者 和婷婷

机票连线

南航推出逆向客流特价票
试试去广州过大年吧

据悉,春运期间,南航(不含厦航)预计执行航班超过76000班次,承运旅客超过1200万人次。其中节前高峰为1月30日-2月3日,预计日均客流超过33万人次;节后高峰为2月8日-17日,日均客流预计约34万人次。

南航湖南分公司工作人员告诉记者,每年春运,湖南市场的显著特点是春节前进港客流大、机票价格贵,出港客流少、价格便宜;春节后进港客流少、机票价格低,出港客流大、价格高。“对此,南航建议在外地工作的湖南老乡,可以在春节前,将自己的家人接至自己工作所在城市,实现客流上的逆向流动,节省出行成本。”该工作人员建议。

以春节前为例,假如你在广州工作,节前2月2日广州-长沙的机票价格为1280元,但2月2日长沙-广州的机票价格仅为270元。如果你从广州返回湖南,那一人的成本就是1280元,但你若留在广州,将湖南的家人接到广州过年,那这1280元可以买到5个人长沙-广州的机票。“也就是说,你一人留在广州,但用同样的成本可以接5个在湖南的亲人去与你团聚。这正是南航推出的逆向春运特价机票。”

记者获悉,针对逆向客流,南航在春节前推出了长沙-广州270元、长沙-深圳460元、长沙-上海270元、长沙-北京250元、长沙-珠海240元、长沙-汕头220元的出港特价机票。 ■记者 和婷婷 通讯员 刘恒

金健速冻牵手美赞餐饮,谱写湘式面点新篇章

金健速冻:让“湘味”速冻食品走向全国

2016年,湖南粮食集团有限责任公司悄然布局宁乡经开区,筹建湖南首个大型速冻食品厂,11个月后,湖南首条大型速冻食品生产线便应运而生,自此之后,充满“湘味”的速冻食品开始走向全国。

而今,“湘味”速冻食品行业再添喜讯。1月10日上午,湖南金健速冻食品有限公司(以下简称金健速冻)与湖南省美赞餐饮管理有限公司(以下简称美赞餐饮)在湖南粮食集团宁乡食品产业园签订战略合作协议,双方将在三年内通过整合资源共同开展产品研发、技术升级、品质提升等方面工作,谱写“湘式面点”新篇章。

■记者 潘海涛 通讯员 程彧喆 蒋义

推进全面合作 谱写湘式面点新篇章

1月10日上午,金健速冻、美赞餐饮战略合作签字仪式、美赞餐饮面点标准化生产基地揭牌仪式在湖南粮食集团宁乡食品产业园举行。双方将充分发挥各自优势,在产品研发与创新、产品营养与保健功能提升、产品加工的标准化、产品品质与食品安全保障等方面实施全面合作。

记者了解到,美赞餐饮是一家以特色杂粮包点研发与加工为主的连锁餐饮管理公司,在短短三年多时间内,其旗下“窝窝遇上馍”新式黑米杂粮包点品牌连锁餐饮店已发展到近千家。

地,为其供应标准化的面点馅料、特色速冻面点生坯产品,同时金健速冻的全麦馒头、米饺等特色产品也将进入美赞食品的全网络销售。

强强联合,优势互补,谱写湘式面点新篇章。在此基础上,金健米业股份公司副总裁、金健速冻董事长李子清进一步补充道,此次双方的合作将突出湘式面点的特色风味,又兼容南北的面点特色,实现金健速冻的研发及产能优势与美赞餐饮的网络优势紧密结合,并将进一步构建互联网营销平台,使广大消费者更加便利地品尝到安全、美味、健康、新颖的面点产品,共同打造独具特色的湘式面点品牌。

通过此次合作,将最大限度地提升双方产品的竞争力,力争通过三年努力,培育起超亿元的特色面点市场规模。

多种创新口味 打造湘味速冻王国

高标准的厂房、洁净的生产车间、先进的生产检测设备、现代化的流水线……签约仪式后,数十名美赞餐饮合作商代表对金健速冻食品生产线进行了实地参观,看着各式各样的速冻饺子、速冻烧麦、速冻发糕从流水线上整齐排列、依次下线,不由纷纷竖起了赞赏的大拇指。

“我们立志打造具有中国南方区域特色的速冻领先品牌,将湖南口味输往全国”,李子清告诉记者,金健速冻是由湖南湘粮食品科技有限公司与金健米业股份有限公司共同出

资组建,公司以速冻米面制品加工与销售为主营业务,是湖南省内装备最先进、产销规模最大、产品品类最全的速冻食品加工企业。

辣椒炒肉、香菜牛肉、剁辣椒,一碗水饺下锅,让人仿佛尝到了家乡的味道,当下,适合湖南人口味的辣味速冻饺子也在国内速冻行业刮起了一阵新风。目前,金健速冻已有速冻水饺、面点、汤圆产品近百个品类,规划建8条速冻生产线,已有4条速冻生产线投入运转,年产量约5万吨,产品销往湖南、湖北、江西、上海、广东、贵州等

市场。

值得一提的是,在产品研发时,为适应现代消费者需求,金健速冻还独创了“三清”(清新配方、新鲜食材、清油工艺)配方工艺,使产品油而不腻,口感丰富而清新,受到了消费者的好评。而金健速冻在全国首创的米饺产品也已上市,产品特色鲜明,口感优越,广受消费者好评。同时,金健速冻今后还将在米制速冻食品的开发上不断创新,进一步丰富品种,米发糕、米线等产品也将很快面市,这些产品将给消费者带来清新的美味享受。

量身定制产品 护航提质市民餐桌

当下,随着市民生活水平的不断提高,市民消费观念也由“吃得饱”向“吃得好、吃得健康”转变,粮食质量、食品安全受到前所未有的重视。如何更好地满足人民群众的需求,李子清坦言,依托湖南粮食集团集生产、加工、销售于一身全产业链闭环,金健速冻产品品质

得到了最大化保障。

除了在产品层面最大化为市民餐桌安全护航,金健速冻还在量身定制产品,最大化满足市场需求方面下足了功夫。

李子清告诉记者,针对当下广大高校、企事业单位食堂亟需大量优质早餐的需求,今

年6月份该公司量身定制推出金健速冻餐团服务,涵盖丰盛包点、精制馒头、风味面点、特色米饺等数十个产品,企事业单位食堂当天便可得到最新鲜的健康产品,不仅物美价廉,而且准时送达,一经面世,便得到了三一重工、蓝思科技等诸多企业的青睐。