

# 预期薪资水涨船高,长沙互联网企业“高端人才”招聘难

# 产品经理、研发工程师一将难求

“想招个满意的UI(用户界面)设计师,前后两个月才招到一个开始试用。”6月7日,长沙一家网络科技公司的项目负责人刘先生如是对三湘都市报记者表示。他感慨,在IT互联网行业里,UI设计师还不是最难招的岗位,更“高级”一点的,如产品经理、研发工程师等岗位“可能半年才能遇到个合适的”。

记者了解到,应聘者的预期薪资与用人单位对岗位能力的要求较难匹配是目前互联网企业在湘招聘遭遇难题的主要原因之一。也因如此,近两年来,中小互联网企业常常遭遇“跳槽”、“挖角”的尴尬。

■记者 朱蓉 实习生 卢萍

## 月薪8000元难觅UI设计师

早在今年4月初,由于产品研发需求,刘先生就决定再招一名UI设计师。月薪预算最高为8000元,前后在百余份简历中选了十几个人面试,最终才谈定一个人。

从他近几年的招人经历说来,IT互联网行业的用人成本最少上涨了两至三成。刘先生回忆,前两年,6000元左右的UI设计师,7000元左右的后端程序员和产品经理,现在最低工资也要涨到7000元至9000元。

记者发现,北上广杭等互联网发达地区的人才回流,对薪资预期相对较高,或成为长沙互联网行业月薪水平水涨船高的原因之一。

出于家庭原因考虑,在杭州一互联网企业已工作了3年的李先生在去年底回长求职,“在杭州,我的工资月薪是2万元,一年发15个月薪水。”他告诉记者,回长沙后,他的预期月薪在1.5万至2万元,但经过两三个月的努力,最终以每月1.3万元的工资入职一家游戏公司,从事棋牌类软件开发。在李先生之前,这家公司的游戏开发人员平均月薪在8000元至9000元之间。

不仅仅是互联网行业,在

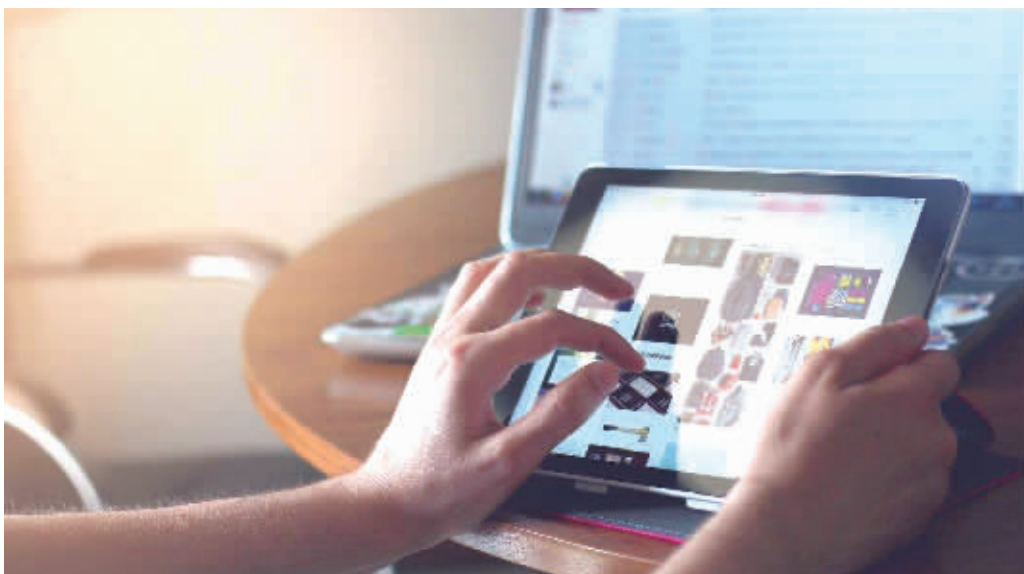
同等从业经验和岗位的前提下,长沙整体薪资水平较之前都有一定程度的上浮。

日前,由湖南省统计局发布的数据显示,2017年我省城镇非私营单位就业人员年平均工资为63690元,这一数字与2016年的58241元相比,同比增长9.4%。从事猎头工作多年的宋女士称,IT行业因为仍是资本热点,所以表现会更明显,预期薪资上浮在30%至40%，“常遇到候选人期望薪资与雇主开出的待遇条件无法吻合”。

## 近三成“程序猿”半年内跳槽

为了降低用人成本,也有企业选择了招聘部分低起点员工,边做边培养的策略。另一互联网公司的项目负责人王先生称,2016年,他以不到5000元的月薪招了一名产品助理,到今年初,已能够基本胜任产品经理的岗位工作要求,月工资也涨到了近8000元,“刚准备让他独立承担项目,就提了辞职。”

日前,拉勾网发布的数据显示,互联网从业者的跳槽周期约为17个月。其中,52%的从业人员会在入职不满1年后跳槽,29%的从业人员会在半年内跳槽,而在一家公司待上两年再跳槽的比重在21%左右。



好的UI设计(界面设计)让软件变得有个性且操作简单,对程序员的要求更高,相应的报酬也更高。

## 快速提现额度不受限 银行系宝宝理财更受宠?

本报6月7日讯 昨天零时起,余额宝转出至银行卡的快速到账服务额度开始调整,从此前的每日5万元下调至每日1万元。

就在上周,货币基金新规正式发布,“宝宝类”货币基金的T+0赎回,单日限额1万元,但银行系宝宝不在限制范围内。

实际上,近年来,不少银行都有推出货币基金产品,也就是大家俗称的银行系宝宝。货币基金新规主要针对非银行支付机构,因此银行系宝宝并不在限制范围内。

6月6日,记者查询多家银行的货币基金产品,

比如微众银行的众赢货币、兴业银行掌柜钱包、民生银行的民生如意宝等,每日提现额度都达到或超过100万元,并且是实时到账。

“新规之下,银行系宝宝能够满足日常资金流转额度较大的投资者,无疑是很有吸引力的,必然会吸引部分投资者转战银行系宝宝。”业内人士表示,但提现新规对大部分互联网宝宝的投资者不会造成影响。数据显示,从单户余额看,超过80%的货币基金用户余额在1万元以下;从单笔交易金额看,赎回金额在1万元以下的交易笔数超过70%。■记者 潘显璇

实习生 戴伟豪 卢萍

## mu-X牧游侠为三江源科考活动保驾护航

由江西五十铃mu-X牧游侠联合《中国国家地理》举办的科考系列活动第一站“探冰川,敬自然”藏东南科考活动已经完美收官,第二站三江源科考活动“寻水源,育梦想”于2018年6月8日正式启动行程。此次科考活动走进被称之为“江河之源”的三江源地区,旨在通过活动让大家了解科考,参与科考,加入到保护孕育着我们中华文明的水之源头的行列里;这次科考活动由科考级SUV—mu-X牧游侠全程陪同。三江源地区平均海拔3500~4800米,作为一款科考级的SUV,mu-X牧游侠2000转时能达到最大扭矩430牛米的输出,高海拔爬坡也能轻松应对,2018款改善了座椅的支撑结构,全系标配手动腰托调节,在舒适度方面得到了大幅的提升,这些都为三江源站科考活动能圆满成功提供了安全保障。

经济信息

## 华夏战略配售获“准生证” 最快下周开始认购

6月6日华夏3年封闭运作战略配售灵活配置混合型证券投资基金(以下简称华夏战略配售,基金代码501186)等6只“战略配售”基金获得证监会发行批文,这意味着首批以战略配售股票为主要投资标的的基金即将面市,这些基金可投资以IPO、CDR(中国存托凭证)形式回归A股的科技巨头。据悉,华夏战略配售基金将很快启动发售,预计最快6月11日投资者就可以开始认购,但具体情况需以基金公司招募说明书为准。业内人士认为战略配售基金的推出是公募产品的重要创新也是普惠金融的又一次实践,普通投资者可以通过战略配售基金成为知名科技企业的战略投资者。

经济信息

## 光大云缴费:助力普惠金融迈进新时代

生活缴费贴近百姓,是践行普惠金融的最佳领域。截至5月底,光大银行搭建的开放式缴费——光大云缴费平台,在湖南已上线缴费业务51项;今年前5个月交易金额达59亿元,较去年同期增长83%,交易笔数达3845万笔,较去年同期增长86%。

过去,银行在接入缴费项目等方面存在着技术等多种难题。老百姓的生活缴费,不同的费用往往要去不同的地点缴纳。“云缴费”打破以往各自为政的金融壁垒,实现支持多家银行卡缴费,在不改变客户用卡习惯的前提下,老百姓可通过“云缴费”足不出户轻松缴费。

光大银行长沙分行相关人士介绍,“云缴费”连接供需两个开放端,一端整合接入各类缴费资源,包括全国各地水、电、燃气、有线电视、宽带、供暖、通信费、培训考试费、停车费等;另一端开放给代理缴费

服务的各类合作伙伴,包括支付公司、电商平台、金融同业等,为民众提供全面、优质、便捷的生活缴费服务。

2017年,光大云缴费平台用户已达1.46亿,交易金额突破880亿元,交易笔数突破5亿笔,光大云缴费国内各类水、电、燃气、手机充值、交通罚没等缴费项目已超2500余项,微信、支付宝等各类大型支付、电商、银行同业等缴费合作伙伴超过280余家,服务覆盖人群超过8亿人。

光大云缴费持续创新,在现有便民服务基础上,将重点开拓物业、教育、水务、租房等行业板块数万亿元广阔缴费服务市场,积极做到服务前移、服务上门、服务到指尖、服务贴心,构筑全方位、一体化、无时空地域限制的“金融+生活服务生态圈”,深入推动普惠金融服务升级。

■通讯员 郭诗颖 经济信息

渤海银行 长沙分行 买理财,到渤海!

367天预测年化收益率 5.41%

产品类型	销售区域	期限(天)	认购/申购起点金额(万元)	客户预测收益率(年)
稳健类理财	全行	97	5	5%
	全行(直销银行)	275	5	5.30%
		367	5	5.41%
开放式理财	全行	1	5	4.61%
		1	100	4.80%
		1	1000	4.90%
	长沙私行专属	1	5000	5.05%

渤海银行连续11年所有自主研发理财产品全部实现预测收益率,我行每两周滚动发行两期理财产品,币种丰富,收益稳健,还有更多产品供您选择。

湖南地区网点:

分行营业部: 0731-88738888 湘江世纪城社区支行: 0731-88845898  
芙蓉路支行: 0731-82718686 香园社区支行: 0731-88845886  
河西支行: 0731-88731111 迎新路社区支行: 0731-88809899  
常德分行: 0736-2966866 友谊路社区支行: 0731-88809888  
株洲分行: 0731-22970000 铜梓坡路社区支行: 0731-88809909  
湘潭支行: 0731-52812222