

大学生们,过年收了多少压岁钱

湖南受访大学生中,逾一成收了超4000元,七成选择自己支配,很多人拿去理财

近日,中国高校传媒联盟面向全国百余所高校的2460名大学生发起问卷调查,结果显示,今年过年,86%的受访大学生收到了压岁钱,79%的受访大学生认为大学生应该收压岁钱。春节期间,湖南大学生们的压岁钱“收入”几何?他们是怎么花的?进行理财的大学生又占多大比例?

2月28日,记者就这些问题对我省多所高校的大学生进行了走访调查。

数据 | 七成大学生自己支配压岁钱 理财成主要方向

今年正在念大二的刘诗是湖南本地人,对于春节期间网上流传的全国红包地图,她笑称湖南的单个红包金额(800元)没有网上说的那么夸张,但她每年收到的红包总额也是颇为可观的。“刚刚参加工作的堂哥还给了我一个小红包,但我不享有支配权,钱基本都上交给父母了。”刘诗表示,每年收到的红包和家里发出去的红包都差不多,“毕竟是家长发出去的红包,所以压岁钱还是都用来‘孝敬’父母。”

临近开学,针对湖南在校大学生的压岁钱去向,三湘都市报记者进行了一次问卷调查,此次调查对象涉及中南大学、湖南大

学、湖南师范大学等多所高校的100多名大学生,共收回有效问卷110份。

结果显示,超九成的大学生过年期间收到了压岁钱,只有12人未收到压岁钱,占总数的8%。其中,42.6%的学生压岁钱总额低于1000元;1000元-2000元的达到31.5%;2000元-4000元的有15.7%;同时还有10.2%的人超过了4000元。在回答“压岁钱如何支配”这一问题时,高达72.6%的大学生选择自己支配收到的压岁钱。其中,58.7%的人选择存在银行或者购买理财产品,26.9%的人选择用于自己的生活费和学费,还有部分大学生则选择用于吃喝玩乐。

现象 | 压岁钱消费多元化 部分家长有意识建“教育基金”

大三学生王洁云今年和家人一起在云南度过了春节,和往年相比压岁钱少了一些,主要是因为没外出走亲戚。她坦言自己并不是怎么特别会理财,“压岁钱大多都是用来购置新衣服和化妆品,纯粹就是为了花得开心。”她说:“虽然是大学生了,但是还是希望家长们能够一直给我们压岁钱。听说有的地方习俗是结婚之前都必须给压岁钱,希望我们家也能这样。”

杜伊是中南大学的大四学生,和往年一样,她收到了近5000元的压岁钱,杜伊的压岁钱通常会用来满足个人爱好。去年,爱好绘画的她用压岁钱购置了全新的手绘板,对于自己压岁钱的

使用她个人还是比较满意的,“因为我比较热爱摄影,今年可能会买一个新的定焦镜头。”她说,“希望大家能把压岁钱用在该用的地方,可以适当购买一些培养和发展自己兴趣爱好东西。”

长沙家长王女士告诉记者,女儿在湖南大学读书,和往年相比今年收到的红包要大大减少,因为女儿要毕业找工作了,对于赚钱的不易也有所了解,不愿意再收长辈的钱。王女士很欣慰,坦言:“其实大学生的压岁钱并不需要太多,图个过年的好彩头就可以了。”女儿六岁的时候,王女士就帮她开了一个银行账户,专门用来存储压岁钱,女儿从小到大的学费都是直接从压岁钱里出。

提醒 | 手机理财很方便 但也要当心陷阱

和大多数忙于找工作的毕业生不一样,周语已经成功保研至四川大学,平日里最大的兴趣爱好就是阅读文学类书籍,往年的压岁钱她也大多用来购买书籍,此外部分还会用来充当新学期的首月生活费。她说:“女孩子总是喜欢购买一些化妆品,这是很正常的情况,但是我个人觉得还是要理性消费,不要把钱全部用来买口红就好。”

针对大学生该不该收压岁钱,湖南财经学院辅导员陈老师表示,只要长辈愿意给,收也无妨。不过在压岁钱的使用上,陈老师提醒家长应该加以指导,“虽然

大学生已经成年,但理财经验还是相对缺乏,‘财商’不高,而大学生自己也应做好规划,合理善用这笔钱。”

随着手机支付的普及,近两年很多家庭不再直接给现金红包,而是采用微信或者支付宝红包的形式。“近年来,手机理财平台开始进入大众视野,许多大学生也开始选择这种便捷且收益较高的理财方式,但是也应警惕高利润背后的高风险。”陈老师提醒,要选择可靠的理财平台,谨防冒牌链接和山寨网站。

■记者 陈舒仪 实习生 金琪 张娜



延伸阅读

节后理财产品 收益不降反升

一般来说,春节假期过后理财的收益率会出现预期收益率和发行规模的回落。但今年,节后理财市场依旧火热,大多数理财产品预期收益率都在5%以上。业内人士介绍,这段时间收益率的不降反升,主要由市场经济状况决定。除了加息预期的升温,还有资金面的偏紧。

“我们银行近期推出的净值型理财产品,10万元起购,折合7天年化收益率6.18%。”某股份制银行理财师介绍说,跟往年不同,这几日理财产品收益率不但没有下行,反而普遍上涨。记者走访多家银行网点发现,银行理财产品普遍保持了超过5%的预期收益率。

与此同时,互联网理财产品还出现了限购。以余额宝为例,年化收益率从2月份份开始回升,从3.927%涨至年前的4.07%,近日又提高到4.10%左右,不过,一直到3月15日,都是只有每天上午9点限量发售。

而微信理财平台上的多数货币基金理财基金,节后的七日年化收益率也普遍达到4.4%、4.5%的水平。

理财师建议,投资者可根据财务状况和投资需求,选择一款合适的产品,给今年的投资理财开个好头。以压岁钱为例,压岁钱理财始终要以“稳健”为主,首选定期存款。最好是给孩子单独建立一个专门的账户,专款专用。如果是选择理财产品,孩子年龄较小的话可以选择投资期限在3个月以上,半年以下的产品,收益率相对比较高。如果孩子年龄较大,则可以考虑基金定投,特别是带孩子参与整个投资过程。这样一方面可以实现理财收益,为孩子积累教育金;另一方面,可以引导和培养孩子的理财观念。

■据北京晨报

去年互联网财险保费收入同比下降 车险保费收入下滑两成

中国保险行业协会近日发布数据显示,2017年,互联网财产保险保费收入493.49亿元,同比下降1.75%。其中,互联网车险业务占比持续下滑,非车险业务保持较快增长。

在493.49亿元保费中,车险保费收入占62.25%,为307.19亿元,同比下降23%;非车险保费收入占37.75%,为186.3亿元,同比增长80.25%。

从销售渠道来看,公司移动端(APP、微信等方式)业务和第三方(第三方网络平台和专业中介机构)业务

占比逐步增加,官网业务占比逐步缩减。

从产品销售情况来看,退运险、出行意外险、网络卖家履约保证保险、产品质量保证保险等成为热销产品。

中国保险行业协会财险二部负责人刘阳表示,近年来互联网非车险产品不断创新,结合网络消费场景推出了相关保险产品,对促进消费升级和改善消费体验起到了重要作用。随着居民网络消费增加和保险意识不断增强,互联网非车险需求将快速释放。

■据新华社

从“薪”开启新生活, 银行代发工资的福利你知道吗?

近期,记者走访了各家银行,发现民生银行的“薪悦生活”确实是一款为大家提供“薅羊毛”机会的良心产品。

一是优惠特别多。开卡免工本费、年费、小额管理费等等常见开卡费用;账户变动微信即时通知,无手续费;各类渠道代发不收取任何费用、无手续费;此外,还为优质企业配置专属薪资理财卡,湖南省内ATM取款每月前5笔免费,全国本行柜面及ATM取款均免费。

二是资金很安全。配置“安全账户锁”等工具,确保代发资金安全。

三是操作特简便。线上、线下双渠道业务服务模式,可通过柜台、网银、手机

银行等多种渠道代发。电子代发实时到账,7×24小时均可交易;还可以通过柜面代发在双方约定时间到账。

四是增值服务好。配置专属定制理财,收益高,预期收益率较同期限理财产品高出10-20个BP。制定专属团险计划,保费低、范围广,同时配套提供弹性福利管理平台,供员工在线操作。优质企业可申请绿色信用卡团办通道和专属信贷,在线申请,1分钟速批。此外,还可为优质代发客户提供机场贵宾服务、高尔夫畅打服务、惊喜礼品、生日回馈、定制专享活动等等。

如有需求,可拨打民生银行客服电话95568咨询就近网点。

■卫鸣笙 经济信息