

好多巴多共享门店 手握九把“吸金”钥匙



好多巴多
共享门店

好多巴多
www.96477.com

随着好多巴多共享门店推出，一时间成为新零售的热议话题。各大实体门店都在打听、研究好多巴多共享门店是什么？竟然有如此大的吸引力。有业内人士提出，它或将改变县域经济模式。

但是仅仅基于这样的认知，好多巴多共享门店有什么秘密武器。那么今天给大家细细讲解这其中的九大优势，让您更加深入、全面地了解好多巴多共享门店。

■ 李安彬

形象升级， 好多巴多赋予门店金字招牌

品牌的重要性对于任何一个商家来说都是无需赘言的。加入好多巴多共享门店，就意味着您给自己的门店赋上了品牌。好多巴多荣获诸多荣誉：“农产品电子商务50强”、“中国电子商务O2O示范企业”、“年度电商扶贫典范”、“2017年度农业产业化示范企业”、“百家诚信示范单位”、“湖南省精准扶贫十大企业”等等。同时3年内，开设4万家，这一金字招牌，让你的门店脱颖而出。

同时，我们会给您的门店进行一系列改造和升级，使得它从视觉上和品牌互相吻合。一旦经过这样一番修饰和改善，您的门店就会比周边的竞争对手拥有更高的品牌认知度，从而大大提升顾客流量。

海量优质货源， 是门店核心竞争力

“物美价廉”是生意场上的硬道理。优质的货源是任何一个商家都梦寐以求的，只有优质的货源，才能勾起消费者的复购心理。

但是往往传统门店对于货源是不可控的，因为现在市场上的进货渠道千千万万，更是有许多滥竽充数者混在其中。所以，寻找优质的货源一直都是各大商家需要解决的问题。

加入好多巴多共享门店，则不需要您四处奔波去寻找优质货源。好多巴多以产品“品质”为核心，以“解决消费信任”为目标而成立，有严格的十大优选标准，百分之百杜绝假货。

同时，好多巴多涵盖了特色农副产品、茶叶茶具、跨境商品、服装家纺、百货日用、电器建材、旅游等百万海量商品，一件也能批发。

精准顾客导流， 是门店利润关键点

既然是做生意，那就要做天下人的生意。目前很多实体店的服务范围都仅仅局限在当地的一个镇、一个村、一条街。

有人说现在可以利用网络电商打开局面，这样的回答其实只答对了一半。利用网络是没错，但是传统的网络电商真的可以很好地解决传统门店的这个痛点吗？

好多巴多共享门店利用整个好多巴多平台的力量，给您的门店带来客源。这样的客源，都是对好多巴多有所了解或曾经在平台上消费过的顾客，属于精准客源。将他们引入您的门店，会大大提高成交率。同时，我们还附带了专门的跑腿服务，让您的门店服务质量更上一层楼。



产品上行，做5000万人的生意

在传统门店中，销售商品往往只是通过线下的渠道，这样的方式对于现在这个时代，产生的效益或许已经极为有限。纵然有部分商家已经开始结合互联网进行经营，但是在偌大的网络领域中，想把自己店中的商品推销出去，还是稍显艰难。

而好多巴多共享门店不仅仅停留在利用网络电商这种方式上，而且还建立了一条“电商高速路”。它以好多巴多现有的电商平台为运营渠道，

隔离了电商领域中众多杂乱的信息，直接把商家和顾客相互之间最需要的、最有用的信息串联起来，从而让商家能够更有效、更精准地实现商品上行。

除此之外，好多巴多共享门店还能让商家直接对接好多巴多培养多年的会员客户，他们的数量达到了5000多万，一旦有了这样一个庞大的顾客群体，相信各位商家的生意会好做许多。

生意指导，手把手教您开店

经营过传统门店的商家可能都有过这样的经历，对于门店的开设以及后续运营、推广和建设工作都是一头雾水，所以经常会陷入各种误区，甚至走很多冤枉路，花不少冤枉钱。这些看似难以理解的部分，在商家眼中，都大大提高了开设门店的门槛，让他们望而却步。

加入好多巴多共享门店，这一问题便迎刃而解。因为我们将提供最详细、最全面的生意指导，并且会派出自建的地勤团队，为商家提供上门服务，制定适合的营销方案；同时，对商家进行门店建设、规划等各方面的培训和指导，从而全面提升商家运营、管理店铺的水平能力。

“智慧门店管理”系统，让您躺着把钱赚

对于传统门店的经营，往往都是店主亲力亲为，各项事务，无论大小，都需要亲自过问。这也是传统门店发展一直以来的一个问题。

好多巴多共享门店，针对传统门店的这一痛点，推出了“智慧门店管理”系统。这一全

新的系统，主要是集商品管理、顾客管理和营销服务于一体，用来帮助店主实现无忧管货、管钱、管顾客。该系统的成功运用，得以将原来人工化的工作变得智能化，是区分传统门店和共享门店的一个重要标志。

九大仓储物流中心， 享受物流快感

好多巴多共享门店，可以用它雄厚的仓储物流实力，解决电商物流痛点。众所周知，物流在如今对于任何一个商业化的平台或是系统，都是重中之重。在建立之初，好多巴多为了将来能够打造出优质的物流体系，就狠下了功夫。

通过这九年的不断建设和发展以及完善，我们已经逐渐在全国建立起了黑龙江、河南、陕西、广东、贵州、江苏、甘肃、宁夏、湖南九大仓储物流中心，用来辐射整个线下门店。这样全国高达80%以上的订单，都可当日或次日送达消费者手中。

赋能门店多种增值业务， 让您数钱到手软

目前很多传统门店的赢利点都已经不仅只靠纯商品，他们还通过各种方式，利用自身门店，展开其他的业务活动，从而提高自己的总收入。这种多渠道赚取利润也让很多商家颇为羡慕，但是这些额外的增值业务，并不是所有商家都能得到。

但是加入好多巴多共享门店，我们会让您也成为这块“蛋糕”的分享者。好多巴多共享门店会以创新的业务模式帮助店主多元经营，扩充利润。除了传统的零售业务，店主还可轻松接入代售、代收、旅游、缴费、通讯、维修、邮政、家政等丰富的增值业务。

享受B端批发价， 利润有保障

货源价格的高低，是衡量商家利益的重要指标，若是能获得最低的进货价，那么赚取的利润则更高。现如今，鉴于市场的庞大性和复杂性，无论什么商品，其进货的渠道及货源的价格都五花八门，这也让商家很难捕捉到真正靠谱的进货价格。

好多巴多共享门店特意为主店打造了专属福利，这项福利应该可以看作是“折上折”，即使是一件也能享受批发价，能给商家提供进一步获取巨大利润的空间。