

联合创始人访谈录

# 龚妮娜：人生就该与自己较劲



“我喜欢冒险，喜欢不一样的生活。”在大茶联合创始人龚妮娜眼中：人生就该敢拼敢闯。

在从事教育行业的这15年间，她不断尝试新角色。主持人、总经理秘书、微商达人、电商经理人，这一个个身份“标签”，为这位外表温柔似水的女人打上了“大女人”的气质。

## 从事过多种职业

1979年，龚妮娜出生于江苏宿迁的一个教育之家。1998年考入中国矿业大学。从读书开始，她的兴趣就尤为广泛，在攻读文学与法律的同时，还自考了播音主持。

2002年毕业后，龚妮娜顺理成章的进入徐州人民广播电台做经济类节目主持人。“我是一个兴趣爱好广泛的人，所以我就想尝试去做播音主持，也是为了培养一下自己适应社会的能力。”龚妮娜解释着当初选主持职业的初心。然而不安现状、喜于尝试的龚妮娜随后又来到淮安的一家印刷公司做总经理秘书。正当职业生涯突破期的她，因2003年的“非典”，在家人的强烈要求下，龚妮娜辞职回到宿迁老家。

“我爸是搞教育的，他希望自己女儿能够稳定一点，所以我就听从父母的意见去报考教师。”这一项工作是她职业生涯最为漫长的坚守。“最忙碌的时候，我一个人上全年级12个班的课，一周达28节课。法律、思想品德、语文、数学、英语我都教。”龚妮娜深情回忆起教书的时光。

## 从不安分爱挑战

教师是一个非常受欢迎的行业，意味着稳定、高薪，工作既稳定又拥有社会地位。但是对于“不安分”的龚妮娜而言，这还远远不够。

2008年她又自考了徐州师范大学英语专业。“我老公英语专八，为了证明我不比他差，我才去自考的。这个动机纯属于较劲儿。”龚妮娜笑着说。

为了跟上时代的步伐，做一个一专多能的人，龚妮娜又考取了国家心理咨询师三级证书。“当时这个行业是个热门又稀有的职业，这不仅助力我多了一份职业选择，更应用在我的教师生涯中，给学生做心理辅导。”因此龚妮娜被学生亲切的称为“万能教”。

## 加入大茶网开店

有了家人强力的支持做后盾，龚妮娜更加放开手脚去尝试。2009年龚妮娜将目光对准了电商，开起了网店。因为刚开始不懂，需要花费很多时间去选货、打包、发货，每天守店熬到半夜，非常之累。

不管过程如何辛苦，但付出总会有回报，她的店铺每个月纯利都有两万多。有了一定经验积累后，龚妮娜又转战微商。这次微商见效很快，每个月的收入也顺利达到两万。“我对新的东西很敏感，只要是自己想做的事都会坚持做下来。”

由于爱喝茶，2015年5月在同事的

介绍下，龚妮娜来到了大茶网，老公在他的影响下也在2016年7月加入大茶网，成为联合创始人。都说夫妻搭档事半功倍，2017年3月夫妻俩在江苏无锡江阴区开起了大茶网体验店。

这十多年来的教师和销售经验，让龚妮娜培训起团队来更是得心应手，就算每天往返于学校和市场，她也乐此不疲。随着团队人数的壮大，龚妮娜已经谋定今后的发展。她表示：“我会全力以赴的去做好体验店，做好宣传、把分享计划分享给更多需要的人群，让更多的人都能分到红利。”

■文：郭丽文

桃源  
红茶

百年湖红  
至尊典范

桃源  
富硒茶

来自大自然的恩惠

大茶  
DACHA

农业部农产品地理标志认证  
生态有机富硒茶园示范基地  
全国绿色食品原料标准化基地县