

联合创始人访谈录：

## 甘智勇：从IT老板到农业互联网企业家



8月26日，在大茶网举办的“平台经济、分享达人”研讨会上，来自大茶网贵州服务中心的负责人甘智勇斩获了“2017年度国际旅游奖”。

“我的目标不是拿奖，而是要把好的平台，好的经济模式分享出去，让更多的人获得分享经济的红利。”甘智勇表示这位企业家的自信与担当、责任与使命，都与他的个人经历密不可分。能在短短一个多月把业绩做到150多万，这仅仅只是他在人生路上的一个小批注，而他更大的梦想就是一助推公司成功上市。

## 体育老师转行做IT

37岁的甘智勇，长沙人。2002年临近大学毕业时，在学校的组织下，他带领着同系三十位同学来到益阳南县做实习老师。

“当时我就想，如果一直做老师的话，那么未来30年，甚至40年后生活的样子，我都可以想到。”一成不变的实习生活对甘智勇触动很大，毕业后的甘智勇选择回到当地报名当兵。

读军校是甘智勇儿时的一个梦想。“我从小就想进部队，其实我高三那年也去应征过，但由于感冒导致体检没有过关。”

但天不遂人愿，这次依然没走成。甘智勇表示，“那个时候太自信了，以为可以凭着本科学历择优录取。”但由于不懂人情世故，他落选了，最后不得不面对现实，开始找工作。

刚开始工资只有600多元，徘徊了几个月后，2002年底，甘智勇在朋友的介绍下来到长沙火车站的电脑城，正式开启了他人生转折点的一份工作——推销投影仪。

忆起初衷，他说：“当时我对IT等相关知识一窍不通，但觉得这个东西与时俱进，充满了科技信息，是朝阳产业。”事实证明，甘智勇的预判和选择都是正确的。

## 业务员变身老板

看似光鲜亮丽的IT达人，实际上对零经验的甘智勇而言，并非想象中的那么好。

“当时投影机几万元一台，一年也卖不出几台。”但他凭借自己的努力和不服输的精神，做到了一个月4万元的提成。在销售行业甘智勇越来越得心应手，不断攻城略地。各种弱电智能化、会议系统、网络、监控、灯光音响、学校多媒体教室等无所不销。

就这样，蛰伏七年的甘智勇，一日破茧。2009年7月，他在长沙成立了自己的公司——湖南大恒科技发展有限公司，开始了他独立创业的生涯。

他说，“人的梦想都是被一步一步放大的，而且IT行业入门门槛并不高，只要有供应商和客户资源就可以开展业务。”也正因为多年的行业积累，奠定了这种基础。

2009年对于甘智勇来说是非常具有意义的一年，事业、爱情双收年，婚后育有一女。从未浇熄创业念头的他，没有因此而停下脚步。在家的好爸爸，在外的拼命三郎，只要一有时间就出去到处考察项目。

## 关闭公司投身大茶网

2016年9月，在一个偶然的机会上了解到大茶网。10月28日，甘智勇成为大茶网联合创始人，在跟大茶一起走过来的10个月里，他深感市场的前景远大。

于是2017年2月才去过一次贵州的甘智勇，就决定成立贵州省服务中心，同年3月份贵州大农数据科技有限公司注册成立。为了把大茶这份事业做好，今年5月关闭了之前的IT公司，全心全意投身大茶网，经营贵州服务中心。

前不久因为分享计划的推出，今年一直在贵州未曾回家的甘智勇这才抽空回到长沙，参加了“平台经济、分享达人”研讨会。

“贵州是个贫困省，但省内各种资源丰富，国家政策扶持大，尤其是在电商、精准扶贫、农产品上行这些领域，政府支持力度很大。”甘智勇说。

“希望分享计划这个项目能够快速形成聚焦效应，在全国遍地开花，为今后各个地区的服务中心产生更大的助力。未来，我将随同大茶一道，贡献自己的力量，把贵州大农发展成当地农业电商的典范企业。”甘智勇自信地表示。

■郭丽文

桃源  
红茶

百年湖红  
至尊典范

桃源  
富硒茶

来自大自然的恩惠

茶

D A C H A

农业部农产品地理标志认证  
生态有机富硒茶园示范基地  
全国绿色食品原料标准化基地县