骚扰电话生产链调查:电信企业专属套餐被"利用",实名制按号段自动"盲打"

30人团队1天能拨出24000通电话

"大哥你好!这边是五州万家广场售楼处,我们在地铁口新推了一批商铺,价格一万八左右……"像这样的骚扰电话你一天能接到几个?

"12321网络不良与垃圾信息举报 受理中心"数据显示,2016年6月至 2017年4月,该中心收到的举报涉嫌骚 扰电话月均量约1.6万件次。骚扰电话 已成为社会肌肤上的一块"牛皮癣",让 人不胜其扰。

电话销售是当今一些企业惯用的销售手段,也是骚扰电话的重要来源。近日,记者采访了曾在房地产电销公司工作的内部人员,揭秘"谁在打、怎么打、打给谁"这一骚扰电话生产链条。



谁在打? 30人团队一天竟能拨出24000通电话

狭小的空间里,近30人戴着耳麦,紧挨着坐在工位上,大声重复着同一"开场白"。这是南京一家房地产营销策划有限公司的电销场景,这里一天能轻松拨出24000多通电话。

"看了一下今天整体开拓数据,咱们组普遍是800多通,其他组有人打到1000多通,而且不止一个。"销售主管吕某某表情凝重,他对组员们的通话量和意向客户开拓量很不满意。

"每通电话电脑都有记录, 有录音,知道弄虚作假的后果吧!" 吕某某提醒组员虚报开 拓量,会被公司罚扣工资和提 成,甚至被开除。"相信自己! 相信团队!策马奔腾!我们绝 不后退!"这类打鸡血的口号 在每天早、晚会上都会被高喊。

这家规模不到40人的电销公司,大多是95后。他们8点半上班,打到晚上七八点,因中午打电话易被投诉,会休息2小时,每周周一单休一天。他们每月底薪2600元,没有"五险一金",若能卖出一套商铺,会拿到总价1.5%的佣金。

"前两个月处于知识积累阶段,基本是两三个月之后才有开单。"负责人王某在面试时说,公司业务来源主要为开发商代理销售商铺。人员流动性很大,有一小半是暑期学生兼职工。"这一行确实比较枯燥辛苦,人来人走,人去人留。"

变卖公告

本院依据申请执行人中信银行股份有限公司长沙分行的申请依法对下述财产进行变卖,现将变卖事项公告如下:

一、变卖财产:

被执行人熊敏艳提供抵押 的位于长沙市岳麓区枫林一路 737号共和世家公寓 5 栋 201 号房屋(权证号:710148069);

二、标的物情况:

上述房屋有租赁,本院依现 状拍卖,房屋过户产生的税费及其 他费用由买受人承担,拖欠的水电 费,物管费等费用由买受人承担;

三、变卖价格:

第三次拍卖底价人民币 698万元;

四、应买方式:

自本公告发布之日起 60 日

本院依据申请执行人中信 内,一次性足额缴款,如无人应于股份有限公司长沙分行的 买则变卖结束;

五、多人应买时处理:

以第一个一次性足额将款 项汇至本院指定账户的买受人 65章

六、变卖地点:

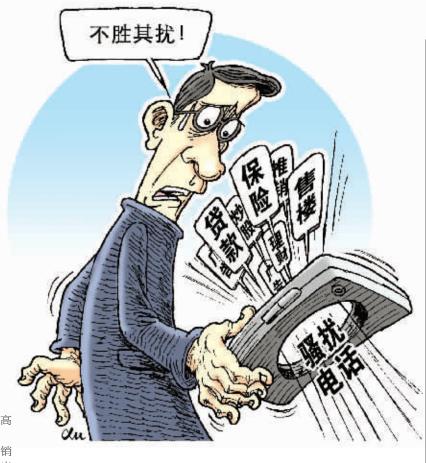
长沙市开福区人民法院执 行局 315 办公室

电 话:0731-84816552

八、汇款账户:

户名:长沙市开福区人民法院 开户行:长沙银行开福支行 账号:800032165320014 特此公告

> 长沙市开福区人民法院 2017年8月22日



怎么打? 实名制按号段自动"盲打"

"现在国家实名制要求(卡号)必须落实到每个员工身上。"在爆料者人职第三天,自称是某电信公司南京市分公司业务经理的张伟(化名),上门到这家公司,拿着他的身份证办了两张手机卡,用于公司外呼。这意味着拨出去的每一通号码,在对方手机上显示的是员工个人实名制手机号。即使因投诉被封号或追责,也很难查处到公司。

"有意向请按1,继续接听请按2。"该公司外呼系统可实现自动拨号,每拨完一个号后,只需按一个键就可自动接通下一个号码,耗时不到10秒。张伟说,电销公司一般按照员工人数1.5倍配置手机卡号,一张身份证能办5张卡。"在拨打电话中,哪个卡空闲就可以自动跳转到哪个卡,不会占线,方便自

动拨号,提高效率。"

"现在公司这边有166元每 月的套餐,包含4000分钟通 话,超过了就额外收费。标准的 话,一个电销人员一个月要配 8000分钟。"张伟告诉记者,开 一家电销公司,需要配备语音 网关、话机、卡机、手机卡等硬 件。爆料者离职后,去公司营业 网点注销上述两张手机卡时得 知,该套餐信息为"快递行业专 属套餐"。

"现在政府查得严,只能按号段'盲打',但是这些号段我们也是有筛选的,打的都是南京本地的。"爆料者告诉记者,此前公司从某地车管所拿过客户资料,打到意向客户的成功率比较高。张伟也透露,手机号中间4位是归属地,通过一套系统排列组合就可选出特定地区的手机号。

打给谁? 号码有猫腻 话术有技巧

"万条起步2毛一条,千条起步4毛一条,千条以下6毛一条。"记者以开办房地产电销公司的名义,向一个网上的客户资料卖家咨询时,对方推荐的正是王某所说的来自某地车管所的车主信息。

记者扫码支付400元后,含有1000条车主信息的表格就发了过来。打开看到,每条车主信息下有姓名、手机号、身份证号、汽车品牌、车牌号、住址等个人详细信息,记者核验后确为真实。

"要禁用一些给客户直接拒绝你机会的词汇,比如说,你考虑吗?你需要吗?任何人本能反应是不需要。"在正式上岗打电

话前,公司会给新人安排话术、 金融常识、房地产常识和项目知识等培训。苏某是该公司一名销售经理,因业务能力突出负责给新人传授电话销售技巧。

"任何一个客户只要没到售楼处来,没有当面见到本人,没法判断是不是'水货'。"在口授经验时,这位语速超快的女销售经理扮演着接电话的客户,与爆料者一遍又一遍地操练电销话术。"一定要相信,下一通电话就是意向客户。"

该公司还制定了骂客户会被罚款的规定。"毕竟是你主动给人家打电话,骚扰别人,万一被人家举报,你就完了。"苏某说。 ■据新华社

相关部门

可探索健全 失信制裁机制

电信分析师付亮认 为,仅依靠"12321"投 者报机制远不够,目 前举报水平不信高,即使是 责令电信运营商暂号,机 外理对拨打骚扰电呼戏打骚扰电 受益以现,封号是 后续跟处罚,封号是 没用的。"