昔日边销茶，今成“宾上客”

目前安化已经在105个国家正式注册安化黑茶商标

踩制成型的千两茶，要晒足四十九天。记者 吴虹漫 摄

研砺奋进的5年

——湖南十大农业品牌巡礼

万里茶路，起于安化茶马古道，黑茶是其中不可缺少的角色。根据记载，从1524年到1942年，418年间安化黑茶一直作为朝廷管制的官茶专供西北，成为世界黑茶中心。

“世界只有中国有，中国只有湖南有，湖南茶叶看安化”，安化的黑茶产量世界第一，其宣传语也十分霸气。近年来，通过发力高端市场，安化黑茶已从昔日专供西北偏远地区的边销茶，逐渐走进都市，成为许多高端人士的“宾上客”，并且正在走出国门、走向世界。

老牌黑茶车间忙 今年销量有望翻番

7月正值盛夏，酷暑难耐，但在安化县白沙溪茶厂股份有限公司（以下称白沙溪茶厂）的厂房里，却是一幅火热朝天的景象。成型加工车间内，二十多名工人正在对装着黑茶的篾篓进行踩压，经过踩压、整形、重杠压实之后，一根根形如圆柱，大小规格一致的千两茶就此产生。

白沙溪茶厂研发部经理张岭苓说，车间有7组工人，每组7个人，一组一天可以压20根千两茶；千两茶的加工工序有20多道，成型包括踩制、重杠、匀杠、绞篾，4道工艺一个轮回，要压3个轮回才能做成一根千两茶；成型之后还不算完成，要经过四十多天的晾晒才行。

白沙溪茶厂是一家老牌国企，也是全国茶叶行业百强企业，中国第一片黑砖茶、第一片花砖茶、湖南第一片茯砖茶诞生于此，有着“三砖源头”、“中国紧压茶的发祥地，湖南边销茶的摇篮”之称。

白沙溪茶厂副总经理王双如介绍，今年上半年，白沙溪黑茶全球销量达到1.8亿，预计今年能达到销售3.6个亿的历史新高。与此同时，白沙溪在韩国、日本、马来西亚等国打开了广阔的海外市场，为进军国际市场而开发的“袋泡黑茶”、“金银花黑茶”、“安化茗片”等黑茶产品大受欢迎。

申请进入出口商品目录 加速走出国门

黑茶牙膏、黑茶面膜、黑茶糕点……除了黑茶饮料，一些与黑茶相关的产品也开始出现，安化县茶产业领导小组组长蒋跃登介绍，下一步安化将重点进行黑茶的下游产品和深度加工，做大黑茶产业。“我们去年的黑茶产量占了全国的三分之一，接下来我们的目标是产量要达到15万吨，产值规模至少要300亿。”

以茶叶立县的安化，去年全县茶产业从业人数达到40万人，综合产值达125亿元、年产量6.5万吨，仅财政税收就突破了2亿元，是全国茶叶税收第一县。

在安化茶产业发展过程中，加强品牌建设起到了重要作用。安化县茶业协会会长李俊夫说，使用“安化黑茶”商标有严格的标准，全县有150家茶叶加工企业，截止到6月30日，只有111家茶企允许使用 安化黑茶公共品牌，其中安化有98家。

“安化黑茶要做大做强，必须走出去。从边销到内销，从中国走向世界是安化黑茶的必然选择。”蒋跃登说，目前安化黑茶的足迹已经踏遍亚、欧、非北美的20多个国家和地区。安化黑茶要做好国内国外两个市场，把基地做大做强，使茶业加工、销售产业效益达到最大化。

但即使安化黑茶算得上湖南出口商品“小明星”，要想加速“走出去”并不容易。

蒋跃登介绍，为了将安化黑茶加速“走出去”，目前安化已经在105个国家正式注册安化黑茶商标，并且申请进入出口商品目录。“所有的商品必须有目录才能出口，目录里没有的商标、产品是不允许出去的。目前我们只能挂靠在红茶、绿茶目录出口，安化黑茶进入目录后，我们‘走出去’将更方便。” ■记者 吴虹漫

湘股首份中报出炉 金杯电工营业收入15.96亿元

本报7月27日讯 湖南上市公司2017年中报披露今日拉开序幕，金杯电工股份有限公司率先发布半年度业绩报告。数据显示，2017年1至6月，因铜价较去年同期上涨26.3%，主要从事电线电缆产品研发、生产和销售的金杯电工，实现营业收入15.96亿元，同比增长21.18%；归属于上市公司股东的净利润6393.75万元，同比下降9.6%。

金杯电工在公告中称，今年上半年，公司海外布局迈出重要一步，线缆主业扎实推进；“核心零部件制造+新能源汽车运营”布局稳步推进，产业链日渐完善。

公司同日宣布，鉴于九安在线人寿保险股份有限公司、九信人寿保险股份有限公司尚处于筹建初期，其设立尚未获得中国保监会的核准，公司经综合考虑未来发展战略及项目实际情况，决定终止参与九安人寿、九信人寿的发起设立事宜。

记者查询公告得知，2015年7月金杯电工拟以自有资金出资1.5亿元，联合同创九鼎投资管理集团股份有限公司等发起人设立九安人寿；2016年12月拟以自有资金出资1.7亿元，联合青海省国有资产投资管理有限公司等发起人设立九信人寿。两个拟设立的公司，主营业务皆是承保各种人身保险业务。■记者 黄利飞

上半年全国工业企业利润总额同比增22%

国家统计局27日发布数据，1至6月份，全国规模以上工业企业实现利润总额36337.5亿元，同比增长22%，增速比1至5月份放缓0.7个百分点。

统计显示，1至6月份，在41个工业大类行业中，38个行业利润总额同比增加，3个减少。其中，煤炭开采和洗选业利润总额同比增长19.7倍，黑色金属冶炼和压延加工业增长96.4%，有色金属冶炼和压延加工业增长52.7%，石油和天然气开采业由同期亏损转为赢利，电力、热力生产和供应业利润总额同比下降34.6%。

6月份当月，规模以上工业企业实现利润总额7277.8亿元，同比增长19.1%，增速比5月份加快2.4个百分点。

“供给侧结构性改革成效明显，企业效益持续好转。”国家统计局工业司工业效益处处长何平说，6月份工业利润增速比5月份加快，利润增长结构明显改善。

数据还显示，6月份，规模以上工业企业财务费用同比增长9.7%，增幅比5月份上升4.6个百分点。何平分析，这一定程度反映出融资成本存在上升压力，需要进一步关注。 ■据新华社

我省林权交易服务费 仍实行政府指导价管理

本报7月27日讯 今日，记者从湖南省发展和改革委员会官网获悉，为促进林业技术服务收费管理的改革，省发改委发布了《关于林业技术服务收费有关问题的通知》。《通知》规定，公共资源交易范围的林权交易服务费，具体按交易额实行差额定率累进计费。交易额100万元及以下，为3%；100–500万元，为2.5%，通知自2017年8月20日起执行。

《通知》明确，在已放开森林资源资产评估、征占用林地可行性论证服务收费的基础上，进一步放开森林资源调查、营林规划设计、营林检查验收等服务收费，实行市场调节价。

此外，公共资源交易范围的林权交易服务费仍实行政府指导价管理，具体标准为：按交易额实行差额定率累进计费。交易额100万元及以下，为3%；100万元–500万元，为2.5%；500万元–1000万元，为2%；1000万元–2000万元，为1.5%；2000万元–5000万元，为1%；5000万元–10000万元，为0.5%；10000万元以上，为0.1%。

■记者 卜岚 实习生 王佳宇

长沙七成批发零售企业“招工难”

本报7月27日讯 长沙市统计局日前对长沙市55家批发和零售业法人企业进行了问卷调查。结果显示，批发和零售业企业经营情况比较稳定，盈利能力有所增强，但多多少少存在“招工难”问题。

被调查的55家企业涉及到国民经济行业中的8个行业中类共11个行业小类，占长沙市限额以上批发零售业企业数的比重为3.5%，1–6月共实现商品销售额552.42亿元，占长沙市限额以上批发零售业销售额的25.7%，55家企业中有33家企业销售额同比是增长的；共实现营业利润11.46亿元，同比增长21.2%，营业利润率2.36%，同比提升0.31个百分点，其中25家企业营业利润率同比是提升的。

数据显示，长沙批发零售企业用工需求呈上升趋势。近七成被调查企业或多或少存在“招工难”问题，55.6%的企业认为“招工难”的主要原因是求职者对薪酬期望过高，39.7%的企业认为符合岗位要求的应聘者减少，3.2%的企业认为总体上求职者人数减少，1.5%的企业认为招聘渠道不畅。另外，五成被调查企业认为销售人员、普通服务人员是本企业最需要和缺少的，三成企业认为是经营管理人员，4.8%的企业认为是其他人员。 ■记者 李成辉 实习生 张欣 邓欣宜

基金资讯

银华基金智能投顾服务正式上线

在普惠金融理念的推动下，曾经只有少数高净值客户才能享有的投顾服务，开始步入寻常百姓家，且随着科技的发展，拥有了更多智能因子。坚持“投资改变生活”的银华基金积极布局智能投顾业务，旗下的“银华天玑智投”已经在其官方APP银华生利宝正式上线。银华基金的智能投顾体系主要分成6大步骤，分别为用户画像、资产配置、组合选择、交易执行、风险跟踪和绩效分析，而这些在“银华天玑智投”中均有所体现。■黄文成