

# 三“箭”发力打通青年创业“最后一公里”

## 4000万元,团省委对898个青年创业项目实行无偿资助



80后湖南二孩妈妈彭银浪,用四年时间完成了自己创业路上的“华丽转身”:

四年前,为了孩子的健康,她想尽办法研发净水设备;现在,她开创的长沙康祺环保科技有限公司已成为湖南“青年创新创业板”的首批挂牌企业,刚刚还被美国商务部邀请参加了“选择美国”投资峰会。

彭银浪是湖南众多创业青年的典型代表,她的创业路得到了共青团湖南省委的大力帮助。近年来,团省委从创业青年的需求出发,充分发挥组织优势,通过一系列服务措施,来打通青年创业路上的“最后一公里”。

■记者 黄京



在第三届“创青春”中国青年创新创业大赛现代农业和农村电商组中,湖南获2金2铜,位居全国第一。(资料图片)

### 故事

#### 创业资助金“雪中送炭”,“三无”创业者变身2亿元项目开启者

买车不一定要去4S店,如今你只要打开手机,关注“车工场”微信号,足不出户便能买到价格优惠的车。“车工场”会在线下直接将车交付给你,并为你解决车辆后续保养、维修等问题。

这个从线上到线下改变人车生活的项目,其创始人叫钱勇军。10年前,他还是一个“无技术、无资金、无背景”的“三无”大学生,如今A轮融资公司对此项目初步估值超2亿元。

2002年,中专毕业生钱勇军结束了三年的打工生涯,重回邵阳老家自学参加高考。两年后,25岁的他如愿考上大学。2008年毕业后,他借了一万元,在河西大学城开设了第一家名为“黑色经典”的臭豆腐店,还制作了主题网站。

在创业最关键最艰难的时刻,经申请推荐,他获得了团省委下拨的五万元创业资助金。“这五万元真可谓雪中送炭,我们购买了第一辆面包车。”

凭借着好品质,钱勇军的“黑色经典”臭豆腐越来越受关注。从2012年开始,在长沙步行街的直营店前,整天都有一条长长的购买臭豆腐的队伍。钱勇军笑言:“那条长龙,已成为长沙最繁华地段的一道靓丽风景。”截至2013年,“黑色经典”臭豆腐直接年产值超5000万元,全国连锁店达600多家,连锁店年销售额超2亿。

然而,钱勇军并不满足。2014年,钱勇军开始尝试涉足新的项目——“车工场”汽车快修连锁。“我们通过互联网改变汽车行业的传统经营模式,用连锁化、品牌化构建汽车线下服务点,改变车主的汽车生活。”钱勇军介绍,这个汽车O2O项目,将构建汽车线下服务连锁体系,打造线上优车生活平台,实现线上线下无缝对接。

### 【数据】

团省委实施“湖南省大学生创业基金”资助项目,累计安排4281.59万元,对898个青年创业项目实行无偿资助,为各类青年创业群体提供资金支持。

### 故事

#### “创青春”大赛金奖:他有信心让山区农业借“机”崛起

出生在湖南湘西龙山县的黄继成,打小看着家乡那“八山半水一分田”的地貌,一直试图改变家乡耕地的难题。他将山区农业的发展比作一块难啃的骨头。“中国山区农业是农业机械化的发展难点,很多山区的百姓仍然要靠人力进行耕作。”黄继成认为,如何减少劳动者耕作的负担,增强他们的幸福感,是山区农业发展需要攻克的难题。

2006年,黄继成在艰苦的环境下进行新型农机研发,于2012年纯手工打造出了第一台集耕土、耕田、开沟、起垄、耙田、水田平整功能的乘坐式多功能耕整机。2013年5月,黄继成卖掉了自己的房子,并四处找亲朋好友筹集资金,创办了湘西吉程农机科技有限公司。

黄继成介绍,乘坐式多功能耕整机颠覆了传统小型耕作机的运作理念,为四轮乘坐式多功能耕整机,装配六马动力,功能多、操作简单、劳动强度低。相较于普通耕作机,

### 【比赛】

“创青春”湖南省青年创新创业大赛由团省委联合省财政厅等单位共同举办,每年一届,迄今已成功举办三届,共吸引近6000个项目团队近10万青年参与赛事,已成为湖南省内参与主办单位最多、参赛面最大、资助金额最高的青年创新创业活动。

团省委还积极协调各主办单位对所有参赛获奖的青年创新创业项目,通过无偿资金扶持、金融授信服务等方式,帮助他们开展自主创新,实现创业梦想。同时,大

每亩地油耗降低0.8升至1升,耕作效率为每小时0.8亩至1.8亩,既节能又高效。此外,这款耕作机可在一分钟内拆为三大件、六小件,方便人工搬运,最重一件也只有65公斤,破解了山区因未通公路大型农机不能进入的难题。

“目前,乘坐式多功能耕作机已投入生产,新一代产品已完成骨架研发。”黄继成说,公司拥有一支专业的技术核心团队,已与湖南农业大学工学院、吉首大学农矿设备研究中心开展技术合作,着力进行农机新产品研发。带着这个较为成熟的创业项目,2016年10月,黄继成在全国第三届“创青春”中国青年创新创业大赛中获得金奖。

对于未来,黄继成心中早有规划,他说,2018年公司要扩建产品多样化的流水生产线,稳步扩展有发展前景的多元化业务。到2020年,要把公司产品销往全国,推动中国山区农业机械化快速发展,使“吉程”牌成为家喻户晓的品牌。

赛还与国内各地十多家创业孵化器展开合作,向创业者提供法务、人力、财务、政府政策咨询等在内的帮助和培训。

据统计,3届青创大赛总计有450个项目入围,截至目前仍在创业的项目有428个。其中,90个获奖项目累计营业额达54亿元,解决和带动就业4.8万人。2016年,在第三届“创青春”中国青年创新创业大赛现代农业和农村电商组中,湖南获得2个金奖和2个铜奖,数量位居全国第一。

### 故事

#### 80后二孩妈妈为健康水代言,将公司推入“青创板”挂牌

5年前,彭银浪生下第一个宝宝。初为人母的她,为了给小孩最好的一切,她亲自跑去德国寻找适合孩子的奶源,亲自去各知名山泉水水源地取水给孩子专用,亲自挑选进口净水设备,亲自选购市面高价瓶装水以确保孩子的饮用水可靠。

但是,几个月过去了,孩子身体发育受到影响。经医院诊断,其原因是从食物和水中摄取的矿物质处于饥饿状态所致。她当即停止使用过于干净的水,并给孩子补充矿物质元素,数月下来经多次尝试国内外各类微量元素的补充,可孩子的身体却吸收不了,矿物质元素仍达不到孩子的成长需求。焦头烂额的她突然想到能否从饮用水中让孩子直接吸收矿物质元素的办法,于是她迫切地去找专家学者请教,求证其想法是否能科学地实现。

当时,市面上并不缺乏各类功能的净水设备,更不缺乏各种矿物质水。当她提出要放弃工作转而进军中国净水领域时,家人、朋友及很多业内人士认为这是疯狂的行为。但她硬是放弃一切回到长沙组建团队并联合湖南农业大学进行校企合作,开启了“健康饮水”创业之路。

### 【资本】

湖南“青创板”是团省委与湖南股权交易所联合打造的优选板,即报价展示板,是四板市场的初级板块。通过“青创板”,将为青年创业者的创新创业企业提供综合金融服务,包括为挂牌企业提供各类展示、宣传平台,扩大知名度;组织培训、咨询、路演活动,提高青年人对资本市场的

她创办了长沙康祺环保科技有限公司。成立之初,国内外一批高校的专家学者也一同积极加入科研队伍,他们就为找到一个答案:“孕婴童群体到底喝什么水最健康?”

研发开始后,彭银浪的孩子、家人、她家里的植物、宠物都被列入实验对象。这种胆大的试验充分说明了她的信心、决心、恒心。经过几年的科研累积与发展,康祺环保实现了饮用水从安全等级走向健康等级的解决方案——人工山泉水直饮系统。

这个系统,通过模拟天然山泉水的形成过程,对市政自来水进行深度纯化后再通过科学配比的天然矿石行高效矿化,让人们在家里就能喝上口感优于大自然的优质健康山泉水;同时依照人体对矿物质元素需求个体的差异性,为客户科学设计健康水。

2017年6月,湖南“青年创新创业板”正式开板,康祺环保在健康饮用水行业凭借三大创新点优势成为首批挂牌企业。她还受美国商务部邀请参加“选择美国投资峰会”,健康饮用水的全新理念及创新技术将分享到更多的美国人民,同时也给她的公司建立更多的市场资源。

认识和投融资对接能力;提供股权报价转让服务、设计股权类、债券类、协同类等融资产品等。青创板挂牌企业条件成熟时,将辅导其进行股份制改造,登陆到股改板(E板)、新三板等更高层次的资本板块。

湖南“青创板”第一期挂牌企业共30家;第二批企业挂牌将于下半年开展。