

今日评

数说

61万

中国银行业协会秘书长黄润中30日表示,我国私人银行业务经过十年的发展,各商业银行不断加大经营、管理、产品服务创新,私人银行业务已经进入黄金发展期。据统计,截至2017年一季度末,中银协私人银行业务专业委员会19家成员单位服务的高净值客户达到61万户,同比增长19%;管理资产近9万亿元,同比增长26%。

10亿元

6月29日,美的集团正式回应“遭遇10亿元理财骗局”的传闻,称美的集团下属合肥美的冰箱公司于2016年3月购买了理财信托产品,规模10亿元,于2016年5月发现该委托理财事项存在诈骗风险。目前案件侦查正在有序进行,主要涉案人员正在或已抓捕归案,公司已收回部分委托理财资金,冻结和查扣了大部分涉案资金或资产,预计整体损失可控。

2000

中国航天科技集团公司第十二研究院院长薛惠锋在日前召开的钱学森论坛上介绍,截至目前,中国航天领域已有2000多项技术转为民用。例如,中国航天科技集团公司第八研究院成立56年来,已培育出以动力电池、太阳能光伏、高端汽配、大型智能装备为代表的一批航天民用产业。利用航天技术转化的搅拌摩擦焊装备系列产品,市场占有率超过50%,生产线成功出口海外。

4000万

记者从正在青岛举行的青岛国际标准化论坛上获悉,5年来,我国铁路新增营业里程2.63万公里,新开通高铁1.36万公里,铁路营业里程已达12.4万公里。动车组列车承担了50%以上的铁路旅客发送量,每天都有400多万名旅客乘坐高铁出行。

220万亿元

多位与会外资机构负责人看好中国资本市场未来将在全球发挥引领作用,认为外资机构当前应通过积极的本土化发展来与中国市场形成长期互信。在24日于杭州举行的第三届(2017)全球私募基金西湖峰会上,业界预计,中国财富管理市场规模2020年将突破220万亿元,将为国内外私募基金提供广阔的市场发展空间。

百度翻身,需要三件事

百度市值要被京东超越了? BAT格局终要变天了?美东时间6月23日,京东股价收涨3.92%,市值达到609亿美元,与此同时,百度股价收跌0.66%,市值约615亿美元,而这6亿美元的差距随后在资本市场刮起旋风。吃瓜群众兴致勃勃,纷纷猜测“京东赶超百度”是否会于周一上演。不过,这一幕并未出现,截至周一收盘,市值差距仍达到8.24亿美元。不过,“赶超”一幕虽未上演,BAT格局将被ATJ取代的讨论却掀起了另一波市场高潮。

有分析认为,京东之所以被看好,是因为其对标亚马逊,亚马逊的成功刺激了美国投资者,因此对京东也寄予厚望。不过,亚马逊已从纯粹的电商企业转型为综合服务型企业,后学者京东到底能学多像,尚待观察。在新京京东面前,百度之

前的一些战略探索确实不太成功,无论是外卖,医疗等试水搁浅,还是在移动搜索市场份额上的相对下滑,而重点投入的人工智能短期内又不太容易让市场看到业绩,造成了业界对百度的发展看空。

然而,百度此前失误,某种程度上与其管理方式有关,现在请来陆奇进行全面运营改造或是一个契机。人工智能虽然经历了管理团队成员的流失,仍然是一个趋势性市场,作为一项长期性投入,短期内本就不可能速成,但未来如果能坚持下去,以技术见长的百度未必不能突破。

百度未来能否成功,取决于三件事:一是陆奇对于战略、组织结构的调整能否尽快到位。作为微软历史上取级最高的华人,陆奇兼具技术、运

营与管理多重经验,而他进入百度后采取的一系列变革,就是为了贯彻理念。陆奇宣布对百度历史上最成功的产品之一——百度贴吧“关停并转”,再加上之前裁减医疗事业部、对百度自动驾驶事业部、人工智能业务的重大调整和重组,都展现出其铁腕管理。目前,最重要的就是尽快度过变革阵痛期,凝聚员工和管理层人心,确保下一阶段各项运营目标的执行力。

二是聚焦主业。百度已明确Feed流和人工智能两大业务主航道,这对于之前一直摇摆不定的百度,有了集中发力点。虽然百度近年业绩增长乏力,但也要看到,百度依然拥有较为充裕的现金储备,有助于在包括人工智能在内的主要业务持续投入。

三是对百度传统价值取向的重组。长期以来,外界对百度话

病之一,就是一手把控百度方向的李彦宏偏于封闭式管理,这其实也是创始人色彩过于浓烈的企业通病。发展到一定阶段后,对创始人的剥离往往成为企业或主动或被动的选择,Uber创始人卡兰尼克辞职就是典型案例。

目前,李彦宏已主动进行改变,包括赋予陆奇前所未有的权限,以及反思自己的一些失误。当然,职业经理人与创始人之间要寻求平衡并非易事,这也取决于陆奇接下来能否在至少一两项变革业务中取得突破,从而获得李彦宏的更多信任。

实际上,任何一家企业不可避免会在某个阶段遭遇危机,比如腾讯碰到“3Q大战”后痛定思痛,构建开放平台,并且取得成功。推动三大变革,百度仍有翻身空间,关键就在于企业管理层能否敏锐把握机会窗口,在某项朝阳领域打出一片天。

据新京报

媒说

面孔

创业者要学会想象不可能

“企业要想成功,一定要有理想,一定要勇敢做出选择,一定要想象不可能。”6月27日,赛富亚洲投资基金创始管理合伙人阎焱在某论坛上发表主题演讲。

阎焱从自己20年的投资经历出发,总结出一个成功的企业家和创业者应该具备的两种情怀,一种情怀是悟道,要特别相信自己做的事情;另一种情怀是杀手情怀,该去改变商业模式的时候,必须斩钉截铁。

“这是最好的时代,这是最坏的时代。”用它来描述目前中国的创业环境也再合适不过了。

阎焱从四个方面分析了这个时代赋予创业者和投资人的机遇。“第一,创业政策好;第二,钱多,人傻,忽悠管用,讲故事也有可能讲到钱来;第三,互联网大大减低创业启动成本;第四,现在的年代,创业角色模范有很多,马云、马化腾、雷军等人已经成为了年轻人的创业英雄。”



阎焱

话题

如果快递“慢”下来

巨头打架,小哥打人,近来快递业总在搞事情。一名消费者因快递丢失投诉了快递员,就被这名快递员恶意报复,强行入室打成重伤。

企业制度管理、员工素质培养、公众隐私保护、行业立法提速,这起大概率伤人事件暴露出的都是让人细思恐极的大问题。最近两年,顺丰、圆通、申通、百世已悉数宣布上市,韵达、中通等企业亦在资本棋盘上动作频频。大家都能隐约感受到,抢了资本“急件”的快递业过了某个点,就再也不是原来的竞争方式了。

物流快递行业的竞争从过去简单粗暴的价格维度延伸到了资本服务层面,一旦掉队就再难跟上。市场规模的蓝图给了这个行业足够的发展空间,但即便跟上了资本的脚步,新层级的竞争依旧残酷,它需要每个入局者不只会跑马圈地,还要拿出打江山不易守江山更难的本事。

圆通那次著名的危机便是

生动的样本。今年2月,作为“快递第一股”的圆通陷入麻烦。加盟快递积压引发倒逼传闻,背后是快速扩张的后遗症。

多年来凭借加盟制狂飙突进,圆通速递搭建起5万多网点,远超顺丰等竞争对手。但登陆资本市场之后,圆通加盟制的隐患逐渐显现,并成为动摇大厦基石的蚁穴。

快递市场陷入低价竞争的困境,致力于物流领域服务升级的菜鸟,希望找一些有意愿的公司做服务升级。圆通的体量大,理念和系统服务在行业靠前,成了阿里的最终选择。被阿里选中用来升级服务的圆通,恰从反面给中国快递业上了很好的一课。

打人的小哥、彼此封堵的巨头、自噬的圆通,作为窥探中国快递业野蛮发展的几面镜子,也许问题各异,但都呈现出面对新层级竞争,玩家们还没有准备好的窘境。

年均50%的市场增长率,让

中国快递企业并不着急提升管理和服务等软实力。毕竟这种增长速度,谁都能赚钱,只是多少的问题。价格战挤压利润的后果就是企业缺乏再生产和再投入的能力。

“追赶顺丰”一直是民营快递公司狂奔的目标,它们凭借低价在规模上大大超过了顺丰,却迷失于“追赶顺丰”。赶上顺丰不是完全不可能,但从粗放式的发展模式向机械化、信息化、决策流程的制度化、员工的素质提升,加盟分公司控制方向发展远远超过了“追赶”的意义。

倒是京东的自建物流走了一条漫漫长路,摸爬滚打凭借自营物流带来的良好时效和服务体验,赢得一二线城市中高收入群体的青睐。

如果“慢”下来,中国快递业应该相信时间是最公平的标尺,它承载了规模的狂飙突进,也必将完成一次服务的大浪淘沙。

据北京晚报

网贷系叫停,银行系重生

据新华社消息 近日,银监会、教育部、人社部联合印发《关于进一步加强校园贷规范管理工作的通知》。《通知》要求从事校园网贷业务的网贷机构一律暂停新发校园网贷业务标的,根据自身存量业务情况,制定明确的退出整改计划。《通知》还表示要“开正门”,鼓励商业银行和政策性银行进军校园贷市场。

AI成达沃斯论坛热词

据新京报消息 6月27日,第11届大连夏季达沃斯论坛开幕,本届论坛主题是“在第四次工业革命中实现包容性增长”。作为第四次工业革命的代表,人工智能被公认为是本次论坛的重中之重。这一议题也在达沃斯论坛上被反复提及。

手机厂商亟待打破瓶颈

据北京晚报消息 智能手机行业在经历多年高速增长之后,由于市场需求饱和、产能过剩、硬件同质化,全球智能手机市场都已进入瓶颈期。在这种市场环境下,手机厂商纷纷推出各种黑科技,加大技术创新力度,争抢仅剩不多的市场残羹。产业观察家指出,手机厂商必须加大创新,能打动用户的技术才能助企业立于不败之地。

创新执行让老赖无以遁形

据北京商报消息 最高人民法院、山东省高级人民法院28日在山东临沂举办“向执行难全面宣战”全媒体直播活动,国内近30家媒体直播,超过一千万网友见证了“治老赖”全过程。这既传递了人民法院根治执行难的决心,也体现出社会各界对执行难的关注。