

销量增十倍，洗碗机摊36亿元“蛋糕”

高端系列层出不穷，甚至拥有家居互联功能 成今年厨电产品主打，不过消毒效果被夸大

5D喷淋、远程控制、透明视窗……近日，三湘都市报记者走访星城多个家居市场后发现，今年洗碗机市场“花样百出”，抽屉式洗碗机、台式洗碗机、壁挂式蒸汽洗碗机纷纷入市。为了抢占市场份额，不少厨电企业也开始针对中国家庭厨房进行产品更新。

家电市场研究中心中怡康测算数据显示，2016年，洗碗机市场零售额同比增长93.6%，达到18.6亿元，预计2017年，洗碗机的市场规模将突破36亿元，成为厨电市场排头兵。

高速扩容的洗碗机市场，看似“钱”景无限，但过分夸大消毒功能、嵌入式洗碗机体积较大等问题也开始显现。

洗碗机受青睐，销量涨十倍

5月9日，记者在苏宁五一广场云店看到，除传统的嵌入式洗碗机外，还出现了抽屉式洗碗机、台式洗碗机等容量有别、安装方式各异的洗碗机品类。跟苏宁情况相似的还有三湘家电市场，华帝、卡萨帝等专柜老板均表示该品牌已经开始投产不同规模的洗碗机。

在老板专卖店里，前来购买洗碗机的插画师汤小姐坦

言：“下班还要回家做饭，饭后的洗碗工作就成了我和老公最头疼的事，总为今天谁洗碗拌嘴，不少朋友都推荐我买一台洗碗机。”

据湖南苏宁厨卫市场部经理王先生介绍，今年开始，洗碗机已经成为苏宁主推的厨电产品，各品牌对洗碗机的销售预期也在不断提高，“2017年1月至5月，湖南苏宁电器洗碗机销量同比增长1000%以上，高于全国平均增长水平。”据他预计，进入下半年，洗碗机的增长还会更加迅速。

与此同时，洗碗机销量的高速增长，也反映在线上家电平台上。据《2016中国洗碗机市场调查数据报告》显示，2016年1月至10月，洗碗机的线上规模同比增长158.9%。

记者9日在天猫电器城输入关键词“洗碗机”，搜索到的品牌多达28个，相关商品123件，其中，一款售价为2699元美的M1台式洗碗机月销量达867笔，“洗得很干净”、“节省了不少时间”……该洗碗机的好评率达99%。

消毒效果打折，实用性欠缺

中怡康发布的《高端家电产品消费者调查报告》显示，消费者在选购高端洗碗机时，“杀



伴随着年轻群体消费需求的释放，洗碗机的销量出现迅猛增长。

菌功能”、“快速烘干”等成为洗碗机必备属性，消费者对“杀菌功能”关注度高于70%。

在调查中，不少导购也称，目前的洗碗机都有杀菌消毒功能，是一个集洗碗、消毒和储存多功能于一体的机器。对此，三湘家电市场老板专卖店负责人周君令就表示，消毒柜的杀菌原理分高温125℃杀毒和臭氧紫外线灯管消毒，“洗碗机的最高温度一般在70℃左右，目前仅有个别型号可以达到80℃，洗碗机的消毒功能只是余温烘干，起到抑制病菌的作用，但不能消灭乙肝病毒等顽固病毒。”

除夸大宣传消毒功能造成消费者的误解外，记者还发现，

目前70%的洗碗机都是体积较大的嵌入式或半嵌入式产品，对厨房面积较小的家庭来说实用性欠佳。“装修的时候没有考虑洗碗机，所以没有考虑过橱柜大小，更别提预留水管和排水口了，后期再安装的成本又会翻倍。”在三湘家电市场，家住湘江中路的谢小姐就因为橱柜大小和中意的洗碗机型号不匹配而为难。

另据中怡康4月数据，在第17周洗碗机线上市场销量排名中，西门子零售额份额达49.5%，排名第10的奥克斯零售额份额仅为0.1%。对更多洗碗机新品牌而言，想要分得一杯羹，前路不算坦途。

■记者 朱蓉 实习生 黄亚苹

观察

产品体验式服务有待完善

从“温饱需求”升级到“品质消费”的今天，对主力消费群体80后、90后而言，走进厨房不仅出于填饱肚子的简单需要，更是一种激发仪式感的生活方式。洗碗机性能的升级，被不少消费者看作“解放双手”的法宝。

“今年5月发布的产品不仅搭载5D喷淋系统和家居互联功能，还首次采用全新玻璃门外观设计。”湖南西门子家电市场部欧亦欣认为，随着消费者意识的培养、产品口碑的带动作用，洗碗机市场容量将进一步扩大。

由于多数洗碗机属安装类产品，对于注重体验式服务的年轻消费群体来说，购买时更需要产品的直观体验式服务。对此，一方面，实体店在销售时要对中高端产品质感、功能进行直观呈现；另一方面，也需根据用户的厨房面积大小和需求情况，打造整体厨房定制方案。

“尽管洗碗机的接受程度在不断提高，但在选购厨电产品时将洗碗机作为必选项的消费者并不算多。目前，苏宁对购买洗碗机的顾客提供免费上门橱柜测量设计服务，也进一步提升了消费者对洗碗机品类的购买率。”王先生如是说。

中泰 财富湘江

REVERBIDE MANSION 湘江·山景新品

IZATIONXIANGJIANGRIVER

Riverside Mansion

81-195m² 江景新品

首付1万 | 最高两年分期 | 5月13日诚意登记

尽揽江·山两地

10里湘江岸，远眺枫溪山，此处境界为高

全城奢华仰止

浸润时光，四六桥繁华已至，只为5年的守候与期盼

中泰地产
VIP LINE: **2223 2222**

项目地址：河西滨江路→四桥→中心医院往南200米→中泰·财富湘江

投资商：深圳中泰集团 | 开发商：株洲中泰房地产有限公司 | 销售电话：Bibinidea 傅煜堂·傅洲·曹敏·曹... 0731-22232222

本广告中所有数据仅供参考，不作为要约邀请，最终以实际签订的买卖合同为准。