

临时赎回理财产品，也能保住收益了

银行理财产品可以转让，未到期也不会产生收益损失 流动性与收益率兼得

不少买过理财产品的市民都有点担忧：买了理财产品，万一急用钱了怎么办？好办！现在可以通过银行转让平台自主转让。

近日，记者从长沙多家银行方面获悉，随着银行理财产品转让业务的全新上线，可以实现客户自主报价转让，从而帮助投资者解决理财产品变现的难题。

多家银行试水理财产品转让

按照过去的“规矩”，期限长的理财产品收益率高，但资金流动性差；期限短的理财产品流动性好，但收益率不高，对于购买长期理财产品而又在投资期间急需用钱不可提前中止投资的市民来说，理财产品流动性差是一大障碍。

不过，随着中信、兴业、浦发等银行于近期纷纷推出银行理财产品转让业务，这样的障碍被扫空。

以浦发银行为例，该行推出的理财产品转让业务，对大多数固定期限类理财产品均支持转让，客户可通过柜面和网银等渠道操作；兴业银行则提供了柜面、网银渠道、手机银行的转让渠道。支持封闭式、开放式天天万利宝、签约性产品、万利宝类产品（包括万利宝理财管理计划）等产品，不支持众盈、稳赢和稳赢尊享系列产品、保本理财、智盈宝系列产品的转让。转让市场的开放时间为工作日9:00至20:00。

记者从中信银行长沙分行获悉，中信银行推出的理财产品转让功能，支持全部预期收

益型理财产品，支持柜面、网上银行、手机银行全渠道7×24小时转让。

可自主报价 有的不收手续费

中信银行长沙分行理财经理表示，投资者可以选择全部转让，也可以选择部分转让，由中信银行完成资金清算和理财份额登记。客户所有挂单产品均可自主定价，银行不收取转让手续费。对于完成转让的产品，18:00前成交当晚到账，18:00后成交次日到账。

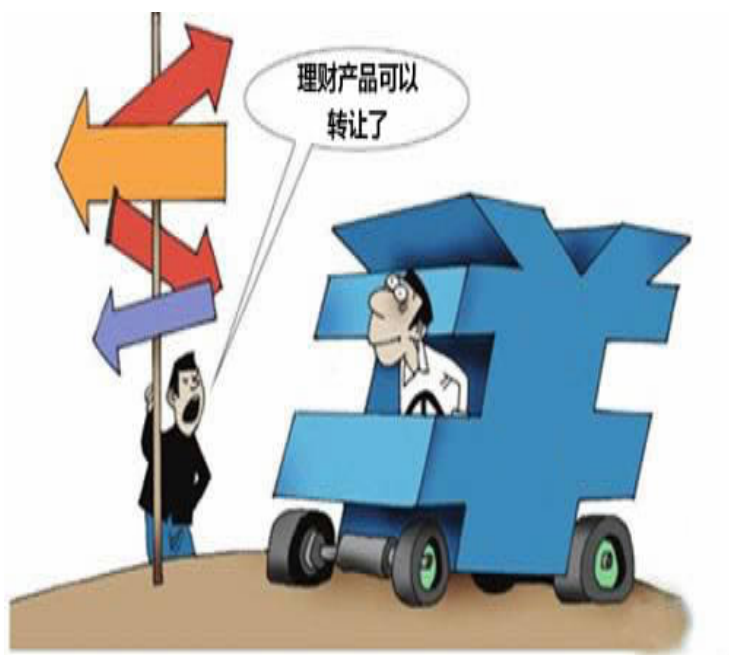
在转让模式上，银行可支持两种模式，一种是出让人自行联系受让方，或请理财经理协助发出信息，联系愿意受让该产品份额的客户，双方约定转让价格后前往银行网点，提交转让申请，如浦发银行。

另一种模式则是出让人自主通过网上银行挂单，在转让过程中，银行起到撮合的作用，市民在线上以合适的价格挂单，发布转让信息后，下家进行对比，如果转让的理财产品收益率、期限和金额与自己的需求一致，就可确认购买，如中信银行。

不过，部分银行会对转让行为收取一定的手续费。如浦发银行，如果是客户自己找下家，银行则会收取手续费50元/笔；如果是委托银行找下家，银行则收取转让金额的0.1%。

记者了解到，还有个别城商行也推出了理财产品转让业务，支持线上渠道发起转让，转让模式有一口价模式、竞价模式和协议模式。

■记者 蔡平



一季度长株潭居民收入领跑全省 长沙人均收入超1.1万元

本报4月21日讯 国家统计局湖南调查总队今天公布了一季度全省各市州居民收入排名。14市州中，长沙的全体居民人均可支配收入最高，达11312元；株洲、湘潭则分别以9037元、7518元的全体居民人均可支配收入紧随其后。具体来看，一季度仅长沙、株洲和湘潭3市的全体居民人均可支配收入超过7000元，而张家界市和湘西自治州的居民收入仍然低于4000元。增速方面，全省各市州的居民人均可支配收入增速都在8%以上。

从城镇居民收入来看，长沙、株洲的城镇居民人均

可支配收入领先全省，分别为13234元、11015元。在农村居民收入方面，长沙、株洲、湘潭、衡阳、岳阳、益阳、常德7个市的农村居民人均可支配收入均超过4000元，张家界则暂排在末位，为2130元，仅为长沙市的30.3%。

调查显示，湖南地区之间的收入差距依然明显。一季度湖南长株潭地区全体居民人均可支配收入9939元，是环洞庭湖地区6100元的1.63倍，是泛湘南地区5814元的1.71倍，是大湘西地区4066元的2.44倍。

■记者 吴虹漫

黄花综合保税区 通过省级预验收

本报4月21日讯 今天上午，长沙黄花综合保税区(一期)通过省级预验收。这标志着湖南省唯一的临空综合保税区——长沙黄花综合保税区向国家正式验收、实现封关运行迈出关键一步。

据悉，长沙黄花综合保税区于2016年5月31日获国务院批准设立，规划总面积1.99平方公里，总投资50亿元。其中一期用地0.77平方公里，规划建设保税加工区、保税仓储物流区等4个功能区，投资约24亿元。

据介绍，长沙黄花综保区已吸引来自美国、澳大利亚、波兰、香港、台湾等国家和地区的60多家意向企业，下一步将积极开展“走出去”招商，面向世界500强、央企50强引进一批好项目、大项目，助推长沙创建国家中心城市实现基本现代化。

■记者 蔡旻旻

上万美容产品长沙斗艳

本报4月21日讯 爱美的长沙市民的福利来了。今日，2017中部地区医疗美容化妆品健康产业(长沙)博览会在省展览馆开幕，一千多个国内外生活美容、医疗美容、化妆品品牌齐聚长沙，感兴趣的市民可以去现场淘淘心仪的美容产品。

记者从主办方省商务厅了解到，本次博览会展出面积10000多平方米，国际标准展位近500个，来自国内外的300多家厂商带来了一千多个品牌，上万品种的医疗美容化妆品，还有各种美容仪器、减肥瘦身产品、健康保健器械、美容书刊杂志、网络及现场演示。

为期3天的博览会，还将举行“文饰、美甲职业技能竞赛”，举行文饰学术论坛和“新思想、新力量”讲座”等。本届博览会由省商务厅主办，省化妆品经营行业协会、长沙市化妆品安全协会承办。博览会对于展示湖南改革开放的形象，扩大湖南在国际社会的影响力，加强湖南与国际社会经济交流有积极的意义。

■记者 魏静

中部建材博览会开幕

本报4月21日讯 今天，由湖南省商务厅对外经济促进中心、湖南省室内装饰协会、湖南省家具行业协会主办的“2017中部(长沙)装饰建材新产品招商暨全屋定制博览会”在湖南国际会展中心开幕，来自全国各地的400多家建材企业齐聚星城，为广大消费者提供一站式的购买体验。

“本次展会旨在树立品牌，打通家具产业链上新产品的销售渠道，满足市民的消费需求。”博览会组委会相关负责人表示。据了解，本届博览会展览为期三天，展览面积22000多平方米，汇集了来自全国各地400多家企业的1000种新技术、新产品，将成为中部各省规模最大的建材行业盛会。

■记者 卜岚

行业“一季报”

一季度社会消费品零售额增一成

本报4月21日讯 记者今天从长沙市商务局获悉，2017年1-3月全市累计实现社会消费品零售总额1021.49亿元，累计增长10.9%，比去年同期上涨0.1个百分点，环比增长0.1个百分点。

数据显示，一季度长沙住宿业实现零售额9.59亿

元，同比增长5.3%；餐饮业实现零售额88.77亿元，同比增长11.8%。长沙市商务局相关负责人介绍，一季度长沙市零售额排名前50的批零企业其零售额在全市限额以上商品零售额中占比超过40%，起到举足轻重的作用。

■记者 李成辉

长沙工业企业生产经营稳步向好

本报4月21日讯 日前，长沙市统计局对全市513家规模以上工业企业生产经营及景气状况进行了抽样调查。从调查情况看，工业企业当前生产总体向好，发展信心增强。

据了解，一季度企业盈利比上季度增加或持平的企业合计占76.8%。受工程机械回暖和春节食品饮料消费旺

季影响，一季度盈利比上季度增加的企业主要集中在专用设备制造业、汽车制造业和食品制造业等重点特色产业。长沙市统计局相关负责人表示，要采取有效措施落实政策，进一步清理、取消涉企收费项目，切实减轻企业税费负担，降低企业运行成本。

■记者 李成辉

观察

买卖双方共同获益

理财产品转让业务，对于转让方来说既可以实现流动性的充分满足，又无需担心因为持有产品未到期而出现的收益折损，对于受让方来说，其好处则是“捡了个便宜”。

记者走访了前述银行部分网点。理财经理解释道，比如投资者买了一款一年期5%的理财产品，购买之后市场的收益率持续下降，客户持有产品半年后，相似产品的市场利率可能只有4%的收益率，如果转让方以4.5%的收益率转出，对于受让方来说，以4.5%的收益率购买理财产品，其收益也高于同期市场收益率。

为提高流动性，解决投资者急用钱的问题，各家银行也在不断创新。记者走访发现，虽然长沙一些银行暂未开通理财产品转让业务，不过包括工商银行、建设银行、招商银行等在内的多家

银行推出了理财产品质押贷款业务。

银行业人士表示，理财产品转让业务的推出对于投资者而言无疑是重大利好。投资者通过商业银行理财产品转让平台完成交易，无论是对转让方还是受让方，都更加可靠、安全和便捷。

同时，商业银行提供的理财产品转让平台承担了直接撮合交易的职能，在平台运行起步阶段部分商业银行不收取撮合费用或者仅收取少量费用，这对转让方和受让方而言，大大地缩减了中间交易环节和成本。

理财产品转让平台可支持部分转让和自主定价，在银行理财产品价格波动日益频繁的今天，这一功能既满足了转让者希望已投资期间收益最大化程度的实现，又丰富了银行理财的产品供给。