

手机贴膜转战线上,贴膜哥收入减半

概念膜五花八门,5000元的抗蓝光钢化膜你会买吗

曾经,一则天价手机膜的新闻震慑市场,14岁少年手机贴膜没问价,竟被收888元天价。由此也折射出手机贴膜市场的乱象。3月4日,记者调查长沙市场发现,手机贴膜摊逐渐淡出人们的视野,被线上销售所取代。随着智能手机的普及,各种概念膜也如雨后春笋般涌现,蓝光膜、防窥膜、防爆膜、3D膜等等,价格也从7元-5000元不等。

5000元一张的蓝光膜是否真的有效?3D高清防爆膜是否又真能防爆?对此,业内人士指出,天价膜仅是借概念牟利,以科技概念混淆视听,蓝光膜不仅没有防止蓝光的效果,而且会加剧眼睛的疲劳。因此,他也建议消费者理性消费,警惕商家陷阱。

■记者 卜岚 实习生 邓涛



3月4日,长沙市开福区竹山园,一家手机店工作人员在为顾客的手机贴膜。记者 唐俊 摄

市场

贴膜摊难觅 贴膜哥收入减半

昔日,手机贴膜被视为“隐形致富”的行业,武汉街头贴膜哥月薪超3万元、赚两套房产成为微博热搜,天桥贴膜哥轻松月入万元的各种创业故事版本,也曾是不少人茶余饭后的话题。但现在,曾经在街头巷尾随处可见的贴膜哥,已经日渐稀少。

3月4日,记者在长沙中山亭附近溜达半天,才发现一个手机贴膜摊位。“高清膜和钢化膜较为热销,高清膜10元一张,钢化膜15元一张。”摊主王先生在这里贴膜已经有3年了,“以前这条路上到处都是贴膜的,现在贴膜生意越来越差,城市管理也越发严格,大家纷纷转移,整条街也就剩我一家了。”

回忆起曾经贴膜的风光无限,王先生显得有些落寞,“前两年,月入6000元还不成问题,现在一个月撑死也就赚个3000元。最好的情况一天也只

卖出七八张贴膜,差的时候基本无人问津。”

探因

手机贴膜转战线上 消费者更爱DIY

贴膜摊骤减,是因为贴膜无利可图了吗?

王先生透露,一张抗蓝光膜售价近50元,进价为10元,但是材质和其他贴膜相差无几,而其他的贴膜进价只要几块钱,甚至几毛钱。然而“现在的消费者多已转战线上,网上有贴膜教程,淘宝购买在家就能贴。”王先生表示。

除了线上销售分流了客户群,不少手机专卖店也兼顾贴膜业务。“虽手机出厂后,并不自带手机膜,但买手机的顾客都会获赠一张。”中山亭附近vivo店的工作人员王女士告诉记者,线上购买贴膜比实体店便宜,贴膜质量差别小,虽然提供贴膜服务,但是行情依然不好。“每月的销量在30-50件之间,其他门店的情况也是如此。”

提醒

概念膜无实际意义

手机贴膜是否真如所宣传的这样防摔、防刮花、防蓝光?

一位经营手机店多年的老板坦言,抗蓝光贴膜并不是真正能够消除蓝光,质优价高的贴膜能更好地防止手机划痕,手印、污点等痕迹也更容易擦掉,但手机的辐射源是位于机身顶端的天线,而贴膜保护的是手机屏幕,根本起不到“防辐射”的作用,“主流的手机屏幕,在防划耐摔上已经有很大的提升了,有时候贴膜反而更显得多此一举。”

而之前,杭州市科协办的好奇实验室实验结果也显示,防蓝光膜对蓝光几乎没有抵御作用。实验室在市场上随机购买了多款防蓝光手机膜和一款高清膜,通过光谱分析仪显示,防蓝光膜和普通高清膜对于蓝光的降低效果差不多,甚至还比不上家里使用的保鲜膜。

支招

选膜要看透光度

对于天价手机膜的风行,有业内人士提醒,不要轻信商家推出的“概念膜”,所谓抗辐射、抗蓝光等,不过是一种营销噱头,10块钱的膜换个概念就能卖到100元,因此消费者一定要多多个心眼,警惕陷入商家陷阱,“相比概念转换,区分手机透光度最为重要。透光度差的手机贴膜会伤害眼睛。而看透光率的话,把手手机膜手举着对准太阳,如果上面不是透明的,有小白点,这样的钢化玻璃膜就是不合格的。”

多家网贷平台降息 行业洗牌持续

“原以为2月底出台的《网络借贷资金存管业务指引》(下称《业务指引》)会令银行准入门槛有所放宽,现在看来银行反而收紧了。”本土一家P2P网贷平台负责人感慨。

在不少P2P业内人士看来,这意味着市场开始进入真正的洗牌期。“尤其是银行若延续当前较高的实际准入门槛,很多P2P网贷机构难以存活。”一家P2P平台负责人直言。

湖南网贷成交环比上升

网贷之家统计数据显示,2月P2P网贷行业的成交量为2043.41亿元,环比1月下降了7.53%,从各省市P2P网贷的成交情况来看,进入统计的30个省市中,2月有29个省市的网贷成交量环比出现了下降,仅湖南一个地区出现了上升,湖南2月的成交量为4.69亿元。

不过,这仍然改变不了行业洗牌的大趋势。

2月,湖南地区金品创投、火火理财、E湘资本、百年贷4家平台停业,加上1月份提现困难的满贷贷和停业的淘宝聚金平台,2017年以来,湖南已经出现6家问题平台。截至2月末,湖南地区正常运营的平台数量已经减少至33家。

隐性准入门槛不低

记者多方了解到,随着《业务指引》出台,多家银行均推出资金存管业务准入细则,总体而言,这些银行依然保持较高的P2P机构准入门槛。

一位P2P机构负责人表示,

目前能满足实缴资本超过5000万元,以及月交易额超过1亿元的网贷平台,主要是某些经营年限较长的大型平台,不少地方中型小型网贷平台一般实缴资本不会超过3000万元,且面临大额信贷业务剥离而导致月成交量不够稳定,无法满足银行的准入门槛要求。

“中小型P2P平台遇到的另一大挑战,是股东背景不够强。”本土一家平台负责人表示,银行要求网贷平台必须具有政府国企或上市公司股东背景,令多数纯民营背景P2P平台被拒之银行存管门外。

在不少P2P业内人士看来,这意味着市场开始进入真正的洗牌期。“尤其是银行若延续当前较高的实际准入门槛,很多P2P网贷机构难以存活。”一家P2P平台负责人直言。

多家网贷平台宣布降息

由于合规成本的大幅提高,网贷平台纷纷通过降息来平衡成本。记者注意到,近期包括短融网、有利网、微贷网等多家平台宣布降息,降息幅度多在0.5%-1%。

网贷之家数据显示,2月,网贷行业综合收益率为9.51%,环比下降了20个基点(1个基点=0.01%),同比下降了235个基点。

网贷平台e贷总裁方颂表示,长期来看,网贷收益率下降是大趋势,这与网贷管理暂行办法出台后,平台为求合规与盈利而自主下调收益息息息息相关。

■记者 蔡平

调查

触网销售暴利依旧,最高售价达5000元

大四的张同学是一名手游发烧友,没事时总喜欢掏出手手机玩几盘。“游戏玩多了,屏幕难免会损坏。虽然学校就有贴膜店,但是我更中意网上买。”收货快,价格便宜,贴膜种类多,是张同学线上购买最主要的原因,“自己动手贴膜并不比外面差,还有除尘贴、酒精包等配件,不到10元钱能买几张手机膜,贴膜坏了换一张就行。”

习惯于在网上购买手机膜的还不在少数。记者在某电商平台输入“手机膜”,便可以检索出长达100页的商品。在线售卖的手机膜还按功能分类,有AR膜、镜子膜、磨砂膜、钢化膜、钻石膜、抗蓝光膜等等。

手机膜线上售价在7元到

数千元不等,消费者选择较多的手机贴膜,价格大多在1元至100元之间。其中,销量最高的为一款9.8元的钢化膜,月销量达到了64万件,累计收到评价251.8万。而最贵的一款手机贴膜高达5000元,到目前为止还无人问津。

上千元的天价贴膜成本几何?为此,记者特意电话咨询了一家在线批发商。销售人员告诉记者,他们有高透、磨砂、镜面、防辐射、抗蓝光等功能的贴膜,高透手机膜100张起拍,500张以下0.68元/张,500张到1000张,0.65元/张,一般的抗蓝光钢化膜为每张2元-4元,材质最好的抗紫外线、抗蓝光的是85元/张,批发得越多优惠越多。