

大茶网2.0模式受热捧 10天代言人数超一万人



日前,第三届世界互联网大会上,大茶网发布了其2.0平台模式,该平台也为实体零售经济转型提供了新舞台。“大茶网2.0平台,不仅可以帮助经营者解决市场问题,还可以帮助创业者解决技术、渠道问题,并减少创业费用。此外,最主要的是能够给消费者提供安全可靠的产品。”该企业执行总经理杨秋明介绍。来自大茶网数据显示,新平台上线10天以来,反响热烈,目前已有店铺超1000家,来平台代言人数已超一万人。

【定位】

互联时代 重塑新供给

当下,农产品上行,工业品下乡已然成势,但随着供给侧改革的推进,这两方面的发展还是稍显迟缓。

一端是传统供货商面对线下渠道发展负担重,管理成本高等诸多问题,竞争压力倍增;另一端,则是诸多终端销售商为庞大的客户对优质产品的需求,到处找货。

当然,随着国家对农村电商的关注,越来越多的政府、企业开始寻求渠道,尝试与互联网结合,推动各地优质、特色农产品走出来;越来越多的消费者,也开始寻求购物的便利,在互联网上采购优质农副产品……

然而,截至目前,农产品电商化进程还不是很快,许多农村,特别是偏远地区还没有享受到电商便利。

“当地本身网络不畅通,达不到电商化的需求;当地农民缺乏互联网的意识和知识,不能进行电商操作;许多农村较为偏远,交通及物流不畅通,各地特色农产品较难走出来。”大茶网副总经理章赞说。

为此,大茶网2.0平台模式应运而生。“用傻瓜式操作方法,以及更人性化审核流程,管家式培训服务让更多人可以来平台开店,也是让山货、土货能一键直达消费者手中”章赞说。

她表示,即把传统批发市场和渠道代理搬到线上,将线上资源引导到线下体验服务,建立大批发市场,为渠道提供更丰富的货源,有效解决供需问题,重塑商品新供给。

【政策】

新上线开店费用全免

繁重的平台运营费,让不少人刚创业即失业。

为此,大茶网招商经理张万钧介绍,大茶网开放平台新上线,开店费、认证费、平台使用费全免,所有人都能免费开店。

这一点也吸引了不少经销商的目光,在长沙市高桥茶叶城做茶叶生意的孙小姐就来电表示,要来开店。不过她也表达了她的困惑,平台如何保证流量呢?

来自大茶网数据显示,截至目前,大茶网全国实体店超过2000家,网站点击率10亿余次,活跃会员超过300万。“稳定的消费群体,加上丰富的营销工具、线上线下融合模式,还有LBS定位系统,能让消费者能更快找到门店,以活动带动

商品消费,同时通过大数据分析,推荐更合适的商品。”他表示。

据了解,大茶网新平台商家能自主制作推广二维码海报,渠道商可以在手机端管理店铺,管理下级商家、订单,以及查看佣金等各项操作;商家可自主设置砍价、秒杀活动、降价拍卖、我要送礼、商品预售、满减、满赠、满送、优惠券、大转盘、刮刮卡、砸金蛋等功能,让顾客买得爽,玩得嗨;针对多门店O2O设计,融合线上线下订单、库存、财务和会员数据,让商家轻松管理线上线下业务,做好会员营销,增加销售业绩。

值得一提的是,新增LBS服务,能让顾客可以通过LBS系统找到最近的商家、最近的商品。

【声音】

更容易上手

“相较于其他平台而言,大茶网新平台更方便、更快捷,也更容易上手。”11月30日,刚开店三天的李红说。

李红在线下有一个茶叶店,经营着六大茶类、茶具等,她表示,虽然门店生意还不错,但是现在电商是热门,不赶上这个潮流,未来或许被淘汰,而其他平台她之前也准备做,但一个是没时间,还有就是程序太复杂。

林科大毕业的古月花园店主直言,在某平台有店,但由于经营费用

太高,销量太低,她只能另辟蹊径。

如今她在在大茶网新平台的店铺已经开启,她表示,通过各种免费功能,她的新店铺已经打开局面。“大茶网的店铺可以直接从微信打开,微信一键结算与转发,让我能顺利转化朋友圈的老顾客,也通过新功能推广,增加不少新客户。”她说。

大茶网新平台,也让小民茶社、十尾设计、正宗丑八怪等众多企业、创业者赞不绝口。“才开两天,我已经赚了几百块了。”选择为大茶网代言的张先生说。

答疑解惑

问:平台怎么收费的?

张万钧:我们平台新上线现在做活动,开店费、平台使用费等全免,只在您提现的时候收取3%~7%的服务费。

问:你们平台有什么特色?

张万钧:我们平台既有京东的优采系统,又有淘宝的开放性,还有阿里的批发系统以及企业认证系统;除此之外还有4大特色功能:强大平台营销系统,自主设置利润分配规则、线上大批发市场、LBS系统,O2O线上线下相统一。

问:开店全由我们自己操作吗?

张万钧:是的,我们在平台上有相关的教学视频和操作流程演示,您直接登陆dc.dachanet.com进入帮助中心查看就可以了,如果您还有疑问,可以随时拨打电话4008003213咨询我们。

问:请问在你们平台开店操作难吗?

张万钧:不难的,我们平台上开店操作方法比较简单,而且在平台上有详细的开店设置流程演示,您直接登陆dc.dachanet.com进入帮助中心查看就可以了,如果您还有疑问,可以随时拨打电话4008003213咨询我们。

问:我没有任何电商销售的经验,请问可以在你们平台开店吗?

张万钧:当然可以的,您可以通过手机将您的店铺和产品一键分享到微信、QQ等社交平台进行推广,帮您玩转社交电商,而且我们在全国各地分布了服务中心,服务中心也会免费为您提供指导服务,帮助您进行推广销售。

活动预告

听趋势、谋发展 产品还能参选 大茶网年货爆款礼包

近日,国务院办公厅印发《关于推动实体零售创新转型的意见》,指出实体零售是商品流通的重要基础,是引导生产、扩大消费的重要载体,是繁荣市场、保障就业的重要渠道。

互联网+新时代下,实体零售如何实现有效转型?实体零售企业又如何快速融入这个时代?互联网+真的能拯救实体经济吗?想必这些都是大家所关心的话题。为此,2016中国(长沙)实体零售新供给创新论坛将于2016年12月17日在长沙举办。

届时将汇集中国各界高端人脉资源及工商界人士,约600人出席论坛。参与论坛不仅将达到认清形势、结交朋友、交流信息、凝心聚力、抱团发展、对接上游资源的目的,还能让产品参与大茶网年货节爆款礼包竞选。

杨秋明介绍,参与论坛费用全免。