

年收入12万以上要加税?谣言!

个税改革下一步重点或是增加家庭扣除项



近期,有观点称“年收入12万元以上被定为高收入群体,要加税”,引发社会对个税改革的关注。多位熟知个税改革的财政部和国家税务总局专家24日对“新华视点”记者回应表示,年收入12万元并非划分高低收入人群的界限,不存在以年收入12万元为分界加税的情况。

焦点1 年收入多少属于高收入者?

近期,国务院发布的《关于激发重点群体活力带动城乡增收的实施意见》明确,对技能人才、新型职业农民、科技人员等七类群体,推出差别化收入分配激励政策。其中提出,要进一步发挥税收调节收入分配的作用,适当加大对高收入者的税收调节力度。

这项政策提及的“高收入者”,按什么标准来确定?有舆论认为,年收入12万元以上的属于高收入群体,将是个税改革中重点调节的人群,这意味着年收入超过12万元以上群体个税将增加。

记者采访了解到,“年收入超过12万元以上属于高收入者”的说法,源于从2006年开始实施的个税申报制度。根据个人所得税申报相关规定,年所得12万元以上的应自行办理纳税申报。

业内专家介绍,在个税申报政策制定时,年收入超过12万元的,确实是收入比较高的群体,如申报实施第一年,全国仅有168万人申报。国家税务总局税收科学研究所所长李万甫介绍,年收入12万元,并不涉及高低收入人群划分界限。

那么,年收入多少才属于高收入者?长期跟踪个税改革的中国财政科学研究院研究员孙钢说,在中低收入和高收入的划分上,国际上及我国均没有法律确定的标准,税法上也从没有确定过高收入的标准。“我国不同人群和不同地区收入存在差距,高收入群体和低收入群体只是相对概念,不是绝对概念。”

焦点2 个税改革将怎么改?

“当前公众对高收入者标准的关注,背后原因在于个税改革进展慢。”孙钢说。业内专家介绍,个税改革总的原则是“增低、扩中、调高”,即增加低收入者收入,扩大中收入者比重,降低中等以下收入者的税收负担,加大对高收入者的税收力度。在降低中低收入者税负中,最主要的方式并非提高个税起征点,而是增加扣除项。

“3500元的个税起征点,实际上就是工薪所得基本扣除额。”李万甫表示,下一步个人所得税改革中,将通过建立基本扣除+专项扣除机制,适当增加专项扣除,进一步降低中低收入者税收负担。如在现行3500元和三险一金基础上,今年起已在31个城市试点商业健康保险扣除政策,下一步还将开展税收递延型商业养老保险试点。

李万甫等专家介绍,个税改革下一步重点或将是增加家庭扣除项。考虑将一部分教育、房贷、养老等支出,纳入扣除项,使税制政策更加合理。

今年全国两会上,财政部部长楼继伟曾对个税改革介绍,个税综合计税研究内容,将包括满足基本生活的首套住宅按揭贷款利息扣除,抚养孩子费用扣除,个人职业发展、再教育费用扣除等。

记者采访了解到,由财政部等部门起草的个税改革方案,在今年两会前就已提交国务院。中国人民大学财政金融学院教授朱青说,个税修改要走完法律程序,最快也要从2017年7月1日开始实行。

焦点3 个税改革还面临哪些难点?

不少受访专家指出,按综合分类相结合方式实施个税改革后,在调节二次分配、个税实际征管等方面还存在三方面突出难题:个税占比偏低难以发挥调节作用;大量现金交易难以纳入监管,税收征管能力仍存漏洞;高收入群体征管仍存漏洞,一些企业高管等高收入群体把个人支出纳入企业成本,规避个税缴纳。

专家表示,个税改革很难一步到位。

■据新华社

连线

长沙:仅10个工种 经理级别可达年薪12万

2015年年底,长沙市人社局发布了348个工种2014年度人力资源市场工资指导价。从中可知,除了企业董事外,长沙市年薪(取高位数)较高的职位主要集中在经理一类,其中企业经理年薪最高,达38.71万元。另外,达到年薪12万元以上的还有生产或经营经理、财务经理、人事经理、行政经理、销售和营销经理、广告和公关经理、采购经理以及研究和开发经理,而餐饮和客房经理最高年薪仅为10.65万元和9.19万元。

职友集网友根据企业近一年发布的薪酬数据统计,将长沙常见行业/岗位工资收入水平排序,其中平均工资最高的是金融领域,1367份样本平均工资是6720元/月,最低的是服务员,606份样本的平均工资是2530元/月。

■记者 王智芳

资讯

中国民生银行 树立互联网个人金融服务新标杆

互联网金融时代下应运而生了一种新型银行运作模式——直销银行,它突破了传统实体网点经营模式,节约大量的人力、机构、网点运营成本。

民生直销银行作为国内首家直销银行,自2014年2月28日上线以来,客户数已突破360万,金融资产逾400亿元。一直秉承着“简单的银行”理念,推出了“存贷贷汇”一系列功能明了、简单实惠的产品,满足客户多样化的金融服务需求。

活期型产品“如意宝”“如意宝”提供多款代销货币基金产品,一分钱起购,按日计息,24小时随时可以买入赎回,用活期的方式投资,预期收益最高可比活期存款利率高约10倍。

定期型产品“定活宝”“定活宝”锁定更高收益更长期限的代销基金产品,无需跑物理网点进行风险测评,1000元起购,急用钱时还可线上申请贷款,将高收益与流动性有机结合,创新解决了定期产品流动难的问题。

智能存款“随心存”“利多多”“随心存”是一款智能型定期存款产品,可以随时支取,1000元起存,系统将根据定期存款期限原则结转利息,保证存款收益最大化。“利多多”是一款整存整取型产品,5万元起存,存款利率较央行基准最高上浮36%。

安心投资“银行理财”“银

行理财”是民生银行自主发行的投资理财。会根据不同期限,不同起点金额,定期推出。通过直销银行电子账户购买,比储蓄卡账户购买预期收益高0.05%—0.1%。

民生直销银行还针对基金投资客户推出“基金通”产品,打造互联网基金产品“沃尔玛”,全场申购手续费1折起;针对黄金投资客户,打造“民生金”产品,门槛降至0.1克,20多元钱就可玩黄金。

五重防护“安全账户”“安全账户”是中国民生银行为保护借记卡用户用卡安全而推出的一款业内首创明星产品。客户可以根据个人交易习惯自行设定夜间交易锁、快捷支付锁、跨境交易锁、交易限额锁、常用地交易锁,签约后可获得“账户安全锁”、“高危交易防护”、“账户安全险”三位一体的安全保护,从而最大限度地保障自己的账户资金安全。目前,签约民生银行安全账户,只需登录民生银行手机银行客户端操作。

温馨提示:基金、理财非存款,产品有风险,投资需谨慎。



太平人寿在全国十城举办顶级论坛

在客户服务方面一向不吝投入的太平人寿近期又出“大手笔”,太平人寿将与中欧国际工商学院开展跨界合作,在全国十城举办“智慧连城·思享会”顶级论坛,太平人寿高净值客户与中欧校友约6000余人将面对面聆听14位专家学者在经济、管理方面的真知灼见。

中欧太平“智慧连城·思享会”的首场活动将于10月25日

在成都举行,聚焦供给侧改革背景下的起因创新转型之路。这不是太平人寿首次在客户服务中引入顶级资源,在其推行的健康管理服务项目中,也同样引进了世界顶级医疗资源,整合利用美国上万最顶尖Top5%、跨72个专业的医生资源为公司VIP客户服务。太平人寿还将在年底举办一系列客户回馈及服务活动。 ■周航

新华保险移动理赔开启微信时代

日前,新华保险微信理赔正式上线,意味着移动理赔不仅适用于全部案件,而且适用于全部移动端。

新华保险自2011年业内首家推出移动理赔后,2015年面向全国16万代理人全面开放移动理赔,适用于全部个人案件。经过一年多的运行,截至2016年8月,已办结理赔案件中,超过50%的案件是通过移

动理赔完成的,78%的标准案件在当天结案,最快5分钟。

微信理赔是新华保险持续提升服务的又一举措,继移动展业Pad、手机APP外,实现移动理赔全部移动端兼容。营销员不受终端设备限制,通过微信随时随地申请理赔、查询进度、查看理赔明细,微信理赔将普遍应用于理赔服务中,服务更加便捷。 ■吴文捷