

购置税减半将到期，或掀购车潮

中汽协：建议小排量汽车购置税减半政策延长

“我现在就想把车买回来了。”近日，长沙市民刘政听说今年年底小排量汽车购置税减半的政策就要结束了，便有了提前购车的想法。

记者通过长沙多家汽车4S店了解到，像刘政一样想赶在本轮小排量车购置税减半政策结束前购车的消费者还不少。而且有4S店相关负责人预测，随着政策结束日期的临近，下个月开始将有更多人会加入到提前购车的队伍。

■记者 胡锐



政策将结束

时间仅剩2个多月
或催生提前购车

刘政介绍，今年他计划买辆1.6L的某合资品牌轿车，但因工作忙一直拖着，最近听朋友说12月底1.6L及以下汽车购置税减半的优惠就要结束了，他便决定要赶在优惠政策结束前出手了。

据悉，本轮1.6L及以下排量车型购置税减半的政策从2015年10月1日起开始实施，于2016年12月31日到期。眼看着时间只有2个多月了，记者通过长沙多家4S店了解到，像刘政一样受此影响而想提前购车的人不在少数。

“现在我们店就有这样的客户。”长沙某4S店市场部经理周依舟受访时介绍，现在还有一些消费者心存侥幸心理，认为政策明年还会延续，因此还不着急购车，但等到下个月还没有优惠政策延续的消息，大家就会纷纷来购车了。

本地汽车业人士董秀算了一笔账，以一部10万元左右的小排量车来算，原本购置税约1万元，政策实施后，购置税会降到5000元左右。无论是对于购车者还是销售企业来说，能节约至少几千元的购置税，这都是一个利好。

政策出台时

去年四季度
汽车销量逆势反弹

“如果不是优惠政策，去年汽车销量有可能是负增长。”湖南汽车商会秘书长王雪安说，去年出台的小排量购置税减半政策对汽车市场的刺激十分明显，从去年四季度的销量数据就可见一斑。

相关数据显示，本轮政策实施后，去年四季度汽车销量就呈现逆势反弹现象，其中小排量汽车销量增幅显著。10月1日至20日，全国共销售1.6升及以下排量轿车64.04万辆，占同期轿车总销量的81.2%，而快速增长无疑是得益于购置税减半政策的实施，减税多达25亿元左右。

除了有效刺激汽车消费市场外，中汽协顾问杜芳慈还认为，小排量的车在控制污染和节能方面比大排量车能做得更好些，所以他十分建议国家继续实施这一税收政策来达到节约能源和控制污染的效果。协会副秘书长叶盛基也曾公开表示，中汽协目前正在说服发改委以及工信部将这项减税政策纳入长期规划。

分析

政策或带来财政补贴负担

既然小排量车购置税减半政策如此受用，那明年会不会延续？

本地汽车业人士周森兵认为，小排量车购置税的减半优惠，只是对于自主品牌销量的影响较大，而对于进口品牌与合资品牌，影响则有限。所以实施该政策可能导致市场竞争秩序的不公平。

除政策公平性外，购置税减半优惠的市场刺激效果也开始遭到质疑。本轮政策出台后，确实在一段时间内大大地刺激了汽车消费市场，但随后刺激作用逐渐减弱。汽车行业专家贾新光就表示，政策效果正在递减。比如2009年国家也曾推行过购置税减半政策，当时效果也非常好，增幅达到40%。但今年，车市总体增幅不到10%，说明效果已经减弱。“已经没有那么强的刺激作用了，再实施作用就不是那么大了。”周森兵说道。

此外，贾新光还认为，购置税减半政策是否延期，应审慎平衡财政负担与实际效果。去年中金公司曾做出一份报告显示，国务院减税政策相当于15个月为汽车行业减税720亿元人民币。由此可见，政策带来了一定的财政补贴负担。

汽车连线

北汽威旺M50F株洲下线

10月10日，北汽威旺M50F在株洲工厂正式下线，预计于11月广州车展上市。依托奔驰技术及德系制造品质的威旺M50F具备“高颜值、高科技、高性能、高配置”的优势，并定位于A级高端MPV市场。时尚稳重造型，双数字液晶显示屏、无钥匙进入、泊车雷达系统等高科技人性化智能配置，

经过300万公里整车可靠耐久强化、防腐防锈耐候等各种试验验证，将为消费者驾乘生活带来无所不在的便捷及舒享体验，也将使威旺M50F一举成为消费者的优选车型。“威旺M50F的下线使得A级前置前驱MPV市场再度迎来一个强有力的竞争对手。”北汽股份总裁李峰表示。

专访

Q1：北汽威旺M50F的优势是？

答：可用“颜值控、实力派”来形容，另外也很好地体现了威旺品牌的成本控制能力。

Q2：北汽下一步的产品规划是？

答：通过不断的创新设计，加快智能化、互联网化、轻量化发展步伐，以及布局物流电动化产品。

Q3：在服务方面将有些什么做法？

答：从2011年开始，威旺就一直在关注服务、口碑以及品牌美誉度。未来北汽威旺会在提升硬件服务设施的同时，加强与用户的互动，从而提升用户粘性；以及在售后服务、保养的政策上进行调整。

Q4：营销渠道上将有有什么变革？

答：优化销售网络渠道，有针对性地实行一地一策、一点一策、差异化改革。

一汽丰田新威驰、卡罗拉耀世登场

9月28日，主题为“双星耀世·喜从天降”的一汽丰田新威驰、新卡罗拉双车上市会在广西阳朔举行。活动借阳朔“甲天下”的景致，贯穿四幕大戏，在大众明星的祝福和大型实景演出《印象·刘三姐》的助阵下，通过“海陆空”立体化地演绎，给消费者惊喜连连。同时，全国百城百屏同步互动，将“双星耀

世”的盛况与惊喜传递给更多人。

据悉，此次新威驰共推出1.3L及1.5L两种动力8款车型，售6.98万-11.38万元；新卡罗拉推1.6L、1.8L及D-4直喷涡轮增压发动机三种动力14款车型，售10.78万-16.08万元。双车无缝隙覆盖6万-15万元价格区间，为消费者带来更丰富、优质的选择。

万家乐联合天猫全国首发新品 S6“无电洗”电热水器

2016年9月26日，热水器知名品牌万家乐联合天猫在杭州阿里巴巴西溪园区举行了“未来@热水 万家乐S6‘无电洗’电热水器新品发布会”，重磅推出搭载自主研发技术的“无电洗”电热水器，突破电热行业以防漏电为主的传统安全技术局限，让用户在热水器断电状态下安全洗浴，引领电热水器进入安全新时代。

目前市场上大部分的防电安全技术都是以防为主，通常只是在漏电以后才采取补救措施，无法切断电源从而从源头上彻底根除漏电顽疾，真正做到沐浴时机器“不带电”。据调研数据显示，90%电热产品用户在洗浴时，

对可能触电的安全隐患表示有担忧的心理；60%电热产品用户在洗澡使用过程中会通过拔掉电源插头来去除漏电隐患。

作为电热水器行业的佼佼者，万家乐从用户体验角度出发，耗时18个月进行产品研发，打造原创“无电洗”专利技术，推出搭载该技术的“S6无电洗电热水器”，能做到使用时不拔插头，出水即整机断电，把危险源直接断开，让用户在无电的状况下洗浴，彻底消除长久以来的电热水器漏电担忧，真正保障用户洗浴安全。

万家乐自成立三十余年以来，一直以用户体验为核心，走科技创新之

路，此次推出的新品S6“无电洗”电热水器就是以突破思维引领技术变革，以尖端科技打破行业瓶颈，彻底根除“漏电”这一大顽疾，让每一个国民都洗上安全放心澡的划时代作品。

万家乐S6“无电洗”电热水器是一款划时代的代表性产品，共使用15项原创专利技术。其原创“无电洗”核心技术由“iSense传感芯、iCut断电芯、iPlug开合芯”三个核心单元组成，通过“传、断、启”，实现在用户开启热水时即时切断电热水器整机电源，确保用户在“无电”状况下安全洗浴并彻底消除对传统电热水器带电洗浴的不安心理。（果果）

咪咕和Ta的朋友陈楚生歌友会与湘潭完美相约

夏天已渐渐走远，湘潭这个美丽的小城市虽然不再随处可见满片莲花，但也难掩整个城市的清爽新鲜。或许这个季节里，音乐才是最好的陪伴。由咪咕音乐主办北京润方铭鼎文化传媒有限公司承办的“咪咕和Ta的朋友”系列巡回歌友会即将登陆湘潭，此次咪咕和Ta的朋友陈楚生歌友会将于2016年10月14日问候湘潭的歌迷朋友，当年

凭借一首《有没有人告诉你》走红，“本色”、“纯净”的声音迷倒歌迷的陈楚生，他不需要伴奏来掩饰，也不需要舞蹈来助威，他只是安静地唱着，只希望别人注意他的声音。这样的声音与这样的城市相结合，是否显得更加相得益彰呢？

10月14日19:30湖南科技大学俱乐部，咪咕和Ta的朋友与你不见不散！

江西五十铃瑞迈加长货厢版厚载上市

在皮卡市场，江西五十铃瑞迈因“品质好、性能佳、性价比高”等优势，深受广大消费者好评。

2014年，D-MAX一经推出，迅速成为豪华皮卡的代名词。此后，为抢占中价位皮卡市场，满足不同消费者需求，江西五十铃再次出

发，推出了全新皮卡力作瑞迈。

江西五十铃在“金九银十”到来之际，再度奉上重磅车型——瑞迈加长货厢版，分别为4×2豪华款、4×2超豪华款、4×4豪华款、4×4超豪华款，售价9.18万元、10.08万元、10.98万元、11.88万元。

定期开放债基领跑同类 工银瑞盈18个月定开债基发行

今年以来，债基作为稳健的投资品类备受关注，定期开放债基以其优异的表现成为前三季的佼佼者。工银瑞盈18个月定期开放债基于10

月10日公开发售，成为业内为数不多的股、债兼备的18个月定期开放基金品种。工银瑞盈18个月定期开放债基秉承开放式与封闭式的双重特

点，相对于传统封闭式基金有着更灵活的操作空间，在18个月封闭期内，基金无需应对申购赎回压力，有助于带给组合更为匹配久期，以提高收益。