

联合创始人访谈录

曹国存：做踏实、自由、健康的茶事业



“什么事都先做，做了再说，这便是我的作风。”曹国存如是说。

1988年，17岁的他从江苏泰州老家出来，到上海打拼，投身建筑工程。一转眼20多年过去了，付出了青春，也收获了成功。

去年，他突然放弃本行，奋不顾身地投入“互联网+”，走进大茶网。他说，愿在茶行业里开辟一片新天地。

工程行业遇瓶颈，尝试挑战大茶网

工作严谨认真的他，其实平时是一个特别开朗的人。

“别人都觉得，到哪里我都是一个亮点，很活泼，每次有生意上的会议，都被人拉着合影拍照。”他笑着说。

性格豪爽开朗，非常受人欢迎，也正是这样，他身边聚集着来自各行各业的朋友。28年工程建筑生涯，宛如流水，悄然消逝。他一次次地收获成功，也渐渐看清摆在面前的现实。

“如果没有亲自经历过，很多人很难想象，上海翻天覆地的变化是多么

巨大。”他感叹，“高楼大厦早已遍布上海，该建的也都建好了。在我看来，没东西可以建，也就意味着工程建筑在上海的发展接近尾声，这一行以后没那么好做了。”

“行业不好做，我能挣什么？”他坦言，老本行已经很难赚到钱，该转行了。“正当我为寻出路一筹莫展的时候，朋友们把大茶网介绍给了我，让我试试大茶网。抱着对朋友的信任，也抱着对平台及行业的信任，我觉得我可以挑战。”

做自由、踏实、健康的茶事业

深入大茶网，曹国存也经历了许多改变。在大茶网，他感觉很踏实。

以前干工程，光是买车买器械就得花不少钱，还得时刻注意施工危险。而现在，加入大茶网，自己投钱开店，投入虽小，回报很大。他还时刻注重学习互联网，学习年轻人思维，紧跟时代潮流，注重自身知识的积累。

生活中，他是一个爱旅游的人。但是以前，这种小小的愿望却实现不了。因为接手一个工程，一忙就得好几个月。

“现在，我觉得很自由，工作充实的同时，也有很多时间陪家人到处逛逛，有时候甚至旅游还能传播茶文化。”他说道。

如今，他还养成了喝茶的习惯，从不喝茶变成资深老茶客。

“喝茶的人越来越多，这是我最愿意看到的事，也是一定会看到的未来。”他斩钉截铁地说，有正确的思路 and 方向，跟随董事长刘健的步伐，为梦想，铿锵前行。

在大茶网，干出自己新天地

去年12月份，曹国存毅然走进了大茶网，开始挑战新事业。

茶，是健康行业，投身茶行业不断拼搏的曹国存，也受到朋友们的支持和赞赏。

他透露，自己跟朋友分别向公司推荐了5家体验店的设立，分别是江苏泰州、江苏大丰区、江苏亭湖区、河南许昌、浙江宁波。

如今，他的大茶体验店已经落户泰州。

600平方米的店面除了齐全的产

品、独特的装修设计、优质的服务，还有展览区、娱乐区、培训区，三位一体，每天都吸引着不少人来喝茶享茶。

“当地茶市场很大，但刚开始，偌大的茶城买茶的人寥寥无几。我跑遍泰州的茶市场，也了解了不少市场的情况，真正到茶店买茶的都是些老顾客，还有不少喝茶的都是网上购茶。”他说道。

所以，我也想通过这种方式，将茶观念带给越来越多的人，特别是年轻人。先让他们爱上喝茶，然后将他们从线下带向线上。

沅陵碣滩茶

百年世博，中国名茶金奖

源自中国生态有机茶之乡
国家地理标志保护
国家地理证明商标

沅陵县人民政府指定销售电商：大茶网
www.dachanet.com

全国咨询服务
400-0073-213