

刘新安：黑茶的春天刚刚到来

安化黑茶年产值不过100个亿，有极大发展空间

说到黑茶，总是绕不开“白沙溪”。

白沙溪之于黑茶，是一种解读，更是一种传承与创新。它甚至被打上“生命之饮”缔造者的烙印。

那么，是谁让它跳出“边销茶散乱差”的历史，成为21世纪健康之饮；又是谁在背后默默谋划，让它得以凤凰涅槃，实现跨越式发展？

一切都是因为他——湖南白沙溪茶厂股份有限公司总经理刘新安。一个致力于让黑茶成为世界饮品的人。

■记者 杨迪



湖南白沙溪茶厂位于资江河畔，风景如画。

脸谱

9月10日，安化。烈日当空，刘新安身体自然前倾地坐在其办公楼会客室沙发上。基层出身加上多年的领导生涯，让他保持着一贯的谦和。

干净利落的板寸，国字脸、黝黑的皮肤，戴着一副眼镜。上身一件白蓝黄相间的Polo衫，指甲修剪得很整齐。这是一个从土地走出来的传统男人，却又有着不安分因子。

他很坦诚地回答每一个问题，也用一口“安化普通话”慢条斯理地宣示着“野心”：拿下湖南千亿茶产业三分之一的市场。

他说，2000年公司半停产时，他是民选出的“救火队长”，他也直言，当时“都不想搞，压力太大了”。

因为“对白沙溪的感情”，他硬着头皮上，发挥了湖南人“吃得苦、耐得烦、霸得蛮”的精神，不达目的不罢休，也让一个负债累累、内部矛盾重重的白沙溪“重获新生”。

他把黑茶复兴当作自己的事，有事干，连觉都不睡；除了黑茶，他坦言，没有别的爱好；闲暇时间，他会听个歌乐呵乐呵，经常唱的是红色经典歌曲，最喜欢的是民歌，却腼腆地笑着说：“没什么拿手曲目”。

有着跳跃性思维的他，打造出黑茶知名品牌之后，并不满足。日前，联手大茶网、润和集团、荣格云商打开合作新篇章。

刘新安说，黑茶的春天才刚刚开始。



百科全说

白沙溪

湖南省白沙溪茶厂有限责任公司的前身是湖南省益阳茶厂白沙溪茶厂(国有)，沿革承接于一九四一年湖南省建设厅委派茶叶管理处副处长、留学日本九州大学的农学士彭先泽先生组建的湖南省砖茶厂。尔后，几十年风雨兼程，艰苦创业，创造了我国紧压茶史上的数个第一，即第一片黑砖茶，第一片茯砖茶，第一片花砖茶。开发、研制了青砖茶和普洱茶；挖掘、继承和发展了民间传统茶叶产品天、贡、生尖茶和花卷茶(俗称千两茶)。这是全国紧压茶之发祥地，边销茶之摇篮，为湖南紧压茶事业的蓬勃发展提供了宝贵的资源，输送了大批的英才，早在一九五六被评为全国五个优秀茶厂之一，在我国紧压茶生产发展史上占有极其重要的地位。

浴火重生

从负债几千万
到年产值三个多亿

刘新安是在黑茶压茶号子声中长大的白沙溪人，黑茶文化他耳濡目染，深入骨髓。高中毕业后，他子承父业，直接进入茶厂，从车间工人做起，1987年，升任白沙溪茶厂副厂长。

但从上世纪90年代初期开始，白沙溪茶厂就开始走下坡路。“国营茶厂无法应对市场经济带来的竞争与考验。”刘新安说，当时的白沙溪茶厂资不抵债，负债几千万，连续三年发不出生活费，60%的员工外出谋生。这样的困局延续到2002年底，茶厂几乎陷入瘫痪。

尼采曾说过，那些不能将你打败的，必将使你更加强大。

2000年，临危受命，刘新安一方面动员员工集资，保住原有市场；一方面重抓市场定位，他认为，不应该紧盯西北，而是要放眼全国，他果断带领安化黑茶在各种大型展会亮相，名气迅速升温。同时申请破产改制。

多管齐下见成效。2003年，白沙溪茶厂终于在他的带领下，开启涅槃之路。2007年，公司改制成功，改制后，职工们以入股方式加入新公司，白沙溪这一老厂满是激情与活力，其生产总值成倍增长。

刘新安说，改制前，最好的年份产值1000多万，零纳税，目前产值达到三个多亿，年纳税近3000万元，品牌价值近2亿元。

成竹在胸

黑茶的春天刚刚开始

2006年到2015年，十年，对中国茶产业而言，是最辉煌的黄金十年。这十年，茶叶综合产值从300多亿元迅速发展近4000亿产值。

这十年，湖南黑茶从边销茶转变为新时期的时尚饮品，成为中国茶叶界一匹黑马。中商产业研究院大数据数据库数据显示，2011年-2015年间，中国黑茶产量年均复合增长率为36%。

在繁荣发展的背后，“黑茶存在产量过剩”这一说法，也在蔓延。难道黑茶将是下一个“泡沫”？

对此观点，刘新安却是嗤之以鼻。在他看来，只要是民族的、文化的、历史的、世界的，就肯定有市场。

他表示，白沙溪前年达到50%

增长率。虽然今年受大环境的影响，但他预计增长率同比去年也在20%左右。

“黑茶的春天刚刚开始，这是个永不衰退的产业。”刘新安说。

而他的论据在于，目前安化黑茶的年产值不过100个亿，但云南普洱至少有300个亿，生产黑茶的厂家，相较于云南普洱的总量还不到10%；如今随着人们生活水平的提高，有着保健功效的黑茶，只会越来越受欢迎。

为此，他在产品研发上不断革新。加强新产品研制，将1958年生产过的3kg手筑茯砖茶制作成功，还开发出高科技的产品，那就是可以含着吃的黑茶，黑茶饮料这块，他们也在加紧研发，以便给黑茶爱好者更多的选择。

壮志凌云

欲三分湖南千亿茶产业

青山绿树之间，有“玉带”穿过，站在观景凉亭里，感受微风拂面。而白沙溪茶厂就坐落于此。

白沙溪茶厂是湖南省旅游局公布的2个茶业旅游示范点之一，这里设有厂史博物馆、竖立了湖南省白沙溪茶厂创始人彭先泽先生铜像、古朴典雅的厂房和安化千两茶晾置场地已成为湖南旅游业的一大景观。

“以旅游来促进茶，目前正在规划建设当中，今年已经在申报3A级景区，将来投资2个亿，要达到4A级景区，增加收入的同时还推广黑茶文化和工艺，一举多得。”刘新安说。

虽然如今白沙溪已经成为黑

茶当仁不让的第一品牌，不过刘新安的“野心”不止于此，他要“三分湖南千亿茶产业。”

如何让梦想照进现实，他已经有一条明晰的路径。

“建4A级黑茶旅游景区、生产黑茶配套茶器、开拓黑茶饮料市场，完善黑茶产业链，同时抱团合作。”刘新安说，这是市场经济的必然。

日前，白沙溪成功联手大茶网、润和集团，以产品为合作先锋，未来不排除更深入发展。

对此，刘新安认为，他是为白沙溪、为安化黑茶，甚至是湖南黑茶插上互联网的翅膀，多条腿走路，也是实现企业繁荣富强的路径之一。