

联合创始人访谈录

董合生：先喝上好茶，再谈茶文化



董合生，1970年出生，河南安阳人。

他早年做过装修工，涉足过金融，到后来创立农企，也开电影院，办过娱乐公司。20年的奋斗生涯，如白驹过隙，在忙碌中悄然消逝。

“人，就得靠自己。年轻与否，你都不该闲下来，要保持一颗拼搏的心。”他分享起创业经验，如是说道。

心怀拼搏，年轻不服输

生活中，董合生并不健谈，但是，平凡的外表下，却总是有一颗奋斗与拼搏的心，脑子里想的却是不平凡的未来。

“读的书、走的路、见的人、经的事越多，才越容易发觉自己知道的太少，而一个人只有知道自己无知之后，才能从骨子里谦和起来。”董合生说。

在他的微信朋友圈，除了比比皆是的心灵鸡汤，还有一些个人漫

偶遇结缘，走进大茶网

董合生与大茶网的结缘，是一次偶遇。

他一直是个爱分享感悟的人，有一次转载了一篇“喝茶的男人不简单”的文章，就受到大茶网联合创始人刘洋的关注回复。

董合生回忆道：“他问我‘既然对茶这么感兴趣，怎么不投入茶事业？’”

当时刘洋人在河南郑州，两人便约好在安阳会会。“虽然我们是第一次见面，但是就着茶的缘分，一聊就是好几个钟头，这也是我第一次与大茶网结缘。”董合生说。

他表示，交谈中自己深深被大

画以及自创的H5页面，都颇具吸引力。

一幅幅形象生动的个人漫画配上慷慨激昂的心灵鸡汤，再加上自己顺应年轻潮流制作的创意H5页面，董合生正是这样一位年轻不服输，却独具创新风格的行业佼佼者。

他说，“年轻是时代潮流，我可不想落伍，岁月面前从不服输。这种创意新颖的方式，能让我独具魅力，拉近与别人的距离。”

茶网独特的思路与方式所打动，但内心对刘洋所说的还是半信半疑。“虽然犹豫不决，但是茶却在我心中埋下了深深的种子。”董合生说。

“之后我亲自前往株洲，参与其体验店开业典礼，看到了不少茶产品，质量都是相当好。特别值得一提的是，竟然店面开幕，还有政府支持与颁奖？这种情景我第一次见到。”董合生笑着说，“也正是这次考察，让我完全把心中疑虑清除干净，投身大茶事业的念头正式萌芽。”

随后，董合生便坚定了自己的信念，毅然走进大茶网。

致力创新，让消费者爱上茶

加入大茶网后，董合生带着创业团队一直致力于大茶事业。

在三四个月时间里，他们已经开辟了好几个市场。另外，在河南邯郸、濮阳等好几个城市，大茶体验店也纷纷落户。

他认为，要谈茶文化，得先让年轻人喝上茶。所以除了推广茶文化，董合生将更多的精力付出在确保茶叶质量、茶产品创新上。

同时，茶消费人群应该定位在年轻人。他坦言道，“我自己做了很多市场调查，发现我们茶消费人群定位应该是年轻人，年轻人并不是不爱喝饮料，所以我们的茶饮要做到新颖创新，取代碳酸饮料，年轻人一定是茶的未来。”

他也感叹道，传统的经营模式，已经不再适应快速发展的经济模式与市场需求。

“做了一年多，越来越感受到互联网的重要性，以前总提互联网+，却从未真正如此体会到互联网模式的优越性。”谈到互联网+，他感慨万千，还透露也曾为探讨互联网概念，上门拜访董事长刘健，两人畅谈一直到凌晨3点。

董合生坚信，凭借大茶网这种互联网思维，从消费者和农民利益出发，创新茶饮新形式，一定能让好茶走进千家万户。

■文/湛杰

互联网+农副产品(茶叶)批发商城

大茶网

不只是卖茶!

湘茶集团

【正式入驻大茶网】

新品首推，感恩特惠!

网址：www.dachanet.com
 热线：400-0073-213