

毕业季“压力山大” 求职账单伤不起

网友戏称“史上最最难就业季” 专家建议勿到处“试水”

毕业经济
系列报道
之七

根据国家人力资源和社会保障部的数据,这个夏天,将有765万大学生毕业进入职场,再创历史新高,被网友戏称“史上最最难就业季”。面对疯涨的CPI,节俭缩食恐怕也不够支付找工作的求职成本,交通、置装、打印简历……长沙理工大学的毕业生刘波,估算着自己的求职账单,身为一个大老爷们也直呼“伤不起”。

“敲门砖”花费上千

找工作,自然少不了“敲门砖”——简历。为了让自己的简历能够吸引企业招聘主管的眼球,学生在制作简历时,大多采用成本颇高的彩色简历。

“我是学习视觉传达的,我的简历自然也应该要体现我的专业素质。为此,我特意设计了封面,简历内容也是精心排版的。”长沙理工大学的毕业生刘波说。

记者看到,刘波的简历有10页左右,除开封面,前两张是彩色打印的个人简历,后面附带黑白打印的自荐信、成绩单,还有大学期间各类证书、奖状的扫描件等。

“从找工作开始,我的简历已经修改了近二十遍。从最初的单面简历,到最终的中英文双面简历,其中报废的残次品更是数不胜数。”刘波告诉记者。

刘波粗略统计了一下,大四以来,自己参加过大大小小的招聘会不下20场,每场投递的简历至少10份。除去投递的简历和去公司初试、复试打印的简历,至少就有200份,以每份5元的价格计算,费用不下1000元。

“改头换面”为自己代言

22日,记者在长沙理工大学门口遇到了刚刚面试回来的刘波。成熟的发型、合体的西装、锃亮的皮鞋,成熟稳重,除去身上背着黑色双肩包,俨然一副成功人士的装扮。

“我早两天特意去学校附近的西装店租了套西装,两天租金100元。”刘波说。

记者了解到,临近毕业,多数学生忙于“形象工程”。男生西装、领带、皮鞋一样都不能少,有的为节省资金会选择租赁正装,租金50至200元不等。也有一部分毕业生选择买一套自己的正装,花费少则几百,多则几千。

相较男生,女生在形象上的花销就更大了一些。除正装外还需购置一些化妆品,外加做发型。甚者,会尝试微整形。

陈佳是舞蹈专业的一名

毕业生,在她看来,在这个拼命的时代,颜值是张门票。迈进职场前夕,特意要求妈妈陪着去长沙市一家整容医院,花费1800元做了一项名为“国产膨体”的隆鼻手术。

据整容医院的导医介绍,在这个毕业季,进行微整容的学生特别多,像陈佳这样选择“动五官”的大三四大四学生,占医院客源的一半以上。

错投一百也不放过一个

身为求职大军的一员,刘波信奉“宁可错投一百,绝不放过一个”。

网投简历、线下招聘会、校招、亲友介绍,求职的每一条途径都被刘波做到了极致。参加完学校及周边学校的招聘会之后,刘波从长沙赶到武汉、广州等地,参加当地的大学生招聘会。

“这个月上海去了1趟,武汉去了2趟,广州去了2趟,其中有一次去广州真的要折腾死了。长沙上午和晚上各一场,广州下午一场,且都在同一天,为了赶时间,不得不坐高铁。其他地方在时间允许的情况下,为节省开支,我都选择买普快硬座。哪怕这样,这个月的交通费也快接近2000元。”刘波计算到。

“以前一个月生活费也才1000多,要不是家里知道找工作要花钱,一直救济着,只靠着自己的生活费,连去面试的车票都买不起!”刘波说起花销,一脸无奈。

专家提醒切忌到处“试水”

根据人社部的数据,如果加上中职毕业生和初高中毕业以后不再继续升学的学生数量,今年青年人的就业群体加在一起约有惊人的1500万。

就业的形势越来越紧张,而求职的成本也是越来越高。午餐、交通、租房……甚至是整容花费,让原本已经“压力山大”的求职中的大学生,又多了一重压力——在没开始挣钱之前,求职开销却日渐增长。

对此,湖南商学院工商管理学院市场营销系主任、副教授、博士尹元元分析,面对当前就业形势严峻的环境,大部分同学盲目求职,慌不择路,到处“试水”,不仅浪费精力,还浪费资金。

“大学一般都有‘大学生职业指导课程’,建议大学生尽早做好职业规划,有个明确的就业方向,并从理论和实践两个方面提早下手做准备。”尹元元说,“这样在求职时,不仅目标具象化,有针对性,而

■见习记者 和婷婷
实习生 盛家豪



毕业生专场招聘会,人头攒动。

记者观察

毕业需理性“投资”

经过“毕业经济”系列报道,不难发现,“毕业消费”有三个显著的特点:固定的时间段,固定的消费群体,以及固定的消费内容。对于这些,消费商家早已了然于胸,应对起来也较轻松。

但毕业生则不同,作为新鲜登场的主角,在这场有预谋的“毕业经济争夺战”中,显然不如商家那样老到,无法沉着应对,难免沦陷在商家的“糖衣炮弹”中。

中华英才网针对“毕业季消费”的调查显示,受访应届毕业生平均消费在6000元以上。其中,超过四分之一的受访者消费超过万元,接近长沙人均工资的两倍!

尹元元指出,“毕业经济”的出现符合市场规律,很多商家别出心裁去满足毕业生所需求的东西,这是一种非常积极的经济态势。但是,毕业生的经济尚未独立,因此在这方面的花费必须有个尺度,需要明白,在毕业季,究竟“投资”什么才更值得?

“很多学生一直在象牙塔中生活,对社会的了解程度不高。在学校所学的知识,与职场的匹配度也有一定差距,这不利于毕业生在未来职场的发展。毕竟,企业管理者不会像导师一样,对学生的失误尽可能宽容。”尹元元说到。“建议毕业生在毕业到入职之间的短暂‘空窗期’,更多‘投资’自己,比如向职场人士‘取经’,或者去培训班提高职业技能,补齐自身能力短板,增强职场核心竞争力。”

交通银行湖南省分行举办“励志楷模曾国藩”讲座

6月25日,交通银行湖南省分行将邀请著名学者唐浩明开讲“励志楷模曾国藩”。作为“曾国藩研究第一人”,唐浩明先生将从曾国藩“修身自律、百折不挠、拙诚忠勇、求阙惜福”四个方面阐述曾氏为何成为百年来一切有志青年楷模。

交通银行湖南省分行个人金融业务部相关人士介绍,该行将陆续开展以文化为主题的系列高端客户活动,首次系列活动以“学习+游学”的形式推出5场,以中国传统文化标志性人物曾国藩之精

神遗产为主线,融合名家讲课、易经研读、品茗修禅等,与大师们一起实地探访,亲身感悟曾国藩文化的魅力。“励志楷模曾国藩”是此系列活动第一场。

据了解,唐浩明是湖南省作协主席、岳麓书社首席编辑、中国研究曾国藩第一人,参与此次主题讲座的客户将获赠《唐浩明评点曾国藩日记》,并有机会获赠《曾国藩》线装版丛书一套。喜欢国学的交通银行私银、沃德等高端客户可联系客户经理咨询活动参与。 ■潘璇璇 蒋浩 易月

基金资讯

新华基金推展定投优惠业务

在市场持续呈现箱体震荡的格局下,新华基金旗下部分绩优产品已经全面推展定投业务,并参加费率优惠活动,优惠产品涵盖股票型、混合型、债券型、指数型等各类基金,正在发行的新华双利债券基金成立后,也将率先在陆金所资管平台开通定投业务。目前,投资者可以通过新华基

金官网、各大银行,以及陆金所、天天基金网等第三方销售平台申请新华基金的定投业务,每期最低申购金额为人民币100元起。定投是定期定额投资的简称,其意义在于用时间来分散投资风险,并降低一次性投资的成本,最终获得良好的长期回报。

■黄文成

天弘基金参与发起我国首家相互制寿险机构

我国首家相互制寿险机构——信美人寿相互保险社(简称“信美相互”)6月22日正式获保监会批准筹建,天弘基金作为主要发起会员之一参与发起设立。天弘基金参与发起设立信美相互,是其在践行普惠金融道路上的又一有益尝试。相互保险是指具有同质风险保障需求的

单位或个人,通过订立合同成为会员,并缴纳保费形成互助基金,由该基金对合同约定的事故发生所造成的损失承担赔偿责任,或者当被保险人死亡、伤残、疾病或者达到合同约定的年龄、期限等条件时承担给付保险金责任的保险活动。

■黄文成

普遍跑赢指数10% 解密嘉实偏股基金整体抗震之道

过去一年以来,股市持续调整,以嘉实基金为代表的老牌基金公司,在系统性下跌的市场环境下,整体业绩凸显抗跌性。在过去一年里,嘉实旗下嘉实事件驱动、嘉实新兴成长等8只纳入统计的股票型基金平均净值

回报跑赢大盘指数近10%,并优于同业平均表现,嘉实成长收益、嘉实稳健等14只纳入统计的偏股混合型基金平均净值回撤同样优于同业平均表现,并大幅跑赢上证指数。

■黄文成