

17.9吨南美牛肉运抵城陵矶 目前只允许进口11个国家产品 湖南口岸首次进口牛肉产品



检验检疫人员正在对进口肉类进行查验。

6月16日,一批来自南美洲乌拉圭的17.95吨冷冻牛肉顺利运抵城陵矶港,这是城陵矶进口肉类指定口岸投入运营以来,首次开展冷冻牛肉产品进口业务。目前,岳阳出入境检验检疫局正加快开展有关检验检疫工作,该批牛肉预计将于近日放行进入国内市场。

进口肉类企业有40家

城陵矶口岸是长江中上游首个获批的进口肉类指定口岸。记者了解到,城陵矶进口冻肉业务自2015年4月首次开展以来,来势良好:截止到目前为止,共进口各种肉类产品84个集装箱,共1056.3吨,环比保持高速增长态势。进口肉类的主要品种为猪肉、羊肉、鸡爪等,来自西班牙、法国、比利时、阿根廷、乌拉圭、巴西、新西兰等国。

湖南出入境检验检疫局介绍,根据我国对于肉类产品进口的相关规定,经国家质检总局备案的国内收货人申请到相关《进境动植物检疫许可证》后,即可与经我国备案的国外生产企业签订贸易合同。货物运输到城陵矶后,企业向检验检疫机构进行报检,经资料审核合格、现场查验合格、

实验室检测合格的,由口岸检验检疫部门签发《入境货物检验检疫证明》,准许货物上市销售。目前湖南省具备进口肉类收货人资质的企业已有40余家。

只能进口11个国家的牛肉

湖南省是肉类产品消费大省,进口肉类产品在城乡居民家庭以及肉类加工产业、餐饮行业有较大的需求。

为确保进口冻肉质量安全,促进货物口岸快速通关,湖南出入境检验检疫局采取了提前审核申报资料、协调海关实施关检一次查验、强化岳阳肉类产品检测区域性中心实验室建设、加强进口肉类后续监管等措施。

湖南出入境检验检疫局提醒消费者,目前我国只允许加拿大、阿根廷、巴西、乌拉圭、智利、澳大利亚、新西兰、蒙古、哥斯达黎加、墨西哥、匈牙利等11个国家向我国出口牛肉及副产品,进口冻肉产品外包装上应加施输出国或地区官方检验检疫标识,用中文标明品名、生产企业注册号、生产批号、规划产地、目的地、生产日期、保质期、储存温度等内容。

■记者 杨田风 通讯员 林俊

确定了!长沙宜家将建在洋湖

本报6月17日讯 今天下午,记者从宜家购物中心落户洋湖新闻发布会上获悉,洋湖Y06-I02地块被宜家购物中心集团以8.2亿元的价格成功摘牌,长沙首家荟聚中心和宜家家居正式进驻湖南湘江新区洋湖生态新城。其中宜家家居预计2018年开业迎客,这也意味着,届时长沙市民家门口就可以逛宜家了。

占地面积超12万平方米

据了解,洋湖Y06-I02地块容积率为2.5,总占地面积为182亩(约合121333平方米)。宜家购物中心与宜家家居均为宜家集团的核心业务。此次落户的宜家长沙项目实际上是宜家购物中心集团旗下的品牌“荟聚中心”,“荟聚中心”是以宜家家居为主力店,具有北欧建筑风格、高度

易达性和国际标准的一站式超区域性购物中心。在中国已有无锡、北京、武汉三家运营中的荟聚中心,长沙项目为其国内第四家。“荟聚中心”通常坐落于交通便利地带,拥有巨大的免费停车场,且品种齐全、服务多样。

“我们不把‘荟聚中心’看成购物中心,而是聚会体验中心。”宜家购物中心中国区总裁丁晖说,“荟聚中心”定位为家庭和朋聚会休闲的场所,非常注重体验业态。

地铁3号线可达

长沙荟聚中心位于洋湖生态新城核心地段,东临地铁3号线,西临坪塘大道,北依洋湖大道,总建设体量超过30万方,商业零售面积达到15万平方米,总投资将超过40亿元。该项目

将成为宜家集团在全球投资资产组合中的第二大项目和在中国的第四个“宜家家居+购物中心”新概念项目。除宜家家居以外,还将引进其他300多家国内外知名品牌和众多目前尚未进入湖南市场的国内外领导品牌。据丁晖介绍,项目计划今年年底动工,宜家家居预计将在2018年5月开门迎客,购物中心将在2019年全面建成开业。

据相关负责人介绍,宜家此次进驻对洋湖生态新城乃至整个长沙都将具有强劲的带动作用,以武汉为例,荟聚中心单年度的客流量已经破1400万,而长沙项目预计开业后带来的客流量将在这个基础上有所增长,预计长沙荟聚中心成熟期每年将带来近2000万的客流量。

■记者 陈月红 通讯员 乐崇源 张晶

“食品安全”消费体验推动社会共治

本报讯 为做好食品安全监管工作,6月17日,省工商局、省消费者委员会联合宁乡县市场和监督管理局、宁乡县消费者委员会共同举办了“尚德守法,共治共享食品安全”消费体验活动,10余家媒体作为代表参与体验。

“食品安全是涉及到亿万人民群众身体健康的头等大事。”体验结束后,省工商局消费者权益保护处处长张国平强调,监管部门要立足职能,注重发挥消费者协会、行业协会以及企业、消费者的作用,着力从多方面推动食品安全监管社会共治:开展普法宣传,提高维权能力;开展科普教育,推动社会共治;丰富宣传形式,提高宣传实效。

■见习记者 卜岚 通讯员 许英

中国福利彩票 3D 开奖信息			
2016年6月17日 第2016162期		开奖号码: 6 3 4	
湖南省中奖情况			
类别	中奖注数	单注奖金(元)	中奖金额(元)
单选	660	1040	686400
组选三	0	346	0
组选六	2533	173	438209

注:开奖信息以湖南省福利彩票发行中心正式公告为准!

中国福利彩票七乐彩开奖信息				
2016年6月17日 第2016070期		开奖号码		
12 19 28 11 24 06 27		下期奖池: 0元		
奖级	中奖条件	中奖注数(全国)	中奖注数(湖南)	单注奖金(元)
一等奖	○○○○○○○	7	0	400066
复式投注		2		3900066 <small>含派奖 3500000</small>
二等奖	○○○○○●	17	0	23533
三等奖	○○○○○	427	14	1873
四等奖	○○○○●	1144	38	200
五等奖	○○○○○	12902	463	50
六等奖	○○○○●	23282	798	10
七等奖	○○○○	147522	5477	5

注:开奖信息以湖南省福利彩票发行中心正式公告为准!

长沙商家缘何全面升级会员营销 从纵横客说起

由口碑和云纵横客联合推出的“支付即会员”模式在席卷中国大地的同时,中国娱乐之都、历史名城长沙也刮起了一阵纵横客带来的旋风,纵横客所到之处,商家们纷纷对其给自己带来的业绩提升赞不绝口。位于长沙城区的避风塘时尚酒吧邓老板就是口碑“支付即会员”模式及纵横客 CRM 软件的受益者之一。

邓老板的避风塘时尚酒吧位于岳麓区后湖小区附近,主营各类时尚饮品。他的店面面积不大,附近有中南大学和后湖小区。邓老板的店刚开始的时候,销售情况非常好,但随着附近开的饮品店越来越多,竞争加剧,让他切实感受到了租金和人工成本带来的压力。只要销量能提上去,就会有更多的利润。在入驻口碑及使用纵横客之前,他也尝试过在小店附近散发传单,在门店前摆放 X 展架等,但由于饮品属于低关注度消费品,过路行人和居民对这些宣传活动基本没有兴趣。如何留住老顾客,增加新顾客是邓老板最关心的问题,而口碑“支

付即会员”及纵横客软件帮助邓老板解决了最头痛的顾客流量问题。

“支付即会员”模式魄力所在,是这个平台本身可使商家和顾客达成一种双赢的结果——顾客在使用支付宝支付时自动成为该店的会员,支付时赠送代金券又使店家获得大量回头客——顾客只需要使用支付宝支付,不需要填写各类表格,不需要另外支出费用,就可以成为会员并获得一定金额的优惠券。在中国火炉城市之一的长沙长达好几个月的炎炎夏季里,饮品是他们主要的降温方式之一,反正都要购买,有优惠券为什么不拿呢?并且获取非常方便,现在哪个年轻人没有支付宝呢?“扫一扫就有优惠,举手之劳的事,当然愿意!”现场正在购买饮品的一位小姐非常高兴地说。

“谁都不是傻子,放着优惠券不用!”邓老板说,“长沙人虽然娱乐精神全国有名,花起钱来让人觉得是大手大脚,但真到买东西的时候,也还是很斤斤计较的。”

对店家来说,“支付即会员”帮助他们解决了会员积累的问题,而发放优惠券就有可能形成二次消费。邓老板说,他的顾客大多是本地居民、大学学生,都属于常常在周边逛的人。有了第一次购买,那么再逛街时,临时需要购买饮品,如果有哪家店优惠券,即使不在那家店附近,也肯定会多走几步,去有优惠券的店购买。活动一个多月来,邓老板的时尚饮品店销量大幅提升,从3月到4月短短一个月,营业额增长近两倍!邓老板说,虽然气温升高会使饮品销售自然增长,但4月份的销售增加之多却让他倍感振奋。他认为这种业绩的暴增理所当然地归功于口碑的“支付即会员”和纵横客软件。

据悉,“支付即会员”模式由口碑网和云纵横两家互联网公司联合推出,旨在帮助线下商家建立互联网+的营销和管理平台。自口碑“支付即会员”及纵横客在长沙推广以来,已有数十家商家获益,成功率极高。

紫马财行支持延安果业, 加快农业供应链金融布局

2016年6月15日,北京紫马财行投资管理有限公司与洛川美域高生物科技有限公司、延安果品营销协会在洛川宾馆召开合作发布会。延安市农业局局长刘小鹏、洛川县委书记彭安季、洛川美域高生物科技有限责任公司 CEO 薛云峰、延安果品营销协会秘书长李保军、亚洲果蔬协会 CEO 蔡建菲、紫马财行 CEO 唐学庆等人出席发布会。据悉,紫马财行此次投资洛川美域高果业,助推美域高登陆新三板,并与延安果品营销协会签订战略合作协议,将有效推进延安市农业金融市场发展,助力延安果业生产方式转型升级,为加快延安现代农业发展提供带头促进作用



和龙头示范效应。会后紫马财行 CEO 唐学庆在接受记者采访时表示:“之所以选择美域高,是因为看到美域高虽处在传统行业,却有着创新发展的思维,这与紫马财行的创新理念不谋而合。紫马财行与美域高的合作仅仅是个开始,未来紫马财行将与当地更多果业企业展开合作,利用自身资源帮助优秀企业登陆资本市场。”