

■大茶系联合创始人访谈录

什么“饭碗”都比不上创业的魅力

创业成了很多学生的选择，也是当下大学生最时尚的选择。大茶系联合创始人黄彦军，也是大学生创业的一员。经过一年的努力，他已经成为年轻人创业先锋，实现了个人理想与社会价值。



黄彦军

A 创业赶上了最好的时代

初见黄彦军，白净的脸庞，害羞的笑容，让人误以为面前站着的是位高中生。谁曾想，这位1992年出生的“小鲜肉”，已经是大茶系联合创始人之一。

“什么饭碗都比不上创业的魅力。”大茶系联合创始人黄彦军跟记者聊到年轻人创业的话题时，特别感慨时代的不同。黄彦军，甘肃定西人，2014年大学毕业。他并不像多数大学生那样，毕业就风风火火地找工作，而是一心想开创自己的事业，做一个有理想、有抱负的人。

“现在大学毕业生，一毕业基本上就代表着失业，很难再安安稳稳找一份工作，工作一辈子。大学生一毕业就被抛入市场经济的大熔炉。”黄彦军表示。

现在国家出台了各种鼓励年轻人创业的

优惠政策，特别是互联网的存在，让许多年轻人实现了自己的梦想。而年轻人自主创业，对缓解社会就业压力是有好处的，对此也是政府支持的。

其实，黄彦军早在大学四年级的时候，就已经开始创业。那时，他和同学成立了一家化妆品贸易公司。一切都是从零开始，其中的艰辛可想而知。

“个人辛苦都不算什么，最难的是资金周转不灵，吃饭吃不下，睡觉睡不好。”黄彦军回想起来还是一脸的辛酸。

一年多的努力，让黄彦军懂得了商场的残酷与项目的重要性。“这一年多，虽然没有挣太多钱，但至少养活了自己，更为重要的是，更深地理解了商场的生存法则。”

B 好项目是第一重要的

“创业并不是一帆风顺，也不是九死一生。关键是要有好的项目。”黄彦军说出了自己的看法。

有这样一个统计，90%的人曾经有过创业冲动，其中60%的会付诸实施，但是其中仅有10%的人会成功。其原因，大多数的失败者是因为没有选准合适的项目。俗话说得好“万事开头难”，选择了一个好的项目，就成功了一半。

黄彦军在一次商务活动中，偶尔接触到了大茶视界控股有限公司(以下简称大茶控股)，改变了他的决定。经过几个月的深入了解，他毅然决然地放弃了自己的贸易公司，带领自己的团队加入了大茶控股。

“大茶控股旗下的大茶优选平台，旨在打造线上‘一带一路’的手机移动端平台，引领53个国家94个港口城市的农副产品大流通的平台，以国内农产品为主，国外农副产品为辅的零售平台，得到几百家网络媒体大力宣传报道。”黄彦军十分看重这个项目，不仅是项目本身引领着当下互联网+农业这一时代浪潮，

更重要的是他内心的想法。

黄彦军说出了自己下决心的原因。一位企业家朋友曾给我说过，一个平台的成立和它的未来，跟领航人创立平台的出发点有非常大的关系。大茶控股董事局主席刘健作为平台的创立者，有理想、有抱负、有担当、有情怀、有思路，值得我信赖。所以我毫不犹豫地加入了大茶优选。

加入大茶系联合创始人刚半年，黄彦军已经取得了不小的成绩。用他的话说，初步实现了个人理想并体现了社会价值。

他已经谈成了好几笔业务，可以说都没有费太多力气，“主要是这个平台好，让人很满意。”黄彦军说，时间长的和内蒙古做牛肉酱的公司谈了半个月，时间短的像与新疆的一家黑枸杞公司就两天。

在谈到理想时，黄彦军表示正在实现理想的道路上。“大茶系联合创始人这一角色，让我多了一份责任，一份荣耀，也是一个机会。让更多的人吃上健康、绿色安全的有机食品，实现中国农产品的大流通。”

■阳刚



千年阿胶百年堂



全国招商加盟热线：15552149789 (李总)
或直接登录大茶网 (www.dachanet.com) 购买