

2016年湖南“创青春”和“挑战杯”举行 《创周刊》走近部分优秀创业团队

# “90后”试水新媒体应用商店成功融资

5月23日,2016年“创青春”湖南省大学生创业大赛和2016年“挑战杯——彩虹人生”湖南省职业学校创新创业大赛颁奖典礼在长沙理工大学举行。活动现场,479件代表着今年湖南大学生最高水平的创业作品和项目被一一展示,吸引了许多企业和投资人关注。三湘都市报《创周刊》记者走近部分优秀创业团队,聆听他们带着激情的创业故事,也见证他们如何用技术、创意和商机点亮自己的创业梦想。■记者 黄京

## 【故事】

“90后”创业达人第五次创业终见彩虹

1992年出生的刘叶焕是湖南大学金融专业2015级研究生。他还是学校闻名的“创业达人”,创办了两家公司和一个公益机构。在这次比赛中,他和8位小伙伴

们共同制作的“微猴——新媒体应用商店”荣获金奖。对这次获奖,刘叶焕并不意外,“我的目标一直是做国内领先的新媒体公司。”

### 痴迷创业,在失败中成长

刘叶焕用“不安分,爱折腾”来形容自己,但他承认,正是这种与生俱来的特质,激励着他在创业道路上越挫越勇。他人生第一桶金是初三时掘到的。当时家里没电脑,他就在网吧下载各种学习资料并进行分类整理,然后传到网上去卖,一个假期挣了3000多元。高考后的暑假,他正式开始创业,在家乡创办了一个中小学假期培训机构,但因资金、师资等问题做了一年就倒闭了。

2012年,他注册了一家公司——长沙明月光电子商务有限公司,做了一个叫校米网的网站。“当时定位做校园O2O,与校园周围很多商家达成了合作,但是由于市场接受度不高、团队执行效率低下,这个项目没成功。”9个月之后,校米网转型专门做学生旅游网站,并改名叫青驴网。几个月之内,该网站在长沙大学生中有了较大知名度,但由于整个学生跟团旅游的市场

### 发力新媒体应用,吸粉百万

2014年11月,刘叶焕再次朝新媒体发力,推出了针对全国大学生的微信公众号——“玩转大学”,这也是他第五次创业。短短一年半,这个微信公众号粉丝超过百万。刘叶焕笑言,他们吸粉的手段就是“送”。从PPT模板到简历模板到期末复习资料,吸引学生眼球的实用资料应有尽有。就这样,第一个月粉丝达到30多万,第二个月50多万,后面进入缓慢增长期。除了“玩转大学”,他们还有玩转职场、校园情书等10余个微信公众号与QQ公众号,共计150余万粉丝。

他们此次参赛的“微猴(vmonkey.cn)新媒体应用商店”,是一个新媒体的功能自选超市,拥有10余项知识产权,可让微信公众号、QQ公众号等自助添加微网站、微商城、刷脸打折等200余个功能,操作就像手机安装APP一样简单。之所以会设计这样一个产品,刘叶焕说,自己做过调查,全国微信公众号超过1000

不断下滑,青驴网难以有大作为,到了2013年10月,他果断把团队解散了。

2014年6月,刘叶焕和同学一起创办了湖南微猴科技有限公司,专注在新媒体领域进行创业。他们一起做了一个针对湖南大学生的微信公众号“湖大百事通”,决定通过微信外卖来赢利。“我记得当时正是酷暑,我们在高温下跑遍了长沙大大小小200多家外卖商家,并签订了合作协议。”9月6日,新生开学的日子,“湖大百事通”正式上线,仅花了55天,他们就把公众号的粉丝做到了1万人。可还没来得及尝甜头,在“饿了么”和“美团外卖”的拼抢中,像“湖大百事通”这种没有任何资金支撑的微信外卖业务难以生存。“忙活了这么久,不仅没挣钱,还亏本了。”

创业四次,次次失败。但刘叶焕却认为,每一次失败都有意想不到的收获。

万个,87.3%的企业想利用微信公众号实现宣传推广、用户维护、电商交易等功能,但多数企业没有自主开发能力或自主开发成本太高。“企业和我们合作,要把微信号推火,完全不成问题。”刘叶焕说,不久前某公众号利用微猴平台,短短5天就做到了3000万流量。

正因为效果不错,目前微猴已为湖南省社科联、京东方(上市公司)等500余个企事业单位提供服务。2015年,微猴创收达134.7万元,净利润68.8万元。他的公司成员已超20人,全部都是“90后”,每月工资支出8万余元。说起老板身份,刘叶焕颇为谦虚:“我在公司也不算老板,‘90后’团队比较好的地方就是可以平等融合的交流。”

更为可喜的是,今年3月,公司获得国内校园O2O巨头“俺来也”300万元Pre-A轮融资,估值3000万元。刘叶焕预测:“今年的营业额收入至少达到500万,甚至有望突破800万。”



大学生创客刘叶焕(中)和团队在一起。

## 【金项目】

10名本科生发明“楼宇联防卫士”

在此次比赛中,长沙理工大学可谓高校中最大的赢家,共有六件作品获得金奖。该校孙涛、徐元璨等10名本科生创办了长沙凌云电力机器人有限公司,同时推出的核心产品——基于视觉导航的变电站巡检机器人,获得了金奖,并深受投资者和评委青睐。公司副总经理、大三学生徐元璨告诉记者,这个产品旨在检测变电设备机械、电气、热缺陷问题等。“产品采用独创的视觉导航图像融合技术,安装简单、定位准确、性价比高。”徐元璨说,在使用时不仅保证人员安全、解放人力,更提高巡检质量以及人力资源利用效率,从而极大地降低管理成本,与此同时,大大减少了国家电网故障损失,保证了供电可靠性。

该校计算机与通信工程学院10名本科生设计的“楼宇联防卫士”作品,也颇让人眼前一亮。团队成员陈小姣告诉记者,“传统的楼宇家居环境检测中,主要是依靠保安警卫等值班人员巡

查楼道或者通过摄像头来监察突发情况的发生。”陈小姣说,这样不仅不能及时发现灾难的出现,还可能由于人员的疏忽或知法犯法的行为造成一些不可挽回的损失。他们设计的这个作品运用当今最流行的物联网技术,实现了各型传感设备的自动采集信息且自动组网、无需布线,实行全天候实时监控并通过远程电脑获取数据,通过监控软件进行分析、预警以及及时做出智能处理。同时管理人员还能通过手机App以及网页端远程访问。

针对目前电力线路故障人工沿线查找难题,由该校电气与信息工程学院谢李为、杨磊等同学创办的长沙精科电力故障监测云服务有限公司,开发了国际领先的电网故障监测云服务平台;提出“技术+服务”的创业理念,把现代服务理念和云技术相结合应用于电力故障监测,能满足电网公司故障监测服务外包的强大需求。

## 【金技术】

黑臭水有了“清道夫”

鱼缸里的清道夫,可以将鱼缸净化,保持生态平衡。长沙环保职院的学生们研发了一种技术,可以激发出黑臭水体的清道夫,使黑臭水体具有自净功能,从而彻底恢复水体生态。这项技术在本次“挑战杯”竞赛中获得特等奖。该校杨利平老师介绍,我省有129条黑臭水体,而且绝大多数县城都是依河而建,内河水系众多,治理城市黑臭水体任务重。此项技术

对黑臭水体的治理很有效,尤其对于富营养化导致的黑臭水体有效。

在学生创业的浪潮中,该校发挥环保特色优势,形成行业引领示范,先后组建了环境生物技术创新实践教育基地创新、创业平台。通过这些平台,进一步深化了产学研合作,也为学校青年教师和学生提供了一个创新创业的实践平台。

## 【创业经】

刘叶焕:青春就是在可以冒险的年龄冒险。对于大学生而言,创业的优势在于试错的成本很小。但劣势也很明显:没有经验,而且缺少资金和稳定的团队。

徐元璨:考虑创业时,千万不能盲目,不能只考虑卖弄创意,或者只注重推广营销。项目一定要与自己过硬的技术、产品相结合。否则,碰到一个有钱的对手,你成功的经验很快就会被复制和超越。

## 【建议】

大学生创业项目必须具备可操作性

此次“创青春”和“挑战杯”竞赛的评委黄波老师认为,和往年相比,今年湖南大学生的创业项目有一个显著变化,那就是:从侧重技术创新转向侧重创业创新。“这证明大家在做创业项目时,已经把更多目光投向了市场,但也意味着大家将面临更多挑战。”

黄波坦言,大学生创业,最不缺的是激情,但很多都是拍脑袋想模式的类型,并不具备核心竞争力,也不会吸引投资者。“大部分作品的创意都不错,但是在评审时创意并不是决定因素,我们强调可操作性。”黄波说,从提交的作品来看,最大的不足是:没有考虑到如何确保公司的资金链健康,从而确保企业的稳定运行和可持续发展。对于高校开展的大学生创业教育,黄波建议,一定要把课堂搬到企业里去,让学生在实践中成长。