

# 短期理财型保险销售创历史新高

## 高现价保险产品新规实施前最后一搏

■记者 潘显璇

本报2月23日讯 保监会上个月召开高现价产品监管规定修定座谈会,拟就高现价产品监管规则进行修订,一旦新规实施,很多短期理财型保险产品将面临下架。目前,险企正在抓住最后的机会揽得保费,数据显示,1月国内保险行业借助银保渠道销售保费逾3500亿元,创下了有数据记录以来的单月最高纪录。

### 保险高现价产品 银保渠道大卖

1月20日,保监会召开高现价产品监管规定修定座谈会,拟就高现价产品监管规则进行修订,或将要求保险公司不得开发新的3年以内存续期产品,且自通知下发起不得销售1年以内的产品。

高现金价值保险产品在过去一年发展迅猛,被投资者看作是“披着保险外衣”的理财产品,比如市面上热销的万能险、投连险都属于这一类产品。

追求规模效应的险企正在进行最后一搏。保险业同业交流数据显示,1月银保渠道实现新单规模保费收入3519亿元,与上一年同期相比的2658亿元增长32.4%;与去年12月的670亿元相比,增长更是超过4倍,达到了425%。这一新单规模保费收入创下了自2006年该项数据统计以来的最高值。

对此,长沙某险企银保渠道负责人表示,年初正是险企冲刺“开门红”之际,再加上高现价产品即将面临叫停,因而各家险企都在抓住最后的机会加快销售。与此同时,银行利率走低,也让投资者更加青睐银保理财型保险。



### 银保理财型保险 暗藏风险

由于高现金价值产品发售数量大、周期短,能够在较短时间内帮助险企聚拢资金,不少中小险企以此作为本金进行市场投资赚取利润,再将部分盈利返还给客户,赚得差价。

业界普遍认为,高现金价值保险产品虽然存在高返还、保险期限短等优点,但也容易引发退保风险。一旦险企投资业绩不如预期或是投资市场发生震荡,险企不能如约返还用户投资收益,公司现金流必会产生较大压力。

而在银保理财型保险繁荣的背后,还隐藏着误导的风险。为了防范银保误导销售,2月17日,保监会消保局发文提醒消费者,在购买理财产品的时候要向销售人员详细了解欲购买产品的性质,区分清楚该产品到底是银行存款还是保险等,防止存款变保单。

### 金融数据

#### 1月我省贷款 新增额创新高

本报讯 记者昨日从人民银行长沙中心支行了解到,2016年1月,湖南新增贷款788.7亿元,同比多增355.8亿元,当月新增额创历史新高。

数据显示,1月末,全省各项本外币贷款余额25010.6亿元,同比增长17.9%。值得一提的是,1月全省票据融资新增165.3亿元,增速连续9个月保持在100%以上。对此,人行长沙中支表示,实体经济有效信贷需求不足,部分银行利用票据融资抢占信贷限额,为后期信贷投放预留空间。

■记者 蔡平

## 网贷业掀降薪潮: 客服月薪6000元降至4000元

在P2P行业已有超过4年工作经验的小张(化名)明显感觉到,P2P行业的薪酬有所下滑。

实际上,有这种感觉的并不只是小张一人。深圳地区一名P2P平台负责人王明(化名)则表示,今年起,其所在平台都在降薪,不只是新人,一些老员工也在降。

对此,有业内人士认为,“这其实是让薪酬水平回到了合理区间,对行业来说是好事。”

### 薪酬水平下滑

“原来P2P行业客服的薪资有点经验的都要6000元以上,现在好像普遍都是4000元左右了。”小张表示,高层次优质人才薪资没怎么降,但要求也比以往高很多。

深圳地区一名P2P从业人员赵月(化名)也表示,一个普通的部门总监曾经有平台给出基本年薪达四五十万元,还不计算其他股权分红奖励等;现在大多数月薪都在2万~3万元之间。

据了解,过去两年,P2P行业发展迅猛,人才也非常稀缺,常常一个人动辄年薪几十万上百万。

“2014年下半年到2015年上半年,是行业薪资比较疯狂的阶段,行业处于快速膨胀的发展期,人才和市场缺口巨大,大量不合规平台涌现,再加上平台经营不够成熟,使得行业人才成本翻倍式增长,因此也造就了大量投机者出现。”赵月表示。

### 开始理性回归

赵月表示,事实上,此前出现的问题让外界对行业的公信力以及从业人员素质水平产生质疑。这些认知也让行业的整体营销成本快速提升,使业务合规的平台经营成本水涨船高。随着监管的介入,行业整体上开始趋于理性和成熟,这对从业者的要求也发生了变化。而这也是外界对行业规范化发展认知的分界线,行业薪资已开始趋于合理化。

王明也表示,其实,P2P行业整个业务利润就那么多,如果工资成本过高,对企业发展的影响会比较大。

深圳地区一名P2P负责人也表示,随着行业发展进入理性,薪酬也有一定的合理回归,这对行业的发展也是好事。

■据《每日经济新闻》

### 资讯

#### 光大银行进社区闹元宵

在刚刚过去的元宵佳节,光大银行长沙分行48家社区银行携手各街道文明办、居委会、社区物业为市民带来四十余场丰富多彩的“元宵喜乐会”活动,与社区居民一起大联欢,并将金融安全知识、理财知识等融入其中。光大银行社区银行随时为客户提供金融咨询、财富管理、资产配置、代理缴费、应急充电等多重“便民、利民、惠民”的一站式社区金融服务,全面打造“社区里的光大银行您身边的理财银行”。

■陈翔 潘海涛

#### 阳光保险获批新资质

近日,中国保监会公布首批获准经营税优健康保险的险企名单。阳光保险继行业首批通过税优健康保险系统验收之后,再次成为首批获得经营资格的险企。

阳光保险税优健康险为投保人提供了多种选择,投保人在享受个税减免的同时,还可享受终身保额最高突破百万元;最长保障期限长达75周岁;365×24小时电话医生咨询服务、肿瘤早筛服务、全国三百家三甲医院导医导诊服务等增值健康管理服务。

■邱枫 潘海涛

## 智美影像一触即发 金立 S8 揭开美摄时代大幕

(西班牙当地时间)2016年2月22日下午,金立在MWC上发布了S系列新品S8。金立S8搭载一系列旗舰级别配置,定价449欧元,将于3月在全球同步上市。

作为2016年初手机行业的重磅之作,金立S8最惊艳的莫过于全球首款一体环全金属设计天线和极致超窄边框设计,实现了金属手机在设计痛点上的突破,为这款金属手机颜值加分不少,而智美影像功能开启美摄时代,高速4G+带来更佳的通话质量,3D Touch更让用户在指尖即可触碰这个多维的世界。在基于Android 6.0系统定制的amigo 3.2辅助下,双微信、悬浮视频、出国助手等等,都为其在商务化领域加分不少。此外,该机标配了真八核64位CPU和4GB+64GB大内存等旗舰配置。



多厂商旗舰上泛滥,但金立并没有妥协。金立S8天线采用了全球首款一体环全金属设计,更能提升4G+的信号,让Wi-Fi/GPS的表现更加稳定。在提升手机基础通信能力的同时,实现金立S8整体一体化处理,让你告别传统三段式机身。

金立S8也是全球首款支持RWB传感器技术机型,对比以往

RGB技术机型所拍摄的照片,在降噪方面提升了80%,细节表现更好,感光提升40%,面积降低23%,能以更小的后置摄像头镜头面积去获取更多的感光面积,实现相同尺寸下更多透光量,再配合上F1.8大光圈的6P镜头,让弱光条件下拍摄照片的效果表现更优秀,夜景亮度更充足,画面更清晰。

金立S8还拥有足以媲美苹果iPhone 6S的3D Touch压力感应技术,快捷预览、快捷菜单、动态壁纸、侧压快捷栏这四大功能为其保驾护航,让金立S8的3D Touch压力感应技术更趋于完善,处于业界的顶尖地位。

此前,金立M5、金立M5 Plus等超级续航手机让金立塑造了续航领域的标杆典范,而这一次S系列的智美影像S8,更将成为2500-3000元级别价位中,最具竞争力的高颜值产品。

## 2016 级在职读研报名正式启动 “在职读研”重大改革——5月统考大盛 10月联考取消

- “在职读研”10月联考取消 再不读机会更少了!
- 不拿个硕士学位,怎么提换个好工作!
- 公司新同事硕士生满把抓 你再不读行吗?

2015年起,央财,西财等陆续在长沙面向在职人员开设热门专业研修班。长沙报名中心最近常接到学生电话:“我同事最近拿出了你们学校的硕士在读证明,一个晋升的机会被他拿走了,我才想起读研这事。”

### 为何学员都愿放弃本地院校,报读异地名校?

第一、名校毕业,倍受尊崇。上述异地名校,都是国内顶尖名牌大学,其名校背景可谓金字招牌。

第二、费用相对较低。几大名校凭借在内地的收费标准来吸引学员,通过系统的增值服务帮助学员顺利完成学业,性价比高!

第三、学习有保障,又轻松。名

校直招,保证校本部原班师资,考前重点辅导,学习质量有保障。

第四、加入名校全球精英网络,结交各行业人脉资源。学员报读任意专业,可以免费旁听其它专业课程。

**推荐学校:西南财经大学**  
招生专业:金融管理、金融与财务、资本市场与证券投资、互联网金融等

**推荐学校:中央财经大学**  
招生专业:世界经济,区域经济学  
申硕热线:0731-85553227  
0731-85558106  
申硕QQ:1547049878(周末正常上班)  
报名地址:长沙市芙蓉区五一西路2号第一大道大厦610室