五粮液公司主力产品 重大活动提前曝光

998元买1箱送1箱，再送700元话费充值卡

五粮液股份公司52°浓香酒

每瓶仅合24块8 ?!

众所周知，一瓶经典的52°浓香型五粮液股份公司酒，市场价都在660元以上，现在前"五粮液股份公司主力产品以提供"买酒送话费充值卡"活动，998元买1箱五粮液股份公司水晶瓶52°浓香酒送1箱，还能再送700元"话费充值卡"的消息公告面世，算下来每瓶酒才20多块钱的价格，这简直是史无前例，引起了不少市民的关注。许多市民通过烟酒专卖店、商场超市等烟酒专卖之外渠道了解一致表示知道本下可能，再次强调活动的从来没有给到过这么低的价格，实际上同本来的部分白酒经销商，也都是一头雾水，表示不想参加活动的人大概信息。信息社会很多消息只是眼难辨，一不小心还会受骗上当，到底这个活动只是"坑民传闻"还是真有此事？为此，笔者经过了解，终于联系到了本次活动的五粮液股份公司委员会各市营销总监陈总。

【热点追踪】五粮液公司好酒为何做到如此低价？

——对话五粮液股份公司春夏秋冬酒营销总监

问：陈总，最近不少市民关注询问的五粮液股份公司主力产品"买酒送话费"活动，算下来每瓶酒才20多块钱，到底是真的假的？

陈总：首先感谢大家对五粮液股份公司系列品牌的关注。是这样，这确实是我们正在规划实施的重要活动。五粮液股份公司春夏秋冬酒顺应时代变革，确定了重新定义"民族品牌"的思路。重新定义民族品牌有三步：一是要保证质量的正统；二是在价格上下功夫，成为真正意义上的民族正牌；三就是丰富宣传推广渠道和形式，让五粮液公司好酒真正走进普通老百姓。这次五粮液股份公司春夏秋冬酒首次联合了湖南公司准备在全国多家媒体进行宣传推广，扫码价3960元/箱的五粮液股份公司52°浓香型春夏秋冬酒，998元买1箱送1箱，再送700元"话费充值卡"，移动、联通、电信用户均可充值使用。具体活动规划，活动即将在全国各大城市陆续开展，届时希望关注本次活动但未能参与的民众不要着急，届时我们在各大媒体上刊登的官方活动信息进行参与。

问：998元就能买到扫码价3960元一箱的五粮液股份公司好酒，买一箱还送一箱，最后还送700元话费充值卡，活动力度这么大，这不摆明了赔钱吗？

陈总：肯定很多消费者一时会有这样的疑问，说我们这么大的品牌还需要赔钱赚吆喝吗？当然作为我们品牌实力，春夏秋冬是长线发展。所以这次年度活动的推广就是不是以盈利为目的，就是希望通过这样的传播渠道，通过活动，将我们的品牌知名度和美誉度进一步扩大，让广大百姓直接参与获得真正的实惠，投入的成本相当于宣传广告费，但带来的正面影响和社会反响，是多少广告费换不来的！

问：价格是下来了，酒的品质不会有什么问题吧？

陈总：这个不可能！我们在全国多家媒体监督支持下举办的这么大规模的一次活动，肯定要坚决不砸自己的品质，不能砸了自己招牌啦！而且我们卖的是五粮液股份公司经典的52°浓香型产品，也是经典的水晶瓶，由五粮液股份公司优选粮食酿造，采用传统的粮酒二步走法，产品首都要经过品酒大师品鉴评估，方能装瓶出厂的，这保证五粮液股份公司传统的色泽、香味、入口绵、入口醇的经典浓香风格。

问：酒的真假怎么鉴别？

陈总：五粮液股份公司经典的水晶瓶52°浓香白酒，瓶盖、瓶身、瓶底都有明显的五粮液公司标志图案。酒瓶盖和酒盒就为一次性开启不可复原。消费者的消费者可认清瓶身上"宜宾五粮液股份有限公司出品"、"中国四川省宜宾市岷江南路150号"等字样。另外我们承诺，本次活动的每一瓶酒都是正品真酒，五粮液股份有限公司质保，假一赔十！货到现场验证，确认无误后再付款。

问：活动这么优惠，长沙市消费者能享受到吗？

陈总：我们当然是长信地宣传的是让大家能享受到五粮液股份公司的好酒，享受老百姓的口碑！大家可以关注官方活动信息参与了解。由于本次活动面向全国各大城市进行推广，每个地区配额有限，长沙广东有300箱，可以算一下，998元就能买到12箱五粮液股份公司春夏秋冬酒，再送700元话费充值卡，相当于298元就得了2箱12瓶，一瓶只花了24块8毛钱，相当便宜。除了这么大力度的活动，货甘太大家们肯定吃不消，所以仅有300箱，抢过就没有了！为了保证活动的火爆程度，可能出现了不能中活动的情况，请广大市民耐心等待，后续会再享受我们上门直送，货到付款的统一结算。

活动专线：400-013-5566

宜宾五粮液股份有限公司出品

免费送货，货到付款