



三千年首富沉浮录

有几千年之前的“天使投资人”也有掌握“跨国财团”的资本玩家

古代首富是怎么致富的?小编从古代海量的富豪中,遴选出几位首富。整个时间跨度达数千年(从春秋战国至清朝末年),很难作金钱上的绝对统计。因而这个名单更关注两点:首先,他们为当时数一数二的大富豪;其次,他们的理财得与失都值得今天的人去学习和揣摩。

1/ 范蠡

宏观经济理论鼻祖

贾人夏则资皮,冬则资絺,早则资舟,水则资车,以待乏也。

商人、政客、投机家、慈善家、浪漫的文人,这几个标签全都贴在范蠡身上,更有一个大美人西施作陪。范蠡是个幸运的商人,在当时的春秋时期,商人的地位并不低。

范蠡在当时从事农耕养殖和土产贸易,此外主要经营季节性特产的长途贩运,赚取两地贸易差价。他善于“投机”,夏天预备皮毛商品,冬天囤积葛麻商品。范蠡的另一个商业思想则是强调“货无流,无敢居贵”,所以要将手中的货物资金像水一样流动起来,才能发挥最大的效果。

范蠡还预见到了宏观经济的周期性,并且据此来制定应对之策,“早则资舟,水则资车”。大旱之后可能发生水灾,要及早造船,以免到时应对不暇,水灾之后可能发生旱灾,要及早督促车辆生产。

【评点】 在公元前400多年提出这样的思想,可算得上宏观经济理论的鼻祖了。

2/ 吕不韦

命悬一线的天使投资人

濮阳人吕不韦贾于邯郸,见秦质子异人,归而谓父曰:“耕田之利几倍?”曰:“十倍。”“珠玉之赢几倍?”曰:“百倍。”“立国家之主赢几倍?”曰:“无数”。

在吕不韦的世界里,千金之富不如一爵之贵。这个以商人的身份登上政治舞台的人,并没有得到后世封建帝王的推崇,但是他给了我们另一种商业思路。

公元前249年,秦异人登位成为秦王,他身后的财团支持者毫无疑问是吕不韦。在吕不韦的这桩大买卖中,自遇到秦异人开始,吕不韦便认为“奇货可居”,进而成为历史上最具冒险精神的天使投资人。但吕不韦不是一个优秀的天使投资人,他把自己的全部身家都押在秦异人身上,可谓命悬一线。

他投资巨额金钱在秦异人身上,若秦异人继位,以相国之位为回报,具体收益为与秦异人共享秦国土地。

评点:吕不韦是一个大胆的商人,但是他最终没有想明白,与君王做生意,无异于“与虎谋皮”,最后死在秦王的手中。

3/ 沈万三

热爱艺术的商业天才

沈万三秀之富得之于吴贾人陆氏,陆富甲江左……尽与秀。

浙江青年沈万三,十分机智,即使发配云南也能发现商机;他爱美和艺术,硬是把一个普通的江南村庄建成极美的周庄。虽然仅在世40余年,但沈万三实在是赚到太多钱了,明朝人甚至将花钱买的官都叫做“沈万三官”;现在江浙一带还有家长教育子女说,“我家又没有沈万三”,所以要勤俭持家。

沈万三赚钱主要有三大途径:种田、代客理财、海外贸易。《周庄镇志》记载,“沈万三秀之富得之于吴贾人陆氏,陆富甲江左……尽与秀。”按照现在的逻辑,是一个姓陆的有钱人,把钱都给了沈万三。陆白给沈万三钱的可能性很小,很可能情况是委托他帮忙理财。另外,在朝廷开放了私人对外贸易之后,沈万三把自己的商业版图拓展到了海外,以周庄为贸易据点,通过运河把货物运出。

评点:明史专家吴晗考证后认为,沈万三巨额财富很大部分由对外贸易获得。

4/ 胡雪岩

高情商的凤凰男

以义佐利,以利佐义,合而相成,通为一脉。

这个从钱庄学徒一步步做起,身家达到3000万两白银的中国首富,在60多年的人生岁月中,将自己的经商、人脉之术发挥到极致。

胡雪岩幼时家境贫寒,他在钱庄从扫地、倒尿壶等杂役干起,三年师满后成正式伙计。道光年间,王有龄捐了浙江盐运使,但无钱进京,胡雪岩资助其五百两银子。王有龄发迹后帮胡雪岩开办了“阜康钱庄”。早期钱庄是连年战事的受益者,胡雪岩把资金从事投资,很快家资逾千万。

评点:其破产虽与左宗棠实权旁落有关,但庞大单一的资本大厦也是其衰败的关键。

5/ 伍秉鉴

世界级富豪全球理财之道

百年原是梦,卅载枉劳神。

在《华尔街日报》评选的1000年来世界上最富有的50人中,伍秉鉴是入选的唯一中国商人。

清朝实行闭关政策后,“十三行”成为当时中国唯一合法的“外贸特区”。1801年,32岁的伍秉鉴接手了其父伍国莹一手创办的怡和行。作为“十三行”之一,怡和行出口的商品有着过硬的质量。因为经常进行海外贸易,伍秉鉴投资有着全球化的视野,他在美国进行铁路投资,涉足证券交易、保险业务等领域,他还是东印度公司的最大债权人,闷声赚利息。

评点:和他做生意的洋行是贩卖鸦片的最主要力量,这也成为伍秉鉴被众人唾骂的主要原因,他最终在内忧外患和责骂中逝去。

6/ 张謇

下海官员的实业强国梦

富民强国之本实在于工。

张謇中状元的那年已42岁,长时间的科考煎熬使得他中举后心情复杂。中状元不久父亲病逝,之后的局势,使得官员张謇“被下海”。

1895年夏天,张謇提出“富民强国之本实在于工。”这年12月,张之洞授意张謇在南通筹办纱厂。张謇的大生一厂建立第一年便赢利,

大生二厂筹备时,很轻松地就收足了80万两股本。生意最盛时年利润达千万两白银之巨。然而1922年的棉纺织业危机,造成工厂连年亏损。因为资金链断裂,张謇有生之年都没有看到自己生意出现转机。

评点:尚不知什么是经济危机的新生股份制企业,其脆弱的风险抵御能力在残酷的现实面前几无招架之力,实为憾事。