

塑造金融服务生态系统 发挥融资融智纽带作用

渤海银行助力京津冀协同发展

12月10日,第20场银行业新闻例行发布会在京召开,渤海银行战略发展总裁赵志宏以“塑造金融服务生态系统,支持京津冀协同发展”为主题,介绍了该行支持京津冀协同发展的情况,一同参与本次发布会的还有该行投资银行部总经理金韬、贸易金融部总经理陈小凤和网络银行部总经理汪国强。

主动布局

发挥融资融智纽带作用

党的十八大以来,在国家全面深化改革的历史背景下,京津冀协同发展上升为国家战略。在京津冀的协同发展中,金融是一条重要主线。

在此机遇下,渤海银行积极响应党和政府要求,制定支持京津冀协同发展的综合金融服务方案,并将支持京津冀协

同发展作为一项战略行动纳入三五规划。

一方面渤海银行主动布局和赋能,发挥银行的融资融智纽带作用,支持京津冀区域实体经济发展;另一方面,发挥总部优势,集全行之力,在京津冀区域做出响亮的品牌。

服务京津冀协同发展大局

渤海银行把握新型城镇化契机,构建房产金融服务生态网。

渤海银行围绕非首都核心功能疏解带动的城市建设为项目选择重点,运用债务融资工具、股债结合等手段为企业提

供多种形式的资金支持。目前,渤海银行在京津冀地区支持项目已累计达216个,授信和投放总量均超过1000亿元。

渤海银行还支持房地产企业的业务发展和战略转型。包括与北京首开集团合作共同设

立50亿元“首开城市建设发展产业基金”,以及通过资管渠道与快钱公司、相关项目公司高管团队商讨共同成立有限合伙企业,投资商业地产项目,并通过“直销银行”方式募集资金。

渤海银行利用互联网众筹,链接企业客户与个人客户。今年渤海银行自主开发及运营的“渤海众筹”互联网金融服务平台,上线运营2天即达到首批项目的募筹上线,总成交量2亿元,有效支持了北京通州的建设项目。

助力交通金融生态链

现代交通网络建设是京津冀协同发展首当其冲的重点投资领域。渤海银行与中国铁路总公司建立了总对总的战略合作关系,提供包括购置机车的中长期贷款、结构性存款等综合服务方案;同时借助总部优势和总对总的战略合作关系,正在洽谈为京津冀城际铁

路投资公司提供覆盖流贷、发债、票据等业务的一揽子综合服务方案。

目前,该行为京津冀地区基础设施建设企业累计发债10只,金额127.5亿元。强有力地支持了京津冀地区现代交通网络建设。

以互联网思维发展普惠金融生态圈

随着互联网金融的蓬勃发展,非网点、个性化的金融服务已经成为银行客户的普遍需求。今年1月,渤海银行在京津地区社区网点首推智能银行业务,在2到3分钟内用户可完成包括自助发卡、电子银行渠道自助签约、“添金宝”签约、银行

卡激活等业务。

此外,伴随着智能银行在社区的应用,渤海银行同步在北京试点了线上社区综合服务平台,将社区人群的日常活动串联起来,从金融服务延伸到物业和生活服务,打造互联网金融的新模式。

建立金融同业协作生态平台

在“京津冀一体化”战略布局下,渤海银行利用具备托管业务资格的牌照优势,积极与包括河北银行、廊坊银行在内的8家城商行开展业务合作,共同打造京津冀金融合作平台。

同时,渤海银行B2B电商合作平台成功投产,并实现与对钩网的银商对接,由此,渤海银行开启了与B2B电商企业全

面合作的新模式,互联网金融平台战略加快推进。

渤海银行还在交易场景中为供需双方提供虚拟账户开立、账户充值、资金监管、支付结算、交易对账等功能。今年以来,通过这种合作模式产生的业务规模已达300多亿元,带动托管业务快速发展,目前规模已达13000亿元。



渤海银行的工作人员正在为客户讲解VTM视频银行。(资料图片)

加强服务

数据驱动,加强客户细分及需求感知能力

为了更好地服务于京津冀建设,一方面,渤海银行通过加大融资规模,储备了1000亿专项资金,准备重点投京津冀区域;另一方面,还将“成为客户体验最佳的现代财资管家”的发展定位作为三五战略规划中的重要内容。

首先,渤海银行利用数据驱动,加强客户细分及需求感知能力。

渤海银行深入应用数据挖掘,建立动态的360度客户画像。通过建立完善的结构化数据体系和专业的数据解构工

具,可以主动发现和引导客户的潜在财务管理和交易需求,更加精准地满足客户即时所需,并提升银行整体交易规模和综合收益。

在具体措施上,一是围绕京津冀交通一体化,为多个重点建设领域制定差异化金融解决方案;二是围绕承接北京非首都功能,加大融资支持力度;三是围绕新型城镇化建设,加大对保障房和棚户区改造的金融支持力度;四是针对环保领域制定行业解决方案。

跨界协作,提升产品服务创新能力

其一,加强对京津冀合作共享基金项目的支持力度。渤海银行正积极介入河北省政府正在筹划建立三个有关区域产业合作和转移的基金,进行政策对接、行业对接、项目对接。其二,渤海银行积极推出“京津冀区域一体贷”,服务民生领域。包括开展异地房屋抵押贷款业务,为客户提供更为广泛的创业融资及消费贷款渠道。

第三,渤海银行依托网络平台,整合线上线下渠道,提升产品服务响应能力。

渤海银行运用“互联网+”的理念,加快跨界转型,着力拓宽直销银行、B2B电商平台、网络众筹平台的应用领域和辐射范围,打造线上综合撮合处理的渠道平台和交易平台,打通资产端和资金端,优化客户服务流程体验,降低客户投融资成本。

延伸

发展普惠金融和民生金融

渤海银行还树立公众服务品牌,发展普惠金融和民生金融,做好与百姓生活息息相关的金融服务。加快智能银行的升级改造,推广“人脸识别”等技术的应用;完善社区金融服务平台建设,打造衣、食、住、行、娱、购、游等社区居民服务领域O2O一体化模式。

此外,渤海银行将在服务文化创意、医疗健康等符合未来经济发展方向和居民需求的新兴产业方面,在以产业基金、投贷联动等方式支持创新创业项目方面,以及生态环境、绿色信贷等方面进行积极探索,丰富实时智能的场景化服务手段,更好地服务实体经济,惠及民生。

面对瞬息万变的经济金融形势和日渐激烈的市场竞争,渤海银行将围绕“成为客户体验最佳的现代财资管家”愿景,以客户为中心整合金融服务生态资源,以市场为导向构筑金融服务生态森林,在京津冀协同发展的国家战略实施中不断展现新的活力。 ■夏斌

资产处置公告

中国信达资产管理股份有限公司湖南省分公司拟对益阳玉豪米业有限公司、益阳市大良粮食购销有限责任公司等5户的债权资产包进行处置。截止2015年12月10日,该资产包债权总额(公告日前最近一个结息日的债权本息余额)为7240.5万元。该资产包中的债务人主要分布在益阳地区。该资产包的交易对象为法人、自然人、或其他组织,并应具备相应条件,但国家公务员、金融监管机构工作人员、政法干警、资产公司工作人员、国有企业债务管理层以及参与资产处置工作的律师、会计师、评估师等中介机构人员等关联人或者上述关联人参与的非金融机构法人,以及参与不良债权转让的资产公司工作人员、国企债务人或者受托资产评估机构负责人员等有近亲属关系的人员不得购买或变相购

买该资产包。资产包中每户债权的详情情况请具体参见我公司对外网站,网址 www.cinda.com.cn。

公告有效期:15个工作日
受理征询或异议有效期:15个工作日,如对本次处置有任何疑问或异议请与湖南省分公司联系。

联系人:任宇光
联系电话:0731-84150358
电子邮件:renyuguang@cinda.com.cn
分公司地址:长沙市解放东路186号
对排斥、阻挠征询或异议的举报电话:0731-84138188
对排斥、阻挠征询或异议的举报电子邮件:wangfei@cinda.com.cn