

二孩压力下，家庭保险加速渗透

保险专家：人一生平均需购买保险产品7个，家庭完整保障则需5-8个

“全面实施一对夫妇可生育两个孩子政策，积极开展应对人口老龄化行动”，十八届五中全会全面放开“二孩”，让不少有二胎计划的家庭松了一口气。

不过，随着教、养孩子的成本越来越高，第二个孩子的出生或许会增加家庭的财务负担，尤其是不少“80后、90后”的年轻父母尚没有足够丰厚的储蓄，如何应对更是难上加难。业内专家建议，可以依靠保险来进行财务规划，同时为养育子女和养老进行资产储备。

【调研】 财务压力大，年轻父母没有安全感

“奶粉要从德国买，尿不湿要从日本买，辅食吃的是英国品牌。上学要把孩子送去私立学校，长大要出国深造……”这是很多年轻父母的心声，为了给孩子一个更好的未来，很多家庭都投入了特别多的财力和时间。教、养孩子的成本正让不少家庭、尤其是年轻家庭倍感财务的巨大压力。

事实上，相比长沙这样生活成本较中等的城市，一线城市的问题更为严重。

近日，国内某保险公司发布了首份《中国年轻儿

家庭生活图景白皮书》(以下简称《白皮书》)，深入了解和分析中国年轻育儿家庭价值观、生活态度和现状。该保险公司委托市场调研机构益普索对生活在一到三线城市、父母年龄在22-45岁、孩子年龄在0-15岁的家庭进行调研。

《白皮书》显示，孩子的“教”和“养”所带来的财务压力让大多数年轻父母没有安全感。而“二孩”政策的实施，意味着“422模式”家庭中的年轻父母将面临更大的挑战。

【现状】 教育金保险成育儿首选配置

众所周知，教育金保险作为为孩子进行教育储备的方式已渐渐被不少家庭所接受。事实上，孩子的教、养问题与整个家庭的财务规划密不可分。《白皮书》数据显示，58%的受访父母曾为自己买过保险，89%的家庭有为孩子准备教育基金的计划。后者比例远高于前者。

保险专家表示：“孩子的出生是年轻育儿家庭购买保险的主要驱动力，新家庭成员的到来让年轻父母责任感倍增，希望为孩子和家庭提供保护和保障，因此年轻育儿家庭需要为家庭财务状况做好长期打算。”前述专家进一步解释：“上述数据对比表明大多数年轻父母已意识到要为孩子未来的教育做好准备，但仍

需考虑到作为家庭支柱，父母本身配备保障计划的必要性。”

此次调查显示，在被调查者中，30%的家庭购买过教育金保险，而购买人寿保险和意外险的人群占比仅为21%和16%。所以在保险规划时，教育金保险成为了年轻父母为孩子配置的首选。

其实，如今的少儿保险计划一般都能综合多样需求，既能提供风险保障，也相当于“强制”储蓄教育金，且可以分享保险公司投资的分红收益，等孩子到了特定年龄(如高中、大学入学时间)就能开始领取每年的教育金。甚至有的少儿保险期限更长，既能提供覆盖一生的保障，年老后还能领取养老金。

分析

保险覆盖率 仍待提高

目前来看，银行存款、短期投资、教育保险是年轻育儿家庭为孩子准备教育基金的最普遍手段。

纵观这些方式，不难发现，其实家庭为子女提供教育金时，对家庭支柱当前经济收入的依赖依然较高，一旦家庭经济支柱遭遇意外事故收入中断时，子女教育中断的风险也会随之而来。这更凸显了保险的重要性和不可替代性。尤其是作为年幼子女生活来源的年轻父母，更需要保护好自己来给家庭撑起“保护伞”。

《白皮书》显示，在一线城市，受访对象的保险渗透率已达75%，但寿险、重疾险和健康医疗险的渗透率分别只有37%、29%、19%。而二三线城市的受访者为自己购买寿险、重疾险和健康医疗险分别只有不到20%。年轻父母仍然需要更加专业的保险规划建议来合理恰当地构筑家庭风险防范堤坝。

保险专家建议：“年轻育儿家庭处于最需要积累财富、财富保值乃至增值的人生阶段，年轻父母需要为家庭制订全面长远的财务规划。”在具体的保险需求上，保险专家建议，一般来说，人的一生需要购买的保险产品平均达7个，即使是在儿童阶段也需要有2-3个。而对于家庭来说，父母和孩子完整的保障则需要5-8个保险产品来守护。

■记者 蔡平



应对二孩压力，父母和孩子都需要保障计划。

平安产险诉讼财产保全责任保险获奖

11月7日，由《保险文化》杂志联合国内知名院校及各大财经媒体举办的“第十届中国保险创新大奖颁奖盛典”在云南大理召开，保险监管部门、中国保险行业协会、中国保险学会、保险公司代表、业界专家学者及主流财经媒体等众多嘉宾出席。平安产险诉讼财产保全责任保险一举斩获“最具市场影响力保险产品”这一重要奖项，充分彰显了平安产险在产品创新方面的突出优势及市场创新领跑者的形象。

平安产险诉讼财产保全责任保险自上市以来一直受到社会各界的欢迎和关注，此次斩获“最具市场影响力保险产品”的殊荣，可谓实至名归。该产品为诉讼财产保全错误提供保险保障，是对民事诉讼财产保全制度的创新，是保险业跨界创新的典范。

诉讼财产保全责任保险的推出，对社会有着极大的贡献。首先，诉讼财产保全责任保险保费水平低，且免除了被保险人后续被追偿的担忧，极大降低维权“门槛”，缓解了执行难的问题，维护了弱勢当事人权利，避免

出现“赢了官司输了钱”的现象。其次，诉讼财产保全责任保险也有助于提高结案效率，由于查封、扣押被告的现金或资产，客观上会促进被告配合案件的审理及调解，加快结案时效。

目前中央层面倡导司法改革，完善司法体系，解决百姓诉讼难问题。其中，“诉讼保全难”也是司法改革中的重中之重，而诉讼财产保全责任保险的出现，有效解决了这一难题。这对推进我国司法改革，有着重要的推进作用。

平安产险诉讼财产保全责任保险自投向市场后，增长势头迅猛。平安产险已向全国30个省、直辖市、自治区近千家法院开具保单，年累计保单笔数已达六千多单，年累计保全金额已达数百亿元。平安产险湖南分公司自今年6月开展业务以来，累计已向全省40多家法院提供保单，短短四个月累计保全金额超8亿元，至少为当事人节约诉讼保全成本500万元，深受市场欢迎。

■通讯员 王霄琪 记者 潘海涛

太平洋保险位居亚洲第四

日前，第十届21世纪亚洲金融年会在京召开，“2015亚洲保险业竞争力排名”研究报告在本届年会上出炉。在寿险和非寿险两大排名区间内，太平洋寿险和太平洋产险均位列中国内地第三、亚洲地区第四。

值得一提的是，太平洋寿险因新

业务价值方面的显著提升获颁“2015年度最具价值寿险公司”；太平洋产险在“中国非寿险公司单项排名”中位居市场规模第三，太平洋保险的业务能力和发展速度再一次得到业界的高度认可。

■通讯员 严柏洪 记者 潘海涛

中信银行携手新东方举办留学论坛

11月29日，中信银行长沙分行携手新东方长沙学校在长沙举行了北美留学高峰论坛，论坛根据不同的留学需求人群，分别在美国高中、本科、研究生三个场馆进行，活动吸引了包括学生、家长在内的数百人参与。

据悉，作为国内出国金融业务的

领航者，近日，中信银行对出国金融服务、产品和队伍三方面全面升级，与优选的第三方合作机构强强联手，提供签证专家服务、境外保险、留学生落地抵达服务等增值服务，全方位满足留学家庭的各类需求。

■通讯员 顾嘉昕 记者 潘海涛

湖南财信旅游有限公司 100%股权 及人民币 1491.939977 万元债权转让公告

我所受湖南省国有投资经营有限公司(以下简称“国投公司”)委托，对湖南财信旅游有限公司(以下简称“财信旅游”)100%股权及人民币1491.939977万元债权发布转让公告。

一、标的基本情况：

财信旅游成立于2002年7月10日，住所为长沙市芙蓉区解放中路136号蓝色地标1009-1011号，注册资本人民币8261万元，为国投公司的全资子公司。经营范围：入境旅游业务、国内旅游业务、出境旅游业务；会议服务；订票服务。

以2015年2月28日为评估基准日，财信旅游经评估的资产总计为人民币946.90万元，负债总计为人民币1644.57万元，净资产总计为-697.67万元。目前，国投公司拟将持有的财信旅游100%股权及人民币1491.939977万元债权进

行转让，转让行为已形成内部决议并经湖南省财政厅批准，评估报告结果已经湖南省财政厅核准。

二、挂牌价格：人民币707.6万元(其中：股权挂牌价格为9.1万元，债权挂牌价格为698.5万元)。

三、联系方式：唐女士：0731-84178680、
邱先生：0731-84178608

四、公告期限：自2015年12月1日起至2015年12月28日17:30时止。如在本公告期限内征集到两个及以上符合条件的意向受让方，则采取网络竞价的交易方式确定受让方。

五、其他需披露的事项、付款方式等详细信息请登录湖南省联合产权交易所网站：www.hnaee.com。

湖南省联合产权交易所
2015年12月1日