

我省启动新型农业经营主体贷款保证保险试点工作

买份保险，新型农业无抵押也能贷款

当下，新型农业经营主体已成为现代农业发展的主力军，对生产经营资金有强烈需求，但由于底子薄，缺少抵押物，在申请贷款时往往面临困境。

今后这一困境将得到有效破解。11月12日，湖南省新型农业经营主体贷款保证保险试点工作启动会在益阳召开，省财政厅、省农委、中国农业银行湖南省分行、中华保险湖南分公司现场签署试点工作框架协议，新型农业经营主体不需要提供任何抵押物和担保，只要通过审核，在中华保险湖南分公司办理贷款保证保险，就可以获得最高300万元的农业贷款。

花本息的3%买份保险 可无抵押贷300万

贷款保证保险，是指新型农业经营主体在申请贷款时，以向保险公司投保、银行以保单作为担保的方式向投保人发放贷款，当贷款人未按合同约定履行还贷义务并在等待期结束后，由保险公司按照相关约定承担贷款损失赔偿责任的保险业务。

湖南省财政厅副厅长欧阳煌表示，通过引入贷款保证保险，以保单作为担保方式，辅由政府设立的风险补偿专项资金作后盾，构建“财银保”合作贷款体系，可有效地缓解新型农业经营主体“融资难”、“融资贵”。

中华保险湖南分公司信用保证保险部总经理黄蔚在此基础上进一步补充道，符合条件的借款人以贷款保证保险担保的方式到银行贷款，除了保费和利息，无需其他费用，其中贷款利息不高于央行基准利率的120%，保费不高于贷款本息的3%，原则上一年最多可贷300万元。“换言之，只要符合相关条件，借款人只需花3000元买份保证保险，即可轻松贷款10万元”。

新型农业经营主体可尝鲜 19县市率先试点

会上确定了益阳市赫山区、资阳区、沅江市、南县、桃江县、安化县以及宁乡县、茶陵县、湘乡市、衡东县、新宁县、临湘市、桃源县、慈利县、宁远县、桂阳县、新化县、麻阳县、花垣县19县市为此次现代农业综合示范区参与试点。

那试点区域内哪些企业可享受这一政策红利呢？中华保险湖南分公司总经理助理胡志科表示，以粮食种植、粮食服务为主，经营期一年以上，无逃避债务、违法违规等不良记录的新型农业生产经营主体均可提出贷款申请。

何为新型农业生产经营主体，湖南省农委巡视员谢国华告诉记者，按照经营主体类型划分，主要有承包农户、专业大户、家庭农场、农民专业合作社、农业产业化龙头企业和其他各类农业社会化组织等。

据悉，省财政厅、省农委还发起设立湖南省新型农业生产经营主体贷款保证保险风险补偿专项资金，为贷款保证保险及相关信贷业务提供风险保障。专项资金按照与贷款金额1:100的比例配置，第一年资金预算为1500万元。当贷款保证保险整体赔付率达到一定阈值时，由风险补偿专项资金根据赔付率超出的区间范围对保险公司进行补偿。 ■记者 潘海涛 潘显璇 通讯员 王君 袁素



绿色蔬菜种植开启致富门

11月11日上午，汝城县大坪镇，村民冒雨在蔬菜基地采收菜心。该镇供港蔬菜基地是汝城县现代农业重点项目。通过土地流转，项目将建设高山无公害蔬菜基地10000余亩、智能化育苗大棚50亩、高标准生产大棚1000亩。

记者 唐俊 摄

我省首家O2O服务企业商城上线

本报11月12日讯 “在这里不但可以淘服务，还可淘到机会。”今日，我省首家“互联网+服务企业”模式的O2O服务企业商城——“96871商城”（就来帮企业商城）正式上线，产品涵盖管理咨询、融资担保、人才培养、市场开拓、法律、创业、创新、信息化八大类服务。商城内价值千万的服务产品由省经信委组织免费提供给省内广大中小微企业，打造“一站式”服务。

“商城里提供的融资担保等服务，很大程度上能帮助我们解决急时之需。”郴

州嘉禾商城上线仪式上，在当地做电容电器的企业老板肖筑说。

湖南省中小企业服务中心近日发布的2015年第三季度“湖南省中小微企业信心指数”也显示，在宏观经济形势下，受市场萎缩、订单不足影响的企业面较广，开工不足、停产、半停产的企业持续增加。“资金紧缺、融资难”仍然是企业发展面临的头号难题，“市场环境”和“人才缺乏”是企业面临的第二大困难和第三大困难。

据了解，中小企业可通

过湖南省中小企业公共服务平台的网站在首页“96871商城”挑选自己需要的公益公共服务产品。省中小企业公共服务平台运营总监聂军爱介绍，该商城类似于“服务产品自选超市”，目前已汇集了八大类近百个公益类服务产品，很多市场价上万元的服务产品将以0元购的方式，免费提供给我省中小企业使用。商城在昨日试运营期间，已接到数百个订单，接下来省平台将安排工作人员进行跟踪，有针对性地组织专家上门服务。 ■记者 肖德军

“双11”，苏宁双线订单量同比增长358%

线上线下全网订单量同比增长358%，其中移动端订单量同比增长67%，线下销售同比增长153%，11月11日，苏宁交出有史以来最华丽的单日成绩单。在苏宁易购主战场和全国门店的O2O渠道，平均每分钟卖出9套南极人保暖内衣、13块手表、14瓶中高档白酒，以及1200条秋裤……

11日晚间，艾瑞咨询再次发布《2015双十一网购报告》，天猫、京东、苏宁易购三大电商平台中，苏宁易购五大品类的价格指数均位列第一，苏宁易购的增幅最为明显，环比增长超过300%，双线订单量同比大涨358%。

空调线上销售同比增长超10倍，智能冰箱、55吋大屏彩电分别达到1227%和1065%的增幅。通讯品类小米销售台数居手机品类第一；家电品类方面，空调品类

海尔增长202%，冰洗品类西门子增长500%等。截至11日11点，有40%的消费者收到当日订单；24点，当天全网妥投率达到97.8%。

双11当天，苏宁门店首次尝试0点试营业活动，30家苏宁易购云店在开业1小时内客流量达到10万人次。在四五级市场，1000多家苏宁易购服务站，在1个小时内，卖出了4.8万台50英寸智能彩电。

在湖南，10日晚，超2300人拿着手机在苏宁五一云店彻夜狂欢，销售额达850万。截至11日24:00，湖南苏宁双线销售同比增长301.5%，其中进口商品增长2803.34%，通讯类增长488.3%，美妆类增长377.48%，家居类增长392.46%，冰洗类增长388.3%，移动端占比68.5%。

■记者 杨迪

太平洋保险推出 首款预定利率 4.025%产品

日前，太平洋寿险特别开发推出首款预定利率为4.025%的产品——“幸福相伴”（尊享版）两全保险理财计划。“幸福相伴”具有高收益+高流动的鲜明特点，在第三个合同生效日对应日给付基本保额300%的特别奖励金，合同生效满三年后每年给付基本保额的100%作为祝福金，直至59周岁。60周岁给付基本保额的110%作为养老金，并且以后每年递增基本保额的10%，直至79周岁，并在80周岁合同满期时返还所交的全部保费。

■通讯员 严柏洪 记者 潘海涛

集装箱

101个项目向 湘商伸出橄榄枝

本报11月12日讯 记者今天从湖南省新闻办召开的新闻发布会获悉，11月26日，湘商大会将在邵阳市举行。

省工商联党组书记汤新华介绍，本届湘商大会将坚持“安全、节俭、高效、和谐”的原则，在会议举办时间、参会规模和主题活动设置上进行了优化，会议时间压缩为1天，参会人员控制在1000人以内，其中湖南异地商会和异地湖南商会共175家。

省商务厅投资促进事务局局长王庭恺表示，截至10日下午，本届湘商大会拟签约项目101个，其中合同项目80个，10亿元以上项目17个，5亿元以上项目有33个，世界500强企业参与项目有8个。

■记者 梁兴

交通银行普惠型 网点变身“好管家”

本报11月12日讯 11月7日，交通银行湖南省分行举办的“惠聚全城 多彩社区”活动在长沙市天心区九峰小区举行，除了免费修家电、免费量血压、儿童游乐等服务内容外，交通银行普惠型网点将“生活管家”的理念带到了活动现场，为居民免费办卡、提供免费理财咨询。

该行一名忠实客户刘女士手捧礼品，满面笑容：“交行普惠网点既便利又实惠，尤其是晚上7点才停止营业这一点相当接地气，而且还经常举办活动回馈社区居民。”

交通银行普惠型网点工作日人工服务区域实行错时、延时服务，营业时间为9:00—19:00，方便下班后的社区居民办理业务，而自助区域采取7×24小时服务模式。在金融服务区设有网银体验机和多功能模块墙，将电子渠道建设放在突出位置，充分发挥“自助设备+客户经理”、“线上、线下”相互融合的服务模式和“三位一体”服务优势。不仅如此，支行还能够为社区有车一族搭建车友生活圈，提供保养等一系列服务。通过沃德社区服务，客户还能享受各类刷卡打折、子女教育、名医问诊等各项增值服务。

该活动第五场时间为11月14日（本周六）下午2点半，在星沙楚天世纪城广场，附近的居民朋友可前往参加。

■通讯员 蒋浩 易月 记者 潘显璇