

湖南中行：促跨境相亲，成万里姻缘

帮湘企“走出去”，助外企在湘“立业”

今年7月，中国银行与法国投资促进署、法国未来联盟在巴黎法国财政部共同举办了“中法中小企业投资与贸易合作洽谈会”。其中，湖南润田农机装备科技股份有限公司成功与法国MBD DESIGN公司签约。

这仅是湖南中行服务企业“走出去”助推湖南开放型经济发展的一个缩影。近年来，湖南中行根据客户个性化需求，不断开发符合企业需求的差异化产品，提高支持企业“走出去”的金融服务专业能力。

除了推出跨境投资撮合服务，中国银行同时注重发挥多元化优势，针对中小企业在招商引资期、投资建设期、企业初创期、发展壮大期等不同发展阶段的需求，为其提供包括商业银行、投资银行、保险等全生命周期的金融服务。

■通讯员 彭奇寒 樊西嘉 记者 潘海涛

跨境撮合，中行成“红娘”

俗话说，千里姻缘一线牵。今年7月，地处中国内陆的湖南润田农机装备科技股份有限公司成功与法国MBD DESIGN公司签约，促成这一桩万里开外的联姻，最大的功劳来自于中国银行推出的跨境撮合服务。

什么是跨境撮合服务？湖南中行相关负责人介绍，跨境撮合就是中国银行给中外企业办一场一对一的“相亲会”。通过信息收集、客户配对、在线交流、现场对接、实地考察等环节，中行帮助国内中小企业走出去，将国外中小企业引进来，为国内外中小企业提供交流与合作的平台。

哪里有需求，哪里就有市场。事实上，中国银行推出的跨境撮合服务与企业需求息息相关。调研显示，国外的中小企业到中国开拓市场的意愿很高，

国内的中小企业又亟需发达国家的先进技术来进行产业升级，由此产生了一个规模庞大的市场，即中国与发达国家之间的中小企业跨境合作。

面对市场蓝海，开拓进取的中国银行自然全身投入。自2013年推出中小企业跨境撮合服务以来，中国银行先后在国内外举办了多场、多种形式的跨境撮合服务活动，共有1200余家国内外中小企业参加，其中约600家达成合作意向，包括贸易合作、合资建厂、技术转让、股权投资等多种合作形式。

今年7月1日，李克强总理访法期间，中国银行再次带领国内中小企业赴法国巴黎与法国中小企业面对面交流，帮助中小企业“走出去”。其中，湖南分行推荐的省内3家中小企业参与了本次交流活动并成功与法国企业签约。

创新产品，提供多元金融服务

很多企业家在创业之初，都为没有资金购置厂房、办公楼、商用楼而苦恼不已。企业要想“安家”其实并不难，湖南中行专门针对有一定基础但尚未拥有厂房、办公楼等可供抵押固定资产的中小企业，推出“立业通”产品向其发放中长期贷款用于购置经该行认可的标准厂房或商用楼、办公楼等。截至9月末，已有260余家中小企业续做该行“立业通”产品，贷款余额12.6亿元。

百尺竿头更进一步。湖南中行相关负责人介绍，该行与长沙经开区建立了战略合作关系，通过与国际企业中心、梦工厂、德普企业公园等楼盘合作，

今年已经累计为32个中小企业提供了4947万元贷款，同时为这些企业提供国内结算、电子银行、理财、信用卡等全方位金融服务，既解决中小企业融资难的问题，也助力政府发挥中小企业孵化器的功能，形成银政企三赢局面，可谓硕果累累。

中国银行是中国国际化、多元化程度最高的银行，也是中国唯一一家连续经营超过百

年的银行。今年恰逢中国银行入湘百年，其着力践行“担当社会责任、做最好的银行”的经营理念，不断创新产品，服务小微企业、支持创业创新。

2013年以来，湖南中行已累计为15000多家小微企业提供贷款近500亿元。中行针对小微企业的经营特点和实际需求，推出微型金融和中小企业信贷工厂两套业务模式，开发出涵盖个人创业、转型升级、发展壮大、跨境发展等不同阶段，包括“立业通”、“网络通宝”、“沃金融”、“跨境撮合”在内的30余款特色服务产品，使小微企业在申贷便利性和可获得性上大大提高。

特别值得一提的是，中行在加大信贷支持力度的同时，充分利用自身独有的海外渠道优势，为中小微企业提供跨境撮合服务，帮助中小微企业到境外找市场、找商机，并将国外优质中小企业的先进技术、管理经验和资金引进来，提高生产技术和产品的市场竞争力，不仅能够极大地降低银行授信风险，而且也是破解国内中小企业融资难题的有效途径。



湖南企业在中法中小企业洽谈会上成功签约。

延伸阅读

湖南中行小微企业金融产品展示

立业通

根据中小企业经营特点及发展阶段资金需求量身定做，面向有一定基础但尚未拥有厂房、办公楼等可供抵押固定资产的中小企业，发放中长期贷款用于购置标准厂房、经营用房、写字楼等。

产品特点

- (1) 专门审批渠道，最快5个工作日放款(资料齐备)；
- (2) 接受土地使用权、厂房等多种物业抵押；
- (3) 融资金额最高可达1500万元(不超过抵押物评估价值的70%)；
- (4) 融资期限最长可达五年，还款方式灵活多样；
- (5) 对于银企关系稳定持续一年以上的客户，可在利率等方面给予更多优惠，特别优质客户更可获得信用(免担保)贷款。

申请条件

- (1) 营业执照和贷款卡有效且经过年审；
- (2) 经营年限在两年以上；
- (3) 法定代表人/实际控制人从业经验在三年以上；
- (4) 信用记录良好。

网络通宝

实现小微企业网上申贷，实现在线审批、在线放款，提升小微企业融资体验。

产品特点

- (1) 专门的系统平台。中国银行为“网络通宝”产品专门研发了新的金融服务系统平台，不仅可以提供授信业务，还可以配套相关金融产品。
- (2) 丰富的互动手段。“网络通宝”引入了网络在线调

查、电话调查等新技术和新手段，提高了银企之间的沟通效率与沟通质量。

(3) 标准的作业方式。依托网络平台和标准化业务流程，“网络通宝”采用“线上批量作业”，显著提高了企业的融资效率，在一定程度上降低了企业融资成本。

申请条件

- (1) 在中国银行申贷平台上注册并提出申请；
- (2) 取得人民银行颁发的贷款卡；
- (3) 依法合规经营并提供近三年的财务报表；
- (4) 所处行业符合国家产业政策导向。

沃金融

为联通数万户终端客户提供快捷融资，通过互联网大数据解决小微企业融资难题。

产品特点

- (1) 基于中国联通旗下的联通易购平台掌握的代理商数据，中行为联通代理商提供申请便捷、审批高效的循环信用贷款；
- (2) 通过网络贷款管理系统，提供代理商在线申请、依靠模型实现自动审批、在线签合同、在线提还款，实现贷款全流程的系统支持。

申请条件

- (1) 经营主体资格合法合规，有固定的营业场所。
- (2) 为中国联通的优质代理商，且经中国联通筛选。
- (3) 原则上应有两年以上电信代理业务经营经验。
- (4) 财务状况良好，有贷款卡。
- (5) 企业及实际控制人履约记录良好。

湖南中行小微企业金融服务联系人及电话

湖南省分行中小企业部
0731-82580535

长沙城区中小企业专营机构

- 蔡锷 0731-89707256
- 赤岗 0731-84119369
- 芙蓉 0731-84172965
- 松桂园 0731-84410855
- 麓谷 0731-88859458
- 星沙 0731-85477598
- 宁乡 0731-87889121
- 浏阳 0731-83612206

二级分行中小企业专营机构

- 株洲 0731-22588101
- 湘潭 0731-58527125
- 衡阳 0734-8127255
- 郴州 0735-2167983
- 常德 0736-7723890
- 益阳 0737-4223637
- 岳阳 0730-8652750
- 娄底 0738-8217717
- 永州 0746-8329112
- 邵阳 0739-5220386
- 张家界 0744-8262635
- 怀化 0745-2715578
- 吉首 0743-8222379



湖南企业在中法中小企业洽谈会上与法国企业对接。