

# 嫌大头照丑?百元“最美证件照”走俏

## 撑起摄影机构收入半壁江山 拍证件照流程堪比写真

本报9月14日讯 不少人都吐槽自己的证件照太丑,偏偏需要用到证件照的时候不少。长沙一些摄影机构瞄准这一商机,推出近百元一张的“最美证件照”服务,以往3分钟10元钱搞定的寸照,升级后以写真的方式拍摄,还提供后期修片。

三湘都市报记者调查发现,虽然价格不菲,但“最美证件照”服务很受欢迎,甚至出现了需提前数日预约的情况,而选择这一服务的多是需领结婚证的新人、年轻的上班族以及求职的大学生。

### 长沙时兴“最美证件照”

在长沙工作的白领刘静最近在朋友圈晒出了自己新拍的证件照,这张花费99元拍摄的寸照受到了众多好友的点赞和好评。

“我以前所拍的寸照是花15元在路边照相馆拍的,不敢轻易示人,而我从事的是服务业,需要对自己的工作进行网络推广,工作证、微信头像都需要用到寸照,公司比较注重员工形象,所以我特意去摄影工作室拍了一张精致的证件照。”刘静表示,她身边的不少同事、朋友都去拍摄这种“最美证件照”。

记者调查发现,市场上“最美证件照”的价格从89元到198元不等,吸引了不少注重形象的市民前去消费,其中一款挂在团购网上进行推广的89元“最美工作照”的销量最为火爆,团购人数将近5000人。

### 根据用途决定美化程度

针对“最美证件照”服务的看法,记者在街头进行了随机采访,一些市民认为“拍张悦己的证件照很重要,愿意去消费”,但也有不少市民表示“价格太贵无法接受”。



某摄影机构内,拍摄证件照之前,化妆师在给顾客整理衣服。记者 潘显璇 摄

一张寸照就需近百元,“最美证件照”到底有何不同?9月14日,记者来到了最先推出这项业务的长沙可可映画摄影工作室进行调查。

与路边照相馆拍证件照相比,“最美证件照”的拍摄流程复杂得多,与拍摄写真无异。工作室有衬衫、西装等各种服装,消费者可自由选择服装,然后有专业的化妆师全程提供服务。拍摄完毕后,消费者选出满意底片,工作人员立刻进行后期修图,而消费者会全程观看修片,并提出自己的想法和要求。消费者对照片满意后,工作人员再当场打印照片。记者计算了一番,从消费者挑选服装到拿到照片,时间为1个小时到1个半小时。

“化妆是淡妆,修片也会根据客户要求而定,比如证件照用于护照之类,修饰成分会较小,用于求职或其他用途,修饰成分会大些。”长沙可可映画摄影工作室店长章进说。

### 有成摄影机构“主业”之势

章进介绍,来拍摄“最美证件照”的基本上都是80后和90后,主要是律师、医生、银行职员、需要求职的学生以及需领结婚证的新人,上班族是主要消费人群,“一些企业还组团来这里拍摄,而到了毕业季,来拍摄的学生会成倍增加。”

实际上,可可映画摄影工作室在2013年就推出了“最美证件照”服务,但最初并未得到市场认可。“单张证件照价格为99元,客人都觉得不可思议。”章进表示,后来工作室推出了免费体验活动后,获得好口碑,于去年慢慢打开了市场,“以前摄影工作室的收入主要是婚纱和写真,但现在证件照已占了半壁江山,预约拍摄的消费者都排到了3天后。”

记者在团购网站搜索发现,长沙已经有几家摄影机构在今年相继推出了“最美证件照”服务,争抢高端证件照市场。

### 记者手记

#### 痛点催生商机

证件照拿不出手一直是不少人的痛点,这一话题更是网络上众多网友的槽点,当大家都在嫌自己的证件照太丑时,一个庞大而空白的市场悄然显出轮廓。“在拍摄写真时,有客户就抱怨她的证件照太丑,希望能高规格地拍个美美的证件照。”章进表示,正是从客户的痛点中,工作室看到了商机。

实际上,一家希望在市场上保持领先地位的公司,最重要的工作之一就是了解消费者的痛点并创造解决方案,因此很多公司每年都开展各种消费者满意度调查,不断地挖掘痛点并进行创新。

■记者 潘显璇 实习生 卓凌宇

### 资讯

## 中国人寿200万 助计生特困家庭

9月14日,中国人寿与湖南省计划生育协会在长沙举办了“中国人寿关爱计生特困家庭”捐赠仪式,会上,中国人寿慈善基金会向湖南省计生系统捐赠200万元,用于计划生育失独特困家庭救助项目。

据了解,作为国内最大的寿险公司,中国人寿自2003年公司上市以来累计捐赠资金超过4亿元,已在全国捐建学校70所,卫生院(站)97所,为100多位贫困大病患者提供了医疗救助,荣获“中华慈善奖”等一系列荣誉。

■通讯员 郭萍 记者 潘海涛

## 泰康人寿再获大奖

本报9月14日讯 9月8日至9日,第10届亚洲品牌盛典在澳门隆重举行。经过与来自中日韩印等亚洲著名企业的品牌角逐,泰康人寿荣登“2015亚洲品牌500强”第236位,排名上升了12位,并获评“中国(行业)品牌十大创新企业”。同时,泰康人寿董事长兼CEO陈东升与中国华融资产管理股份有限公司董事长赖小民、香港恒基兆业地产有限公司主席李兆基等9位优秀企业家并列“亚洲品牌十大杰出领袖”。

实际上,泰康人寿连续入选500强,并荣获企业和个人两项大奖,源于成立19年来,在陈东升董事长的带领下,泰康人寿在公司经营、创新实践以及品牌发展上所做出的不懈努力。

■通讯员 王志平 尹婷婷 记者 潘显璇

### 银行资讯

## 交行自助发卡机缓解开学办卡压力

本报9月14日讯 金秋9月,正值各大学校开学高峰,位于高校附近的各家银行也是门庭若市,不少银行网点都会有一群年轻面孔坐在休息区排队等候办理业务。但紧邻中南林业科技大学的交通银行长沙井湾子支行,虽不乏前来办业务的学生,但一切都井然有序,这得益于网点的自助发卡机分流了大批前来开卡的大学生,减少了客户排队等候的时间。

点击申请-插入身份证-核对信息-填写手机号码-签字-拍照-设置密码-指纹提取,几个关键流程走完,一张银行卡就轻松办好。大一新生张同学在支行大堂经理的指导下办完卡后,惊讶不已:“不

用填单,不用排队,不用复印身份证,整个流程下来5分钟不到,太给力了!”

“大学生对新鲜事物的接受能力强,能快速掌握智能设备的使用。我行自助发卡机手续简单,操作方便,安全性高,能为他们节约时间,提高效率,大学生都很乐意使用自助发卡机办卡。”该行营运主管介绍,8月底以来,支行自助发卡机平均每天的发卡量均超过40张,开卡客户以大学生为主。

根据该行网络渠道部相关人士介绍,自助发卡机在全省营业网点的覆盖率已接近八成,一定程度上减少了客户等候的时间,提高了客户满意度。

■通讯员 蒋浩 记者 潘显璇

## 农行常宁支行彭小云扎根基层

本报9月14日讯 心系农民,热爱农村金融事业,农业银行常宁支行客户经理彭小云默默耕耘在乡镇网点34年,累计发放三农贷款达728笔,发放小额农户贷款3500多万元,帮助230多户农民朋友发家致富,70%的贷款户受益而脱困,迄今没有一笔不良贷款。

2009年,该行开始发放惠农卡,没有现成的推广模式,各行都在摸索,发卡进度非常慢。彭小云凭借深厚的客户基础,一个季度就发卡7000多张,占全行当时全市发卡量的40%。5年来,彭小云累计发放小额农户贷款3500多万元,帮助230多户农民朋友发家致富。2009年以来,彭小云先后

三次被评为“常宁农行先进工作者”,2012年被评为衡阳市农行“三农先进工作者”。

由于“三农”贷款自然风险较大,管控较难,很多银行客户经理不愿意做,特别是在新时期,三农贷款不良率不断攀升。然而,彭小云始终相信“世上无难事,只怕有心人”,坚持每笔农户贷款都亲自上门调查,并对每笔贷款从发放到投入农业生产,再到收回都实施“全流程”管理。每个月彭小云都会上门走访查看贷款使用情况,有时还会请农业专家对贷款农户提供技术指导,降低农业生产风险。

■通讯员 谭娟 黄丽红 记者 潘显璇

## 兴业银行将为株洲提供150亿元融资

本报9月14日讯 9月11日上午,兴业银行长沙分行与株洲市人民政府正式签署了全面战略合作框架协议。兴业银行承诺,未来三年将在节能环保、新型城镇化、基础设施建设、三农经济及县域经济、新兴产业等领域,为株洲市提供不少于150亿元的融资服务,推动株洲“锻造新优势、实现新发展、再铸新辉煌”。

根据战略合作协议,兴业银行将发挥其灵活、创新、专业、高效的服务优势,以绿色金融、投资银行、贸易金融、金融市场、现金管理等业务为服务手段,重点支持株洲地区环境保护、水资源保护与利用、新兴产业、基础设施建设、园区开发、重点项目建设、新农村建设、县域金融及中小企业发展等。

■记者 潘显璇 通讯员 董生昭