

金价又跌,“长沙大妈”很淡定

观察:近年投资黄金的市民多半亏损,黄金投资价值趋向边缘化

受希腊危机警报暂时解除,中国A股市场企稳回升及美联储加息预期等影响,继前几日跳水之后,7月15日,国际金价再迎新一轮调整,跌至1147美元附近,跌幅0.53%,接近近年来的最低位,这也让近年投资黄金的市民多半出现亏损。

受此影响,长沙多家金店的饰品金和投资金条价格跌至260元-290元/克左右,此前股市火爆,黄金的投资价值被边缘化,随着前两周股市的震荡,不少投资者又打算重回黄金投资。

【背景】国际金价跳水

7月16日,美元指数一度突破98点整数关口,再度冲击百点。兴证期货高级研究员施海此前表示,美国经济持续复苏,引发美联储年内加息预期增强,此前希腊债务危机持续发酵,美元避险需求增强,推动美元走强。

截至目前,黄金的年内高点为1307美元/盎司,之前的一波涨势正是由于希腊大选所致,而随着希腊危机暂时解除,美联储货币政策及美元走势成为影响黄金的主线。

业内人士看来,美元近期的走势将会左右黄金价格下一步发展。近期黄金、白银价格跌势未改。截至7月17日18时,纽交所黄金期货8月合约报每盎司1144美元附近。著名投资者罗杰斯甚至预测,金价甚至可能下跌到950美元/盎司的水平。他预测表示,虽不知道金价是否会在今年触底,但可能会再下跌15%至20%。

【影响】长沙金价大跌

国际金价的下跌波及到了本地市场。三湘都市报记者7月17日走访长沙市各大珠宝店和金店发现,各家店里的金饰价格纷纷再次下调。

长沙黄兴路步行街附近,周大生、周生生、六福珠宝等一线品牌的金饰价格为294元/克(不需要加工费)左右,价格较贵的老凤祥饰品金价格也仅为297元/克。世纪情珠宝、老庙黄金等店里,千足金价格普遍在260元/克(不需要加工费)左右,张万福珠宝的饰品金的价格仅为248元/克(免手工费),而中国珠宝和克徕帝千足金价格更是低至232元/克(不含加工费)。

投资金条方面,周大生价格最高,为293元/克,周大福、周生生、六福珠宝等为283元/克左右,世纪情珠宝的价格最低,仅为247元/克。

【调查】“抢金潮”未现

不过,虽然金价一直萎靡不振,但是从各大金店的销售情况来看,并不算差,市民买金的热情还是比较高。“这一段时间,我们的销售情况都还不错,柜台前也一直比较忙碌,可能一方面现在金价低,很多人觉得现在买黄金比较实惠;另一方面,我们促销的力度也比较大。”一家金店的工作人员告诉记者。

多家金店的工作人员还反映,虽然金饰价格与此前相比大幅下降,“抢金潮”并未出现。

记者采访中了解到,现在买黄金的消费者多以自己使用或作为礼物为主,一下出手买进大量黄金用于投资用途的消费者,目前比较少见了。“现在买的人更讲究的是实用。”金店工作人员介绍,面对“跌宕起伏”的金价,长沙市民采购黄金已趋于理性。

经济观察

买股票大赚 买黄金亏钱 黄金的投资价值 正逐渐边缘化

市民在金饰消费方面更为理性的同时,随着股市的跌宕起伏,市民的黄金投资情绪也出现分化。

去年下半年以来,A股大盘指一路上涨,涨幅一度翻倍,股民普遍大赚。而最近一两年,如果买黄金进行投资,多半是收益甚微,甚至是要亏损的。

市民刘阿姨就有深刻体会,她告诉记者,去年初她看到国际金价从每盎司2000美元附近跌回到了1400美元就出手“抄底”,买了五六万元的金条,但没想到,她买进之后金价一直震荡下行,现在跌到1200美元不到,亏了不少钱。而另一方面,她去年买进的10万元股票,一直放在里面没动,已经涨了一倍多了。

但记者也了解到,由于近期A股市场出现巨幅震荡,目前不少投资公司和黄金商家的熟客,都有心回归黄金市场继续炒卖与投资。

行业变化

搭上互联网 贵金属投资更便利

“互联网+”时代,黄金投资随之产生了一些变化。记者了解到,产品创新结合互联网服务成为贵金属交易平台的突破重点。目前,不少贵金属企业推出与互联网挂钩的创新产品,APP、P2P、微信成为这些企业重点挂钩的对象。投资者直接下载APP注册就可以操作。

记者了解到,以往的贵金属投资门槛至少以100克金为单位,折合人民币2.3万~2.5万元。而随着互联网元素的加入,很多创新贵金属产品已将投资门槛降低到100元以下。比如一个投资起点仅8元的产品,将原来的黄金、白银T+D与手机微信平台合作,一方面将数千元、上万元的投资门槛降至8元,另一方面缩小T+D的放大倍数,适合初入市的“菜鸟”、风险能力较低的投资者随时投资。

■记者 蔡平
实习生 谢磷蔚



理财新知

银行卡丢失、被盗刷,支付被“截胡” 互联网保险帮你“埋单”

随着电子消费的风行,钱包里不放现金、去超市购物不用出门、出门打车可以下车再付钱成为一种时尚。互联网改变了一代人的消费习惯,而由此而来的“电子风险”却与日俱增。值得庆幸的是,伴随着互联网金融市场的发展,互联网保险也在持续发酵,为消费者的“电子风险”提供相关保障成为他们的首要目标。

挂失险

“今天真是倒霉,包被人偷了,手机钱包都没了。”长沙白领杨小姐最近丢了钱包,她拨打各种电话,办理手机停机、银行卡挂失、信用卡挂失……一通忙碌之后,她感慨:丢了东西不说,还得再花一笔钱来挂失、补办,损失大了。

针对这一类风险,平安保险公司推出了身份证、银行卡丢失险。在支付宝页面,记者看到,其一年的保费为0.5元,保障金额为身份证丢失责任和银行卡丢失责任各定额赔付60元。

支付险

“我连买鸡蛋、油盐醋都会选择网购。”市民黎先生告诉记者。在互联网金融时代,网上购物、网上支付等消费形

式成为常态,银行卡、支付宝的安全性更为凸显,针对这些风险,险企推出支付宝账号安全险、银行卡盗刷险等,为的是看好钱袋子。

比如支付宝账号安全险的年保费为0.88元,保额最高可达100万元。记者从支付宝方面获悉,目前已经有超过4200万人投保了这一险种。

盗刷险

而银行卡被盗刷的事件更是屡见不鲜,集中反映了在信息时代、电子时代和网络时代账户安全的重要性。“一旦遭遇类似情况,损失巨大不说,维权之路是漫长而艰辛的。如果有一份比较便宜的保险,买个安心很值得。”市民蔡先生表示。

根据互联网上销售的这一类保险来看,价格并不高。

例如,平安险企推出的银行卡盗刷险年保费为2.88元,保障金额为1万元;阳光保险的“盗刷险”保费5元起,最高保额100万元。对存折、存单、银行借记卡、银行信用卡主卡及附属卡、网银账户、手机银行账户、第三方支付账户实现了全覆盖,且当客户开通了新的银行卡或个人账户或者新的支付功能,将自动纳入保障。

趋势

互联网保险崛起 保障市民钱袋子

目前,众安保险作为互联网保险公司唯一代表的地位被打破,保监会近期接连批准3家互联网公司的筹建,互联网保险产品次第推出,不少产品针对互联网金融市场中的各种风险,通过保险的方式转移风险。

纵观今年推出的互联网保险产品,除了“元老级”的退货运费险之外,外卖平台食品安全险、众筹跳票延期保险等新型互联网保险产品相继亮相,而在众多产品中,保障资金账户安全、交易环节资金安全的保险最受大众欢迎。

随着互联网金融的发展壮大,越来越多的消费从线下搬到了线上,保险产品也更加丰富多元。但业内人士认为,一些非常小众或者奇葩的产品,只能吸引人们的眼球或者满足小部分人的需求,真正有生命力的产品还是那些植根于互联网金融市场,能为这一市场中的风险提供保障的产品。

■记者 蔡平 实习生 谢磷蔚

清算公告

根据湖南万利达置业有限公司(注册号:43062300004828)股东会关于解散公司的决议,现已于2015年07月12日组成清算组,清算组由湖南万利达置业有限公司全体股东组成。请有关债权人于公告之日起四十五日内向公司清算组申报债权及办理债权登记手续。

联系地址:湖北楚望律师事务所(石首市绣林大道250号四楼)

固定电话:0716—7285893

联系人:傅惟法 联系电话:13310594188

湖南万利达置业有限公司清算组
二〇一五年七月十八日