#### 使用气压升降椅须防爆

提醒

气压升降椅如今在人们日常工作、 生活中经常得到使用,消防人员提醒,日 常使用时,注意不要经常性调节、旋转升 降椅, 这容易造成气压杆受力不均匀磨 损,形成爆炸隐患。 ■据新华社



旅游

#### 23家名山景区组成旅游联盟

全国23家名山景区25日在黄山成 立"山岳旅游联盟",该联盟首批成员包 括黄山、泰山、峨眉山、武夷山、九华山、 武当山、庐山、崂山、普陀山、雁荡山等 全国知名景区。 ■据新华計



热线

本报便民服务热线 96258 长沙市供水公司 96533 长沙电力投诉 95598 长沙新奥燃气 95158 价格举报电话 12358 长沙市公共客运管理处 84303488 长沙城管投诉热线 88665110 国安网络 82772222



#### 列车

## 长沙至贵阳高铁 恢复售票

本报6月25日讯 因连续暴雨造成临 时停运的长沙南至贵阳北高铁,今天开始 恢复售票。记者今日查询12306官网了解 到,今天至30日,长沙至贵阳每天将开行5 趟高铁。6月18日,沪昆高铁贵阳北至新晃 西段开通运营。6月19日,因贵州凯里南站 至贵定北站区间隧道发生严重水害,该区 段高铁临时停运。 ■记者 邓晶琎



## 关注湘雅医院官方微信 300个名医号等你来抢

本报6月25日讯 300个湘雅名医号 等你来抢。6月25日,"中南大学湘雅医院" 官方微信服务号推出"免费送名医号"活 动,只要关注该微信号,即日起连续3个月, 医院每个月送出100个名医号(每次活动 持续10天,每天送出10个名医号),关注其 微信号即可免费抢号。

即日起,市民只需在微信的"公众号" 一栏,搜索"湘雅医院"并添加关注,即可做 建档、挂号、查询报告等操作。

■记者 洪雷 实习生 裴阳 通讯员 王洁

# 长沙城区派出所均可办二代证

本报6月25日讯"以后 办身份证再也不用跑到市 公安局排队啦,就近可以 办。"长沙市公安局人口与 出入境管理支队副支队长 赵萍介绍,目前全市已累计 开通134个居民身份证受理 点,长沙6个城区公安分局 的所有派出所均已开通办 理居民身份证业务, 四县 (市、区)正在逐步推开。

2015年为十年期二代 身份证换证高峰期,长沙地 区到期换证人数约为15万 人,市民群众在其户口所在

区县(市)的任意一个派出所 就能就近办理居民身份证, 凡办理申领、换领或补领居 民身份证,由申请人本人携 带户口簿原件登记办理。未 满十六周岁的公民申领办证 的,须同时提供监护人的户 口簿,并由监护人在《居民身 份证申领登记表》上签名。

另外,为方便各涉外宾 馆酒店就近与公安入境部 门进行临时住宿登记工作 的沟通交流,长沙市公安局 人口与出入境管理支队将 全市重点涉外宾馆酒店的

临时住宿登记工作日常管 理、培训和业务指导职责权 限下调给分区县市局人口 与出入境管理大队。境外人 员在办理签证等相关业务 时, 若没有登记临时住宿信 息的,不再需要前往区县市公 安局接受处罚,由住宿地派出 所直接处罚后进行信息补登, 实现住宿登记"一站式"办理。 长沙市公安局人口与出入境 管理支队监督、咨询电话: 0731-82290001,82587623

> ■记者 张洋银 通讯员 余纪元



## 举报走私车 可奖励500元

本报6月25日讯 长沙 交警在全市范围内开展严厉 打击机动车假牌、套牌等涉 牌涉证违法行为集中整治行 动,即日起向市民有奖征集 违法线索, 市民发现机动车 使用假牌、套牌等涉牌涉证 交通违法行为,可通过拨打 举报电话。对举报属实并查 获违法车辆的,交警部门将 对举报者给予奖励。

依据《湖南省严重交通 违法行为举报奖励办法》,对 查处的涉牌涉证交通违法, 按以下标准给予奖励。驾驶 走私、被盗抢机动车的,奖励 500元;驾驶假牌假证、无牌 无证机动车,使用伪造、变造 的机动车牌证的,奖励400 元; 驾驶拼装或已达到强制 报废标准的机动车的,奖励 400元;故意遮挡、污损或者 不按规定安装机动车号牌 的,奖励200元。

■记者 黄娟

### 城市表情



## 高温黄警首发

6月25日,长沙市解放 路某工地,建筑工人头顶烈 日施工。当天,全省最高温 度达到34至36摄氏度,长 沙发布今年首个高温黄色 预警信号。受到副热带高 压影响,最近几天,湖南气 温一步步攀升。预计今晚 到明天多云间晴天;最高气 温34℃-36℃。明晚到后 天,全省晴天间多云。

■记者 郭立亮 摄

#### TV 无镉技术打破"旧传统" 三星 SUHD

日前,工信部新起草了《电器电 子产品有害物质限制使用管理办法 (征求意见稿)》。该管理办法拟推 出多项"环保限令",家电行业将因 此受到重要影响。作为全球电视行 业的领导者,三星电视在环保技术 领域保持出色,或成为彩电行业学 习的榜样

#### 家电行业将迎"环保限令"

"为控制和减少电器电子产品 废弃后对环境造成的污染, 促进生 产、销售、进口低污染电器电子产品 和资源综合利用,保护环境和人体 健康",工信部新起草了《电器电子 产品有害物质限制使用管理办法》。

新《管理办法》拟对家电行业 提出多项"环保限令"。其中包括 "通过改变研究设计方案、调整工艺 流程、更换使用材料等革新制造方 式限制使用电器电子产品中的有害 物质;标注有害物质名称及其含量, 标注电器电子产品环保使用期限' 等。业内人士认为,环保健康将成为 影响家电行业发展的重要因素。

#### 三星电视或成行业榜样

作为全球电视行业的领导者, 三星电子在环保技术领域一直处于 领先。尽管新《管理办法》为家电行 业规划了环保"路径",但这可能不 会对三星电视产生太多影响。

以三星 SUHD TV 为例,它突 破了传统量子点电视对于"镉"的依 赖,具备"无镉"安全、环保的优势, 更适合家庭使用。与此同时, 三星 SUHD TV 还被全球产品测试认证 导机构 UL (Underwriters

Laboratories) 授予"环境友好产品 (SPC)"认证。需要指出的是,三星 SUHD TV 是目前惟一采用无镉技 术的产品。业界预测它有望提前通过 工信部的新《管理办法》。

据悉,三星在环保技术方面贡献 巨大,无论是环保材料研发,还是低碳 排放等,三星电视都取得了优异成绩, 并在全球摘得多项环保认证荣誉。这 其中包括美国 UL 授予的全球最具公 信力的环保标志 ECV(Environmental Claims Validations)及欧洲消费者评出 的"最环保产品"等。

当今,环保健康已成为家电行业 的技术发展趋势。随着新《管理办 法》的出台落实,在环保技术领域表 现出色的家电产品,将得到消费者更 多青睐。

## 拥抱互联网 锁定年轻人 万家乐子品牌 Macro 猫客让爱更有趣

在"互联网+"战略的推动下, 已稳健经营二十多年的万家乐于去 年创建了子品牌 Macro (猫客),而 该年轻态品牌不仅聚焦于"互联网 思维"下的"极简",更锁定于"时 尚情趣"

#### 为消费者和合作伙伴创造新价值

"互联网+"战略是在中国版工 业 4.0 ——《中国制造 2025》规划中 提出来的,这个规划目的在于让中 国制造由大变强。而工信部负责人 表示,这需要制造企业做到创新驱 动、智能转型、夯实基础、绿色可持 续发展"四个坚持"

Macro(猫客)运营负责人李涛 指出,坚持创新驱动一直是企业品 牌的核心基因,而企业"互联网+" 并非单纯地触网, 而是要借助工业 化与信息化的融合,来推动制造与 品牌的共同升级。

目前万家乐不仅立足顺德,更 "走出去"在湖南、浙江等地投资设 厂,目标是成为国内专业从事清洁 能源(燃气)和可再生能源(太阳 能、空气能)的高效利用,以产品和 服务为核心价值的低碳、智慧型企 业集团。在未来十年里,万家乐将在 《中国制造 2025》的指引下砥砺前 行、创新发展,这也加速子品牌 Macro(猫客)的孕育。

#### 年轻态品牌结合 O2O 模式 无往不利

据介绍, Macro(猫客)以各大 电商销售平台为主销渠道,在全国 多个区域中心城市设立仓储及物流 配送中心,保障 48 小时内向消费者 送货上门; 并全面共享万家乐用户 服务平台及服务标准;同时结合线 下体验点,彻底打通"线下体验,线 上消费"的 O2O 商业模式。

商、体验点等 Macro (猫客)的合作 伙伴均不须备货,避免资金积压;而 资金将从 Macro (猫客)直流给强大 的ETW平台,由平台直接分配给各 价值环节,保证配送、交易、服务等各 环节高效运转。通过信息流与资金流 的重新整合,将提高 Macro (猫客) 的服务速度和质量,给消费者创造更 高品质的生活体验。"李涛认为。

该负责人表示,Macro 猫客既是 万家乐的子品牌,也是万家乐集团品 牌体系的一个不可或缺的组成部分。 它传承了母品牌中"用料足、质量好、 品质高"的品牌基因,也独创了"极 简、情趣、时尚"等个性化极强的全新 基因,其目的就是以用户思维为核 心,更好满足目标消费人群的需求。

#### 让爱更有趣 瞄准年轻细分消费市场

"Macro(猫客)是万家乐旗下 的年轻杰品牌,主要满足20-30岁 的都市白领。"李涛表示,Macro(猫 客)品牌在产品设计上追求极简主 义, 注重用户真实使用体验, 减少 "无用"功能,还原产品本质,并且还 专为年轻情侣增添了互动元素,融入 "情趣基因",进一步优化用户体验。 未来,围绕"让爱更有趣"的核心价 值观,将"极简、情趣、时尚"的理念 植入 Macro(猫客)产品中,包括热 水器和厨房电器及其附属产品、创意 小家电等多种厨卫电器产品,让厨卫 精品真正走入年轻人的生活里。

业内专家表示,Macro 猫客运用 万家乐的研发技术优势,共用万家乐 现有线上、线下平台,共享万家乐售 后服务体系, 充分保证了产品生产、 配送和安装维修服务的及时性和完 善性。这个新生品牌集众多优势资 源,并符合互联网时代消费者需求, 蕴含着巨大的发展潜力。 (郑在中)

## 欧派全屋家居体验馆:万众期待,炫丽登场!

尽管为了迎合潮流,欧派全屋 家居体验馆选择以低调的姿态启 幕,但6月22日这一天,却注定会 成为中国家居业的一个重要日子。 因为这一天,将彻底改变人们对传 统装修的认知——中国二次家居革

#### 命的大幕将从此开启! 欧派全屋家居定制,从此告别装修 恐惧症

提及装修,许多人估计会"谈虎 色变","累"、"麻烦"是不少准备 或正在装修的人的真实写照——为 选材跑遍建材市场气喘吁吁, 面对 形形色色的家居品牌头晕目眩,为 一个小想法与设计师争执得面红耳 赤,为误入陷阱或严重超标的费用 长吁短叹, 面对与当初设想有云泥 之别的最终设计成品欲哭无泪……

但,这一切即将成为历史。6月 22日,欧派全屋家居体验馆正式启 幕。1万平米超大型家居定制体验馆 一应俱全,家具、橱柜、衣柜等7大品 类 5 大配套产品一站式选购,业内首 创的智能 3D 设计系统一步到位,整 个装修过程一站式搞定,这是一场消 费者的狂欢盛宴,这也是一次对传统 装修的彻底颠覆。"从消费者热情洋 溢的笑脸和兴奋发光的眼神中,我感 受到了欧派 +——全屋家居定制的正 确方向和巨大潜能,也说明我们几年 的潜心打造和因此而付出的汗水是 值得的!"欧派董事长姚良松说道。 欧派 "互联网 +":DIY+ "易设计"

## -懂你的定制设计专家

起源于对消费者装修苦恼的洞 悉,欧派 + 深刻了解消费者对一站式 装修的渴望,懂他们的内在真实需 求。"我们把欧派大家居品牌命名为'欧派+'",姚良松介绍称,这个 "+"不仅代表顾客价值延伸,也代 表着"互联网+"和技术延伸。

据了解, 依托 "互联网+"和 C2B+O2O新营销模式,欧派 + 采用 线上互动体验平台 + 展厅实景样板

间的方式推出。除全屋家居体验馆 外, 欧派还给消费者带来了一个非 常惊艳的线上互动平台——一体化 设计软件系统,通过这个设计软件 系统,消费者装修过程将变得非常 简单、便捷,真正做到一站式解决装 修选材、设计等问题。

#### 欧派\*,让爱一站到家

在去年宣布启动大家居战略 前,欧派已经投入大量人力物力对 大家居进行了全方位调研。三年磨 一剑,通过对约100户家庭样本的深 入研究,欧派 + 如今已经积累了一整 套流畅的运作模板。在今年上半年, 欧派 + 也先后进行了多次试水活动, 并取得超乎预期的成绩和效果。

有业内人士表示,此次欧派全屋 家居体验馆开幕,不仅代表着酝酿已 久的欧派"大家居战略"——欧派+ 的正式开业,也为整个行业踏出了具 有标杆、示范作用的一步,这一步,不 但震动消费者,也将震动整个行业!

"在 O2O 模式下,运营商、开拓