

| 乳业湘军系列报道之一 |

未来之路怎么走, 乳业湘军在探索

日前,国家食药总局公布的2014年婴幼儿配方乳粉检测结果,多家乳企产品被抽检不合格。湖南两乳企涉事,湖南亚华乳业存包装标识不合格问题,加比力(湖南)食品有限公司旗下南仔、金牌小贝奶粉存安全隐患。

从2013年开始,国家层面针对婴幼儿奶粉生产企业进行整顿,此次整顿中,湖南婴幼儿奶粉生产企业逐渐淡出。在记者调查了解中,湖南三老牌乳企中,湖南亚华乳业已主动注销了婴幼儿乳品生产许可证;澳优乳业传言已被收购;加比力(湖南)食品有限公司而今也出现质量问题。无可回避,乳业湘军目前正面临“阵痛”。

两乳企抽检不合格

据了解,湖南两家涉事企业中,加比力(湖南)食品有限公司旗下南仔优佳婴儿配方奶粉、金牌小贝婴儿配方奶粉均存在锰含量不合格问题;南山倍慧婴幼儿配方奶粉标注不合格。

缘何我省乳业企业再次出现产品抽检不合格的现象?

湖南亚华乳业相关负责人表示,产品不存在质量问题,包装是为了配合2015年7月生效的《预包装食品标签》要求,提前对包装进行改版。对于婴幼儿配方乳粉生产许可证被注销一事,该负责人表示,生产许可证是主动注销,而不是被注销。

加比力(湖南)食品有限公司相关负责人在接受三湘都市报记者采访时表示,在2014年国家抽样结果出来后,公司立即对该单品进行了整改,并在复查中达到了国家标准,已于当年及时恢复了正常生产;在2014年国家食药总局婴幼儿配方乳粉生产企业的许可证再审核工作中,加比力获得了婴幼儿配方乳粉干法生产许可证,加比力下属的呼伦贝尔友谊乳业获得了婴幼儿配方奶粉湿法生产许可证。

乳粉湘企正面临挑战

南山奶粉、澳优奶粉、南仔奶粉,湖南奶粉行业曾经创造过辉煌,但是,近年来,湖南乳业陷入困境。

记者调查了解到,长沙亚华乳业已于2014年被合生元整体收购,并且已经主动注销了婴幼儿配方乳粉生产许可证,全面停止婴幼儿奶粉生产,目前只剩下成人奶粉以及液态奶。

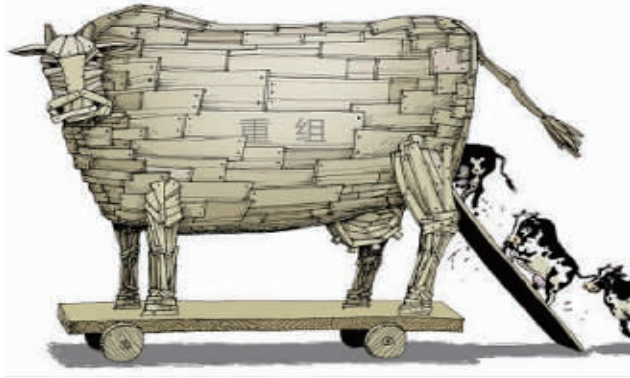
而澳优乳业作为上市公司,是湖南乳业的一面旗帜。今年年初,澳优乳业公布消息称台湾晟德大药厂欲对其股份进行收购。

5月11日,澳优乳业相关人士表示,是有这个收购意向存在,但是还没有最终确定。该人士表示,国际资本的进入是一件好事,是因为看好企业的前景。

加比力(湖南)食品有限公司相关负责人告诉记者,加比力事实上由南山食品有限公司更名而来,2014年整体销售额为1亿元,目前正在整合调整,将延长产业链,往婴童全产业链发展。

业内人士表示,湖南三家老牌乳企,从目前看,发展之路并非一帆风顺,正面临诸多挑战,如何突围还需要共同努力。

■记者 肖祖华
实习生 陈哲君



| 大佬说事儿 |

“健康产业即将迎来春天”



本期嘉宾:
湖南施韵酒业董事长 杨德升

湖南一季度GDP增长8.4%,第三产业增速远高于第一、第二产业,第三产业,特别是零售业,对GDP的贡献较大,其核心因素应该是电商助推。电商的集聚效应很强,特别是在“互联网+”的概念出来后,所有的行业都在思考:如何在“互联网+”的背景下转型,创新。

目前,零售行业整体向上,酒水却一直处于调整期。首先是消费者年龄结构的调整,以前主要消

费人群是20世纪40、50、60年代的人,他们的消费以白酒为主。如今,20世纪70、80、90年代的人开始成为消费主力。其次是消费习惯的变化。以前,酒水的消费讲究攀比,因此酒水价格越来越高,泡沫越来越大。如今,新的消费习惯开始形成,朝健康型、营养型发展。

从目前的经济形势来看,我国经济开始朝着健康的方向发展。如,过去追求效益,现在开始追求质量。我个人判断,在“互联网+”的影响下,转型、创新将成为各行各业的发展方向;同时,与经济发展一致的,人们的生活品质也开始追求质量。因此,健康产业,也将迎来春天。

■记者 肖祖华 整理

| 资讯 |

快消品抢滩 橘洲音乐节

2015长沙音乐节让长沙的乐迷们乐疯了。乐迷们不仅过足了耳福,同时也过足了口福,快消美食纷纷抢滩2015长沙音乐节。在现场,康师傅方便面“爱鲜大餐”卖得异常火爆。武汉顶益食品有限公司有关负责人介绍,康师傅“爱鲜大餐”系列产品完全不同于普通的方便面,面饼是蒸熟面,调料无味精,满足了消费者对“健康营养”的需求。

■记者 肖祖华

电商平台卖水果 价格便宜30%

夏季到了,水果成为解暑佳品,记者从电商平台郡城鲜蔬了解到,该平台推出“初夏私享”,价格比实体店便宜近30%。郡城鲜蔬采取水果原产地直供,减少中间经销商环节,大大降低了成本。据了解,郡城鲜蔬是一个集鲜蔬和水果为一体的综合电商平台,不仅价格比市场便宜,还能送货上门。郡城鲜蔬除食品检验检疫部门抽检外,还自备检测设备,对所供菜品每批次都进行检测,保证无农药残留。

■记者 肖祖华

每周茶叶人物

七十五岁的追梦人

——从基层干部到茶叶直销家

东汉诗人曹操《龟虽寿》中写道:“老骥伏枥,志在千里;烈士暮年,壮心不已。”

75岁高龄的河南老人卢振立,原本是颐养天年的年纪,他却在退休后继续摸索前进着,开始了人生的第一次创业,他不再满足于发财致富,而是在追求“我能”。

卢振立 1957年参加工作,2000年退休,从2003年起,先后加入过完美、海达、安化黑茶这些直销企业。2014年12月进入风华致远大茶网。

【过去】跌宕沉浮的光辉岁月

卢振立曾担任过登封县大冶公社团支部书记、登封市王村公社山沟矿矿长、登封市王村司法所所长,于2000年正式退休。

简单的文字背后,刻写着一位基层干部丰富曲折、有血有肉的几十年光辉岁月,承载着共产党人一路走来的艰辛和成绩。卢振立回忆说,在为人民服务的生涯中,有两件事让他终身难忘。

1989年任司法所所长时候,两组村民因争苹果园发生纠纷,有一村民持枪对另一方



卢振立近照。

凶喊到:“今天你敢踏进苹果园半步,我就一枪打死你”,此时,卢振立一个箭步跑上前去,把持枪人的枪往天一推,枪声朝天而响,疏散了人群,把矛盾的双方叫到了司法所进行了一天的法制教育,让这期人命纠纷得以平息。他告诉记者,至今回想起来还十分后怕。

1991年,王村两居民因邻里不和发生纠纷,一人手持菜刀一人手持斧头从家里吵到街上,围观的群众把街道堵得水泄不通,卢振立大声呼喊:“法律在此,谁

敢胡来!”他挤进人群,只见一居民从家里抱着一个炸药包,冒着烟,卢振立一个转身搂住了那个人的腰,拔掉了火线,使炸药没有爆炸,平息了一起伤亡流血事件。

回忆起那些激情燃烧的岁月,卢振立的声音微微有些提高,记者默默地感受着老人身上洋溢出来的奉献、牺牲这些强烈的气息,想着崇高、伟大、光荣这些久不提的词。

这是一份很过得去的履历和人生,做过很多事,看过很多人,经历了许多跌宕沉浮,对于大多数人来说,拥有这样的过去与回忆已经满足,拼搏、奋斗的一生圆满结束,可告一段落。可是对于卢振立,却远远不够,他的人生字典里,没有结束,只有开始。

【现在】75岁再创业

2000年,卢振立办完退休手续,有一笔足够的养老工资,子女成才,从任何角度看,这个花甲老人,都该安度晚年了,但卢振立没有这样,理想的光,在他的心里继续延续,他选择“再创业”。他的人生辉煌和传奇,才真正开始。他从2003年开始,先后接触了完美、安化黑茶和海达直

销产品,都因其制度不完善、产品不够好放弃了。

2014年12月,卢振立经朋友介绍,投身于风华致远大茶网。记者问卢振立在几经选择直销产品放弃后,为什么又选择了风华致远大茶网,卢振立嘴角上扬:“刘备是三顾茅庐聘请诸葛亮,我那个朋友是六顾寒舍劝说我加入,我最后把几个直销产品的营销制度全部对比之后一一分析,觉得大茶网具有几大优势,一是政府的直接参与;二是制度非常简单;三是具备一个初期快、中期稳、后期大的一个特点。正确的答案有了,大茶网的优势看到了,势在必行。”2014年12月26日,卢振立正式成为了大茶网的一份子。

静静地听着他从容沉静、条理清晰的叙述,想象着他淡淡话语背后的艰辛和努力。秉性具体、务实的工作,成就了这个老人的成功。所有的事情和风尘仆仆的行程,全是这位杖国之年的老者亲力亲为、千里奔波干出来的。

卢振立告诉记者,从刚加入的几个人团队发展到现在300多号人,他有信心把团队发展得更大。像他这样高龄、执着的创业

者,才是他们这个行业的首创,才是这座城市的唯一。

【将来】“让人民生活得更好”

相对于大多数人感兴趣他在直销产品中赚了多少钱,记者更好奇的是:为什么他会在退休之后才开始创业?到底追求什么?

“为什么?不就是希望尽自己微薄之力造福于人民、改善人民的生活,让他们生活得更好。”卢振立不解地反问。普通的回答自有一种崇高和神圣扑面而来,或者,这正是我们这个时代所提倡所需要的正能量:中国梦。

“我以前工作过的地方,那些乡亲说起我,都会竖起大拇指,说我好,所以我自己也觉得宽慰,我现在还想再做一些有意义、有价值的事。”卢振立的言语中,不自觉地流露出兴奋与骄傲。

一万年太久,七十五岁正年轻。他老当益壮,志在千里,不移白首之心,弥坚青云之志,烈士暮年,壮心不已,令人既感动又钦佩。

采访结束,我们约了以后再相会。初夏的煦阳照着卢振立的背影,金光闪闪,这个75岁的老人,走在自己的路上。

■实习生 宋歌妍 记者 肖祖华