2015.4.1 星期三 编辑 谭斯亮 美编 陆薇 校对 李辉

苹果以旧换新正式登陆,北京、上海、杭州、重庆已第一时间实施

# 长沙"果粉"换机暂无官方渠道

3月31日,苹果宣布了一件让果粉盼望已久的好事,那就是以旧换新计划登陆国内。苹果中国官网介绍,用户可以将自己的旧iPhone或者iPad交给苹果,获取相应的优惠后,可以用来购买新的iPhone和iPad。

三湘都市报记者调查了解到,苹果官 方以旧换新行动目前尚未登陆湖南,但非 官方以旧换新活动已经很普遍,回收价格 还远远高于官方渠道,市场比较杂乱。

#### 长沙"以旧换新"早推行

记者从获得苹果官方授权的湖南苏 宁、湖南国美等公司获知,目前尚未接到苹 果官方及公司总部相关的通知,但如果以 旧换新是全国统一计划,湖南肯定也会同 步落地实行。

不过,记者在走访中发现,运营商、销售门店、电商平台、二手回收网站等早已开展了iPhone以旧换新服务。

长沙湘江北路一名苹果专卖店负责人也向记者透露,门店早在去年就开始推出以旧换新了,如九成新的iPhone 5s的回收价基本为2500元。记者在二手回收网站爱回收网上看到,iPhone 5s最高回收价可以达到2900元,iPhone 5c可达到1300元,i-Phone 5可达到1250元,iPhone 4可达到430元。

### 非官方回收市场鱼龙混杂

"市场上的这些以旧换新其实就是置换机,严格说来都是非法的。"一家不愿署名的业内人士向记者透露,这些商家之所以能以高价格回收苹果旧机,原因很简单——将旧机收购后改成翻新机,销售出去的利润远比卖新机高,这些iPhone从外观上来看与全新iPhone无异,但内部的主板很多都是被置换过的。

就算二手手机产品本身是真机,卖家也可以在手机原装配件上偷梁换柱,"官方以旧换新的价格远远达不到二手市场的平均标准,仍然会有苹果用户会选择杂乱的二手市场进行置换。苹果在中国推行这一计划难度不小。"这名人士直言。

长沙部分苹果专卖店负责人也向记者 坦承,就算苹果官方以旧换新计划未来将 在全系统推行,他们也不一定走苹果官方 渠道以旧换新,"主要还是要看利润空间是 否足够大。"



### 观点

### 官方翻新"更靠谱"

面对以旧换新首次来到国内,多数消费者其实也心存疑虑,苹果官方回收的iPhone最终会流向哪里呢?对此,苹果似乎给出了答案——推出iPhone官翻机。

据悉,换购的二手 iPhone 会被富士康买下,此后富士康会对二 手iPhone进行一定的翻 新操作,最终通过公司 旗下 eFeihu、FLNet 以及淘宝平台等进行二次

萍乡武功山风景名胜区:www.wugongshan.com

销售。有消息称,富士康还在和苹果谈判以争取能在实体店中销售这些翻新iPhone。

苹果以旧换新推出的官翻机,安全性更高,价格会更统一。而且会提供产品出厂时全部的包装及配件,官翻机序列号的开头一般是DOG、DOH、C7G、C3M等。还有一个很重要的信息,苹果官翻机都会在激活后提供一年的保修。■记者杨田风

## iPad销量 进入下降拐点

在苹果推出以旧换新刺激 国内苹果产品销售的背后,不 能忽略的是,苹果在iPad产品 上正遭遇着有史以来最为严酷 的危机。今年第一财季,iPad销 量为2142万部,虽然实现了 74%的环比增长,但同比幅度 下滑18%。相应地,iPad第一财 季营收90亿美元,虽然实现了 环比增69%,但同比下降22%。

商家的感受最直观。长沙 开福区一家苹果专卖店负责人 杨建透露,从大屏手机陆续面 世以来,iPad的销售增速就开 始慢慢在下滑,iPad刚上市时, 销量占到苹果产品总销量的 1/5,目前,销量仅占到1/10。

苏宁云商集团长沙区总经 理窦祝平也透露,目前iPhone 手机销售同比增长200%,但i-Pad的销量同比仅增长了30%。 不过,iPad在平板电脑市场仍 处于主流,几乎占据了90%的 市场份额。

## 分析

#### 大屏手机抢占风头

对于iPad销售下跌的原因, 几乎所有人都归咎于其的尴尬 定位——跟iPhone相比,缺少了 移动性;跟Mac相比,缺少了商 务性。

百信手机网创始人尹志斌 在接受记者采访时指出,这种拐 点的出现与大屏手机风靡市场 有关,"目前几乎各手机厂商都 推出了5.5寸大屏手机,与七八寸 大小的平板电脑相比确实差别 不大。甚至连苹果库克都自己调 侃,"不少用户在Mac和iPad对比 中,选择了Mac。在iPhone和iPad 对比中,并最终选择了iPhone。"

各大旅行社均可报名

■记者 杨田风

## 渤海直销添金 宝助时尚达人 圆梦巴黎

理财故事: 王女士是90 后时尚达人,从小学习舞蹈,她一直梦想着去法国看芭蕾舞剧。可是去国外的大笔开支又让她踟蹰不已,当她得知渤海银行推出"直销添金宝"的产品后,即刻来到该行详细了解这款产品的功能与收益,她认为"直销添金宝"非常适合她。

渤海银行"直销添金宝"近七日年化收益率达到了5.17%,当客户有消费需求的时候,无需赎回操作,可直接进行刷卡、取现、转账、网上支付等操作,实现了投资与消费的无缝对接。"直销添金宝"现金增值与消费两权合一的功能,解开了王女士投资与消费两难的心结,她高兴地预定了飞往法国的机票,即将踏上法国之旅,与芭蕾舞来一次亲密接触。

联系方式:

咨询电话:18974878899

0731-88316087

■通讯员 曾玲 记者 潘海涛



##