

# 今年买车最好时机在“五一”

## 3000辆“特惠车”供消费者挑选,让利超5000万

买车先别急,今年最好的买车时机在“五一”。3月9日,三湘都市报记者从2015湖南车展新闻发布会上获悉,以“乐享生活”为主题的“中部第一展”——2015湖南车展正式启航,4月29日至5月3日将在湖南国际会展中心盛大举行。

本届湖南车展由湖南省经济和信息化委员会、湖南省机械行业管理办公室、湖南日报报业集团、长沙晚报报业集团联合主办,三湘都市报、长沙晚报、湖南省汽车行业协会(商会)共同承办,并得到了中国汽车工程学会、省政府和长沙市政府的大力支持。本届车展与往届车展比有了更多的亮点和新意。车展将推出首届街舞大赛、首届汽车模特大赛、乐享最美车生活摄影大赛、看车中大奖和微信互动大抽奖等一系列精彩主题活动。

■记者 杨刚



3月9日,2015年湖南汽车展览会新闻发布会在长沙举行。当天,以“乐享生活”为主题的2015湖南车展正式启航,将于4月29日至5月3日在湖南国际会展中心举行。本报图片均由记者 李健 摄

### 福利

#### 多重惊喜等着你来

**千张门票任你抢:**自3月10日起至4月28日15时,关注湖南车展官方微信并完成签到,1000张车展门票免费送。

**订车好礼送不停:**在车展现场订车的九大集团客户,凭订车单可现场进行抽奖,奖品为数千元汽车大礼包。

**万元红包摇出来:**组委会每天将对所有下定单的客户进行“摇一摇”现场抽奖,红包有几百、几千甚至上万元。

**买票看展可能中汽车:**只要去湖南车展现场,凭自己购买的车展门票就可参与抽奖。如果你足够幸运的话,很可能中台汽车免费开回家。

### 3000台“特惠车”让利史无前例

有着“中部第一展”美誉的湖南车展,一直引领着中部车市潮流。湖南车展已经成为汽车厂商展示新车和提升全年销售业绩的最佳舞台,更是湖南车迷和消费者看车、买车的最佳平台。

为了共同办好2015湖南车展,让“中部第一展”更上一个台阶,湖南永通、湖南申湘、湖南华洋世纪、湖南蓝天、湖南津湘、物产中拓、湖南力天、湖南九城、湖南顺意通九大汽车集团在新闻发布会上与车展组委会签订了“2015湖南车展合作承诺书”。

特别值得消费者兴奋的是,永通、申湘等湖南九大汽车经销商集团携旗下所有品牌参展,并将为消费者提供3000辆“特惠车”,总让利幅度超过5000万元。

### 新车和顶级豪车将会扎堆亮相

2015湖南车展举办时间紧跟上海国际车展,不少刚刚在上海车展上亮相的最新车型将直接空降湖南车展,众多汽车厂商还会在本次车展上举行最新车型的湖南上市会。

届时,将有300多家参展单位参展,包括自主品牌、合资品牌与高端豪华品牌等几乎国内外所有汽车品牌都将参加本次车展,展车和首发新车有望刷新湖南车展纪录。

### “精准集客”延续“卖车神话”

为拉动消费,进一步提升消费能力,组委会特意将车展的时间定在了“五一”消费黄金节点,这给市州的消费者提供了更多赏车购车的空间。数据显示,每年从长沙卖到市州的乘用车有15万辆之多。从历届车展来看,市州消费者在湖南车展上买车的人一届比一届多。

除了时间上的优势、价格上的优惠、宣传力度加大以及众多的车展活动外,为了延续“卖车神话”,本次车展组委会还将与众多网站深度合作,在所有合作网站上为参展品牌进行精准集客,并组织意向客户在车展上团购。有组委会和广大参展厂商的密切配合,本次车展一定会掀起一轮又一轮的购车新热潮!

本届车展在宣传方面成立了媒体联盟,将联动湖南包括全省市州在内的所有有影响力的报纸、网络、电视、电台,掀起强大的宣传攻势。组委会还将着力联动湖南各市州区域地方媒体,掀起强大的宣传攻势,打造一届真正意义上影响湖南全境的车展。

### 汽车大佬话车展

#### 再次谱写汽车展会新篇章



湖南车展,是顺从产业和市场发展的召唤,整合省内各方优势资源,由政府、协会、媒体和经销商多方联手,而共同打造的大型国际车展。首发新车、展车数量,还有火爆的销售以及爆棚的观展人数,已经将湖南车展推上了“中部第一车展”的宝座。完全有理由相信:集天时、地利、人和的2015湖南车展,在主办方、承办方和广大汽车厂商朋友、媒体朋友、车迷朋友的共同努力下,必将再次谱写出我国汽车行业展会事业的新篇章。

——省经信委副主任 黄东红

#### 高水平的汽车豪门盛宴

我们厂商欣喜地看到,历经七年的磨砺,湖南车展已从早期单纯的看车、购车,逐渐跃升为推广汽车品牌、彰显厂商风采、展示汽车文化的综合性大型车展。作为湖南本土车企,在自己的主场,广汽菲亚特克莱斯勒将以更高的热情、崭新的面貌、全新的展具、强大的阵容,再次为广大湖湘观众呈现一场高规格、高水平的汽车“豪门盛宴”。

——广汽菲亚特克莱斯勒副总经理 李进



#### 一定会创造新销售奇迹



今年是永通第一个十年梦想的实现之年,2015湖南车展无疑是我们今年实现销售额过百亿目标不可错过的营销大舞台。永通集团将集中优势资源全力投入本次车展,让消费者享受到全年购车的最大价格优惠。我相信:通过组委会和湖南市场所有汽车品牌厂商的共同努力,2015湖南车展一定会创造出新的销售奇迹!

——湖南永通汽车集团董事长 蒋宗平

#### 给消费者带来更多惊喜

相对于其他的车展而言,湖南车展的规模和档次是中部地区最高的。我们集团各大品牌最新的车型、最大的优惠、最精彩的促销活动会在2015湖南车展期间推出。面对车市由高速增长进入平稳前行的“新常态”,九城集团也会推陈出新,给湖南的准车主们更多的惊喜。

——湖南九城集团董事长 肖九成



#### 湖南车展正在转型



湖南车展作为中部第一车展,一直引领着潮流不停地创新、转型。湖南车展从去年开始就专门设立了新能源车展区,更加关注汽车行业的热点。今年组委会在宣传上更加注重互联网,发布会才刚结束我就在手机微信上看到关于2015湖南车展的报道。新的宣传方式让我非常期待今年的车展。

——物产中拓副总经理 桂青

#### 车展让我们成为一家人

最令我感动的是组委会跟我们参展厂商就像是一家人,这是我最大的感受,湖南车展真的让我们感到很亲切,成长得非常快,希望永远能这样保持下去。湖南力天集团将密切配合组委会做好各个方面的活动,制定车展特别优惠政策,让消费者能得到真正的实惠。

——湖南力天汽车集团总经理 邱文红

#### 以最低的价买喜欢的车

作为经销商来讲,车展对我们的销售帮助非常大,汽车厂家也越来越重视。这次车展我们将一如既往地带来最为优惠的购车政策,让大家能够以最低的价格买到自己喜欢的车,这一点大家完全没必要担心,湖南车展是“五一”最好的礼物。

——申湘汽车集团副总经理 辛鸣

#### 湖南车展影响全省

湖南车展影响力越来越大,早已扩大到全省。特别是去年,市州消费者来湖南车展看车买车的人特别多。历届湖南车展,华洋世纪都携全系品牌倾情参展,并取得了非常好的销售业绩。我深深感受到,湖南车展已经成为最能卖车的车展。

——华洋世纪汽车集团副总经理 王黎明

■记者 杨刚 陈龙