

## 湖南互联网金融企业 进驻上海股交中心 满满贷Q板挂牌上市

11月25日,长沙满满贷金融信息服务有限公司(股权简称:满满贷,股权代码:202541)在上海股权托管交易中心敲响挂牌上市的铜锣,成功登陆Q板,向资本市场迈出重要一步。

满满贷总经理龚伟明透露,该公司开创了湖南互联网金融的新模式,通过充分挖掘互联网市场潜力,建立一个安全、高效、诚信、互惠互助的P2P网络借贷平台为宗旨,为中小企业提供融资贷款,同时也为闲散资金提供增值理财。目前平台的会员客户已超过20000名,实现月均贷收3000万元左右,其搭建的信息平台已实现了借贷双方的互惠互赢。

■记者 蔡平

## 渤海银行 普惠金融惠民生

“设立社区支行后,大伙取钱、存钱、理财更方便了,以前总是利用午休时间匆忙办理业务,现在下班后在家旁边就可以搞定。”湘江世纪城社区一居民指着渤海银行湘江世纪城社区支行对记者说道。

据记者了解,渤海银行长沙分行在湘已设立湘江世纪城、蓉园、友谊路、迎新路四家社区支行,该行社区银行始终坚持专业化业务定位,重点针对社区居民、个体工商户实际需求,培养专业化员工队伍,专门为社区居民量身打造金融产品,为客户提供全新的金融体验和更加贴心的金融服务;坚持“服务社区、贴近社区、融入社区”经营理念,分行社区银行依社区而建,方便居民办理业务的同时,通过举办社区活动,提供延伸服务,坚持错时经营,将营业时间定为早10点至晚8点,自助机具24小时服务,真正成为“百姓银行”;坚持服务模式“融入化”,先后组织开展“金融知识进社区”、“渤海成长圆梦行动”、养生知识讲座等活动,为“和谐社区”、“和谐社会”建设贡献力量。

■通讯员 熊芳 记者 梁兴

## 光大·云缴费 全国开放合作

由光大银行主办的云缴费全国开放合作大会将于11月28日在北京举行,将围绕“普惠金融 便民服务”这一主题进行深入探讨。

光大·云缴费是中国最大的开放式网络缴费平台,其向第三方支付、同业等多方合作伙伴开放,打通了PC端、手机端、线下POS等多种缴费方式,全面满足用户多种生活缴费所需。目前,光大·云缴费已建立起一个强大的便民缴费生态圈,开放缴费业务数量和合作伙伴数量均实现全国第一。

■通讯员 孙雷 陈翔 记者 潘文秀

## 大汉集团为车祸女孩募捐

11月26日,湖南大汉集团副总裁谭伟奇、大汉华美达酒店总经理汤泽辉与中国温德姆集团以及旗下58家华美达酒店总经理代表共聚益阳大汉华美达酒店,为该酒店在车祸中遭受重伤的前厅部经理郭蓉开展爱心募捐,现场一共募集善款近20万元。

据悉,郭蓉于10月18日在上班途中遭遇车祸,造成脑部重伤,全身多处骨折,双肺感染,生命垂危。郭蓉所在的公司益阳大汉华美达酒店以及大汉集团和华美达酒店业协会和温德姆集团迅速发起爱心募捐行动,传递出正能量。据郭蓉的父亲郭友才透露,郭蓉的手术费用将花费近30万元,这些善款将发挥重要作用。

■记者 蔡平

# 邮储银行发力再就业贷款 累计向全省放贷20多亿元

又到年底,想跳槽的人是什么时候开始寻找新雇主了。就业,再就业,一直都是职场人不得不面对的问题。

作为一家以服务“三农”、服务小微企业为宗旨的银行,邮储银行湖南省分行小额贷款涵盖了农户小贷、商户小贷和再就业小额担保贷款等数十种不同品种。截至2014年10月末,该行已累计发放小额贷款41.82万笔,金额突破260亿元。

其中,作为对再就业人群有着直接影响的再就业小额担保贷款的发放情况尤为引人关注。11月25日,记者了解到,邮储银行湖南省分行目前已有14个州市分行、71个县市支行可办理此项贷款,截至目前,已累计向全省发放再就业贷款20余亿元,为我省近3万下岗再就业创业人员提供了“创业资本”。

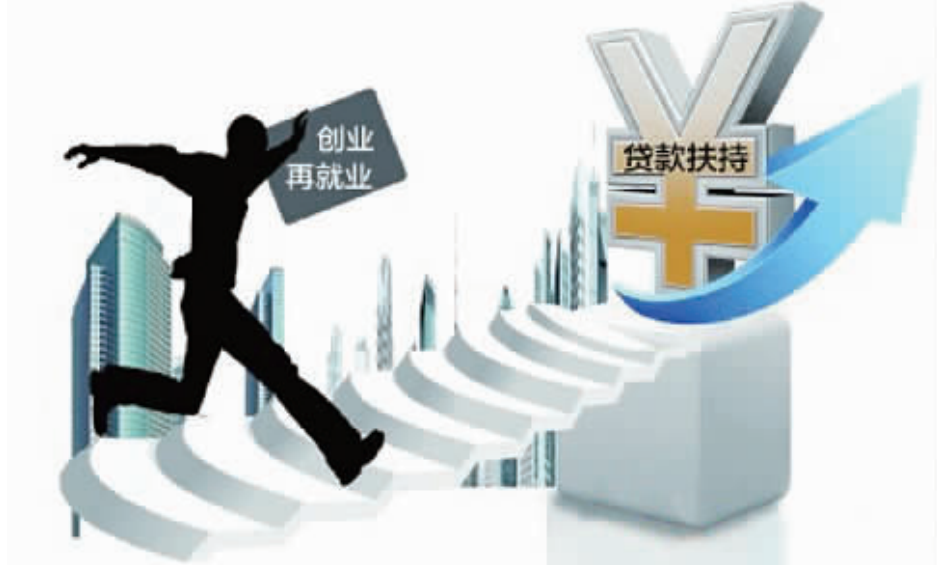
### 最高可贷50万元

据介绍,2014年以来,邮储银行湖南省分行重新修订了再就业贷款业务管理办法,贷款对象、年限、担保方式、担保金与贷款余额比例均进行了调整,进一步加大对就业创业支持。

“在过去,我们的再就业担保小额贷款年龄限制在20周岁至60周岁,修改后,我们将年龄限制放宽至18周岁至60周岁,为更多年轻人创业提供机会。”邮储银行湖南省分行相关负责人如是说。

此外,对于申请贷款的创业人员,也由过去限定连续正常经营1年以上缩短为3个月以上,而与政府相关部门合作发放的贷款,也被纳入了该行再就业小额担保业务管理范围。

记者了解到,今年邮储银行再就业小额担保贷款对单一经营主体的放款额度已经被提高至30万元,以前一般



为10万元。对于合伙组织起来就业创业的,金额最高可到50万元。担保方式也丰富至“担保基金担保”模式、“担保基金担保”+“房产抵押担保”模式、“担保基金担保”+“自然人保证担保”模式、“房产抵押担保”模式、“定期存单质押担保”模式、自然人保证担保或联保模式等近十种。

除了再就业贷款,邮储银行湖南省分行还推出了农机购置补贴贷款、家庭农场(专业大户)贷款、土地承包经营权抵押贷款、农房抵押贷款等新产品。

### 扩大再就业贷受益群体

众所周知,就业创业人群在社会中多数属于弱势群体,而银行界传统的就业贷款一般要求借款人提供公务员作为反担保人,或者以房产作为抵押反担保。这一条件也让许多有心就业、创业,需要申请再就业贷款的市民被拦在贷款资格的门外。

为解决这一问题,邮储银行湖南省分行下属各级分支行进行了积极的尝试,通过创新担保模式来扩大再就业贷

款受益人群。

其中,邮储银行岳阳市分行创新了“小额担保贷款+集群行业”模式,通过联保替代公务员反担保,降低就业贷款反担保门槛。2012年8月,在人民银行岳阳中心支行的帮助下,该分行成功协调当地政府、财政局、社保局等部门在岳阳市联合组织开展了一次“助万人创基业、送贷款到基层”活动。

据了解,该活动采取“小额担保贷款+集群行业”模式,将小额担保贴息贷款送进农村、进市场、进社区,为全省

纵深推进农村金融产品和服务方式创新,促进惠民生、稳增长提供了有价值的参考模式。

截至目前,该活动在多个市场已成功放款,分别为:君山区双五村放款105笔、728万元,君山穆湖铺渔场放款43笔、272万元,东北湖渔场放款118笔、725万元,城区洞庭大厦放款122笔、847万元,摩托车市场放款33笔、198万元,广福陶瓷放款16笔、112万元,平江建材市场放款650万元。

■记者 朱蓉  
通讯员 刘威伟 晏鄂龙

### 相关链接

### 再就业小额担保贷款

邮储银行湖南省分行再就业小额担保贷款利率为基准利率加3%,最长贷款期限为2年,还款方式灵活多样,可按月份或季度,选择等额本息,或是按月付息一次性还本等多种方式进行还款。一般来说,借款人需要向政府提供保证人或房产抵押等反担保措施。



## 新华保险保费收入稳增数字化战略布局提速

近日,新华保险公布了今年前三季度的保费收入,累计实现原保险保费收入862.25亿元,同比增长19.3%,季度环比增长29%。单月来看,新华保险人身险保费收入环比实现较大增长,9月单月保费收入为87.3765亿元,环比增幅为69.5%。

从对外披露的数据来看,新华保险前三季度保费收入全面飘红,增速行业领先,这主要得益于公司持续深入推进战略转型。新华保险自2011年启动“以客户为中心”的战略转型,在随后几年的运营实践经营中不断摸索、深化改革,最终通过十大体系、六大平台、三大能力的建设,提升客户体验,进而打造相识、相知、相信、相依的全新客户关系,将公司经营与服务水准提升到了一个新高度。

今年保险业“新国十条”

明确鼓励保险产品服务创新,切实增强保险业自主创新能力,积极培育新的业务增长点。支持保险公司积极运用网络、云计算、大数据、移动互联网等新技术促进保险业销售渠道和服务模式创新。新“国十条”的出台为深入推进新华保险战略转型带来了新的思路与契机。

公司抓住积极“国十条”发布契机,推出年金产品“金彩一生终身年金保险理财计划”(简称“金彩一生”),融合了费率市场化、商业养老、拓宽投资渠道等诸多有利条件,涵盖保险理财、养老、长期规划等功能,成为新政光辉照耀下的亮丽作品。

据悉,“金彩一生”的客户群定位为中高收入人士,是一款利益清晰明确、稳健增值、侧重养老的终身年金保险计划。该计划由主险“金彩一生终身年金保险”和附

加险“附加随意额年金保险(万能型)”组合而成,其中主险为费率市场化改革后的普通型终身年金产品,附加险是具有最低保证利率的万能保险产品,具有锁定利益、终身享福、传承财富、加速回报等四大鲜明特色。

新华保险董事长康典提出:“新国十条”为我们未来发展的方向做了指引,就是要抓住“客户体验”、“移动互联网”、“大数据”这三个关键词。在移动互联网时代,我们必须注重客户体验,必须注重移动互联网工具的使用,必须注重借助大数据的支持,最终赢得客户。

在大数据的移动互联网时代,一个PAD、六大平台、两大后援中心建设是新华保险数字化战略布局的重要战略举措,意在打造可以面对未来的全新能力体系,以应对大数据和移动互联网时代

带来的冲击与挑战,进而持续保持竞争力,进一步提升客户体验。

新华保险在数字化战略布局进程中,董事长康典还要求全系统学习互联网公司的思考方式、运营方式和管理模式,进而把互联网的迭代、精益、专注、协同等理念运用到极致,进一步推进、落实公司战略构想,实现公司的全新转变。用他的话说“加快数字化战略布局是新华保险战略转型的哲学选择”!

新华保险战略转型的核心就是“以客户为中心”,其实与互联网思维一脉相承,完全体现了互联网思维的精髓。而结合客户全生命周期销售模式以及O2O这种全新体验式采购模式的探索,则为新华保险注入一种内生的、与传统和谐共处相得益彰的能力。

■通讯员 何珊 记者 梁兴